

บทที่ 12. ทฤษฎีตัดสินใจเชิงสถิติ Statistical Decision Theory
ทฤษฎีตัดสินใจเชิงสถิติ

Statistics are no substitute for Judgement.

Henry Clay

ทฤษฎีตัดสินใจจะกล่าวถึงการแยกแยะเกณฑ์ (Criteria) สำหรับการตัดสินใจที่กระทำขึ้นภายใต้สภาวะการต่าง ๆ ซึ่งสามารถจะประเมินผลได้ และใช้เกณฑ์เหล่านี้มาพิจารณาทางเลือกที่ดีที่สุดในการตัดสินใจ (Best decision acts or Alternatives) ทฤษฎีตัดสินใจจะเน้นถึงการใช้ค่าความน่าจะเป็นเชิงจิตและแบบเงื่อนไข กับยังได้ขยายวิธีการทางสถิติคลาสสิกออกไปอีก โดยการใช้ผลได้และผลเสีย (Gains or Losses) เข้าไปในการวิเคราะห์ นั่นคือพยายามใช้ข้อมูลข่าวสารที่เกี่ยวข้องทั้งหมดให้เป็นประโยชน์ ดังนั้นทฤษฎีตัดสินใจจึงแทนความพยายามที่จะรวบรวมข้อมูลข่าวสารที่มีทั้งหมดไปใช้ในกระบวนการของการอนุมานหรืออ้างถึงเกี่ยวกับพารามิเตอร์ แล้วใช้ข้อมูลข่าวสารเหล่านี้พิจารณาทางเลือกหรือกลยุทธ์ (Strategies) ที่ดีที่สุด

12.1 การวิเคราะห์เกี่ยวกับการตัดสินใจ (The Analysis of Decision)

ในการกระทำการตัดสินใจนั้น ผู้ตัดสินใจ (Decision Maker) ต้องมีทางเลือกของการกระทำอยู่หลายทาง แต่ละทางก็ให้ผลต่าง ๆ กัน และในเวลาเดียวกันก็ต้องมีค่าของ สภาวะการณอกบังคับ (States of Nature) ซึ่งเป็นตัวแทนของเหตุการณ์ต่าง ๆ ที่เกิดขึ้นนั้น ค่าที่เป็นไปได้จะมีสองค่าหรือมากกว่า นั่นคือผลตอบแทนของทางเลือกต่าง ๆ ขึ้นอยู่กับสภาวะการณอกบังคับโดยทั่วไปกระบวนการสำหรับเลือกกลยุทธ์หรือทางเลือกที่ดีที่สุดนั้น จะประกอบด้วย

- (1) ระบุทางเลือกทั้งหมด
- (2) แจงนับเหตุการณ์หรือสภาวะการณอกบังคับที่เป็นไปได้ทั้งหมด
- (3) วิเคราะห์ธรรมชาติของความไม่แน่นอนในปัญหาตัดสินใจนั้น โดยการกำหนดความน่าจะเป็นของเหตุการณ์ที่จะเกิดขึ้น

- (4) กำหนดผลตอบแทนหรือความสูญเสียของทางเลือกต่าง ๆ และ
- (5) เรียงลำดับข้อมูลข่าวสารที่ต้องรวบรวมตามลำดับก่อนหลัง

ตารางสัมพันธ์ของผลตอบแทน (Payoff Matrix or Table) นักวิเคราะห์ได้อาศัยวิธีการทางคณิตศาสตร์เสนอส่วนต่าง ๆ ของปัญหาการตัดสินใจในรูปเมทริกซ์ (Matrix) หรือตารางสองทางซึ่งเรียกว่าตารางสัมพันธ์ของผลตอบแทน เมทริกซ์นี้จะเป็นแถวตัวเลขแบบ 2 มิติ ซึ่งเรียงอยู่ในแถวนอนและแถวตั้ง จะให้แถวนอนเป็นกลยุทธ์หรือทางเลือกของการกระทำ (หนึ่งแถวนอนต่อหนึ่งกลยุทธ์) และแถวตั้งเป็นสถานการณ์นอกบังคับ หรือเป็นทางเลือกของคู่แข่ง ในแต่ละช่องหรือแต่ละเซลล์จะเป็นผลตอบแทน (Payoff) ซึ่งเป็นมาตราวัดอรรถประโยชน์ (Utility) ที่ประมาณจากผลทดลองที่เกิดขึ้นภายใต้สถานการณ์นอกบังคับ กับกลยุทธ์แต่ละอย่าง ดังนั้นตารางสัมพันธ์จึงสามารถสรุปคุณลักษณะทั้งหมดของปัญหาการตัดสินใจได้ ดังนี้

สถานการณ์นอกบังคับ		N_1	N_2	N_j
กลยุทธ์	S_1	P_{11}	P_{12}	· · ·	P_{1j}
	S_2	P_{21}	P_{22}	· · ·	P_{2j}
	S_3	P_{31}	P_{32}	· · ·	P_{3j}
	·	·	·	·	·
	S_i	P_{i1}	P_{i2}	· · ·	P_{ij}

ในเมื่อ N_1, N_2, \dots, N_j แทนสถานการณ์, S_1, S_2, \dots, S_i แทนกลยุทธ์, และ $P_{11}, P_{12}, \dots, P_{ij}$ แทนผลตอบแทน ลองพิจารณาปัญหาการตัดสินใจต่อไปนี้

ตัวอย่าง บริษัท กชค ผู้ผลิตเครื่องใช้ในบ้าน กำลังพิจารณากลยุทธ์ 3 อย่าง เกี่ยวกับมอเตอร์ไฟฟ้าของเครื่องใช้แบบใหม่ที่บริษัทกำลังจะนำออกขาย กลยุทธ์นั้นเป็นดังนี้

- กลยุทธ์ 1 บริษัทจะใช้นโยบายเต็ม คือซื้อมอเตอร์ที่ประกอบแล้ว
- กลยุทธ์ 2 เพิ่มการลงทุน (ขนาดกลาง) เกี่ยวกับเครื่องมือและวิศวกรฝ่ายผลิต นั่นคือบริษัทซื้อส่วนประกอบของมอเตอร์และนำมาประกอบเอง
- กลยุทธ์ 3 บริษัทเพิ่มการลงทุนเต็มที่ในค่านโรงงานและวิศวกร นั่นคือบริษัทจะผลิตมอเตอร์ และส่วนต่าง ๆ เอง

ผลตอบแทนของแต่ละกลยุทธ์ขึ้นอยู่กับสภาพของตลาด (สภาวะการณ์นอกบังคับ) นั่นคือขึ้นอยู่กับกรยอมรับหรือความนิยมของผู้ใช้เครื่องนั้นว่าสูงหรือต่ำ ถ้าสภาวะการณ์ทั้งสอง (ผู้ใช้นิยมมาก ผู้ใช้นิยมน้อย) กลยุทธ์ทั้งสาม (ซื้อมอเตอร์ ซื้อส่วนประกอบและนำมาประกอบเอง หรือผลิตมอเตอร์เอง) และผลตอบแทนที่ผู้จัดการบริษัทจะประมาณได้ นั้นสรุปได้เป็นดังนี้

สภาวะการณ์นอกบังคับ	ผู้ใช้นิยมน้อย N_1	ผู้ใช้นิยมมาก N_2
กลยุทธ์ S_1 ซื้อมอเตอร์	40	110
S_2 ประกอบมอเตอร์	30	150
S_3 ผลิตมอเตอร์	-40	180

ในเมื่อ ผลตอบแทน มีหน่วยเป็น 100,000 บาท

ผลตอบแทนในแต่ละเซลล์นั้นจะประมาณได้จากข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับราคาขาย ค่าใช้จ่ายในการผลิต และจำนวนลูกค้าที่จะใช้ ถ้าสินค้าใหม่ได้รับความนิยมสูงเมื่อออกสู่ตลาด บริษัทก็จะเลือกกลยุทธ์ 3 ซึ่งจะได้กำไรมากที่สุด ถ้าน้อย 3 จะขาดทุน เพราะค่าใช้จ่ายคงที่สูง กลยุทธ์ 2 และ 3 จะให้ผลตอบแทนสุทธิเล็กน้อย เมื่อสภาพตลาดอยู่ในระดับต่ำ และจะให้ผลตอบแทนสุทธิมากขึ้น ถ้าได้รับความนิยมสูง

12.2 ชนิดของการตัดสินใจ (Kinds of Decisions)

ในการที่จะเลือกกลยุทธ์ไหนนั้นขึ้นอยู่กับว่าผู้ตัดสินใจมีข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับสภาวะการณ์แต่ละอย่างจะเกิดขึ้นขนาดไหน นั่นคือทราบดีกรีของความน่าจะเป็นที่สภาวะการณ์จะเกิดขึ้นนั่นเอง ดังนั้นนักตัดสินใจจึงแบ่งประเภทของการตัดสินใจได้เป็น 4 แบบตามดีกรีของความน่าจะเป็นที่สภาวะการณ์จะเกิดขึ้น ดังนี้

- (1) การตัดสินใจภายใต้ความแน่นอน
- (2) การตัดสินใจภายใต้ความเสี่ยง
- (3) การตัดสินใจภายใต้ความไม่แน่นอน
- (4) การตัดสินใจภายใต้การขัดแย้ง หรือการแข่งขัน

12.2.1 การตัดสินใจภายใต้ความแน่นอน (Decision-making under Certainty)

การตัดสินใจแบบนี้จะเกิดขึ้นเมื่อเรามีปัญหาตัดสินใจที่เราทราบด้วยความแน่ใจว่าสภาวะการณ์ไหนจะเกิดขึ้นแน่ นั่นคือในแถวตั้งจะมีแถวเดียว การตัดสินใจในปัญหาแบบนี้

เราพิจารณาแค่ผลตอบแทนในกลยุทธ์ต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องในสถานการณ์เดียวเท่านั้น ถ้ากลยุทธ์มีจำกัด คือ ไม่มากนัก ผู้ตัดสินใจก็ไม่ยุ่งยากที่จะหากลยุทธ์ที่เหมาะสม นั่นคือถ้าทราบว่าสภาพตลาดนั้นได้รับความนิยมต่ำ บริษัทก็จะเลือกกลยุทธ์แรก คือซื้อมอเตอร์ที่ประกอบแล้ว เพราะกลยุทธ์นี้จะให้กำไรมากกว่ากลยุทธ์อื่น แต่ถ้าสภาพตลาดได้รับความนิยมสูง กลยุทธ์ที่ดีที่สุดก็คือผลิตมอเตอร์เอง เมื่อผู้ตัดสินใจมีทางเลือกเพียงเล็กน้อย การตัดสินใจภายใต้ความแน่นอนจึงเป็นเรื่องง่าย อย่างไรก็ตามถ้าจำนวนกลยุทธ์มีมากมาย จำเป็นต้องมีวิธีการหากลยุทธ์ที่ดีที่สุด การวิจัยการปฏิบัติงาน (Operations Research Techniques) หรือเทคนิคโปรแกรมเชิงเส้น (Linear Programming Techniques) เป็นวิธีหนึ่งที่ใช้หาทางเลือกหรือกลยุทธ์ที่ดีที่สุด โดยการหาผลตอบแทนที่มากที่สุด หรือผลเสียหายที่น้อยที่สุด (Maximizing gains or Minimizing losses) แบบมีข้อจำกัด

12.2.2 การตัดสินใจภายใต้การเสี่ยง (Decision-making under Risk)

การตัดสินใจแบบนี้จะเกิดขึ้นเมื่อปัญหาการตัดสินใจนั้นมีจำนวนสถานการณ์มากมาย แต่ที่ผู้ตัดสินใจทราบความน่าจะเป็นที่สถานการณ์แต่ละอย่างจะเกิดขึ้น นั่นคือไม่สามารถระบุสถานการณ์ด้วยความแน่ใจได้ แต่สามารถระบุได้ด้วยความน่าจะเป็นที่ทราบค่าได้

ภายใต้สภาพของการเสี่ยงนี้ นักทฤษฎีตัดสินใจได้ใช้เกณฑ์สำหรับประเมินผลกลยุทธ์หรือทางเลือกต่าง ๆ เพื่อหาทางเลือกที่ดีที่สุดนั้นด้วยเกณฑ์ของค่าคาดหวังของผลตอบแทน (Expected Value of the Payoff, EOP) ของกลยุทธ์แต่ละอย่าง ผลตอบแทนคาดหวังของกลยุทธ์นั้นจะเป็นผลรวมของผลตอบแทนที่เป็นไปได้ในสถานการณ์ต่าง ๆ ซึ่งคู่กับความน่าจะเป็นที่เกี่ยวข้องอยู่ เกณฑ์ตัดสินใจแบบนี้จะเลือกกลยุทธ์ที่มีผลตอบแทนคาดหวังสูงสุด หรือผลเสียหายคาดหวังน้อยที่สุด นั่นคือ เลือกกลยุทธ์ที่มี

$$EOP (S_i) = \sum_j P_{ij} f(N_j)$$

มากที่สุด

ตัวอย่าง เจ้าของร้านขนมปังต้องการพิจารณาว่าจะผลิตขนมเค้กแต่ละคืนเพื่อขายในวันรุ่งขึ้นเท่าใดจึงจะดีถ้าขายไม่ได้ในวันรุ่งขึ้นจะเสียหายหมด ขนมปังมีต้นทุนอันละ 8 บาท และราคาขายอันละ 20 บาท

จากข้อมูลเก่า ๆ และประสบการณ์ที่เจ้าของร้านมีอยู่ เราทราบอุปสงค์แต่ละวันเป็นดังนี้

อุปสงค์	0	1	2	3	4	5
ความน่าจะเป็น	0	0.1	0.2	0.3	0.3	0.1
จากข้อมูลข่าวสารข้างบนเราสามารถวางสัมพันธ์ของผลตอบแทนได้เป็นดังนี้						
สภาวะการณ์นอกบังคับ (อุปสงค์)	0	1	2	3	4	5
กิโลบาย (ผลิต) 0	0	0	0	0	0	0
1	-8	12	12	12	12	12
2	-16	4	24	24	24	24
3	-24	-4	16	36	36	36
4	-32	-12	8	28	48	48
5	-40	-20	0	20	40	60

สำหรับผลตอบแทนคาดหวัง (EOP) ของกิโลบาย (S_i) ใดๆ คือ

$$EOP(S) = \sum_j P_{ij} f(N_j)$$

ในเมื่อ P_{ij} เป็นผลตอบแทนของกิโลบาย i ในสภาวะการณ์ j และ $f(N_j)$ เป็นความน่าจะเป็นของสภาวะการณ์ j ดังนั้นเราจะได้

$$\begin{aligned} EOP(S_1 = 0) &= 0 & EOP(S_4 = 3) &= 28 \\ EOP(S_2 = 1) &= 12 & EOP(S_5 = 4) &= 28 \\ EOP(S_3 = 2) &= 22 & EOP(S_6 = 5) &= 22 \end{aligned}$$

นั่นคือ เราจะเลือกโลบายที่ 4 หรือ 5 นั้นเอง

วิธีวิเคราะห์แบบเพิ่ม (Marginal or Incremental Analysis)

ปัญหาข้างบนนี้จะแก้ หรือหาทางเลือกได้ง่าย ถ้าสภาวะการณ์ และกิโลบายที่เป็นไปได้มีไม่มากนัก แต่ถ้ามีมากๆ เราทำได้ไม่สะดวกนัก เพราะเราต้องมึ้งานคำนวณมากมาย อย่างไรก็ตาม เราก็มีวิธีการแก้ปัญหานี้ ซึ่งเรียกกันว่า วิธีวิเคราะห์แบบเพิ่ม วิธีนี้จะลดงานในคำนวณลงมาก

ขอให้พิจารณาหน่วยเพิ่ม (Additional Unit) ของสินค้าที่เราจะเก็บไว้หรือจะซื้อมา เราจะพบว่าหน่วยที่เพิ่มขึ้นนี้มีทางที่เป็นไปได้ 2 ทาง คือ ขายได้ หรือขายไม่ได้ ผลรวมของความน่าจะเป็นของ 2 ทาง (เหตุการณ์) นี้จะเท่ากับ 1 เช่นถ้าความน่าจะเป็นที่จะขาย

หน่วยเพิ่มได้เป็น 0.3 แล้วความน่าจะเป็นที่จะขายไม่ได้เท่ากับ $1 - 0.3 = 0.7$ เป็นต้น

สำหรับหน่วยที่จะเพิ่มนี้ ถ้าขายได้ เราก็ได้กำไรเพิ่มขึ้น ซึ่งเราเรียกว่า **กำไรเพิ่ม** (MP, Marginal Profit) ในปัญหาข้างบนนี้กำไรเพิ่มจะเป็น $20 - 8 = 12$ บาท ถ้ามองในแง่สูญเสียเนื่องจากการเก็บ (Stock) หรือผลิตไม่พอกับความต้องการ ก็จะเรียกว่า **สูญเสียจากการเก็บไว้น้อยเกินไป** (Loss from Understocking or Underage)

ในทางตรงกันข้าม ถ้าหน่วยเพิ่มขายไม่ได้ นั่นคือกรณีที่เก็บ (หรือผลิต) ของไว้เพิ่มหนึ่งหน่วย แล้วขายไม่ได้นั่นเอง ซึ่งจะทำให้กำไรลดลงด้วย จำนวนที่ลดลงจะเรียกว่า **สูญเสียเพิ่ม** (ML, Marginal Loss) หรือ**สูญเสียจากการเก็บไว้มากเกินไป** (Loss from Overstocking or Overage) กรณีนี้สูญเสียเพิ่มเป็น 8 บาท การสูญเสียทั้ง 2 ประเภทนี้เรียกกันว่า **สูญเสียโอกาส** (Opportunity Losses)

จากตัวอย่างข้างบน เรามาศึกษาเป็นขั้น ๆ ว่าจะผลิตขนมเค้กหน่วยแรกดีหรือไม่ การตัดสินใจในกรณีนี้จะเลือกกลยุทธ์หนึ่งจาก “ผลิตหน่วยแรก” หรือ “ไม่ผลิตหน่วยแรก” และสภาวะการณ์นอกบังคับที่เป็นไปได้จะเป็น “มีอุปสงค์หน่วยแรก” หรือ “ไม่มีอุปสงค์หน่วยแรก” ดังนั้นเราจะได้ตารางสัมพันธ์สูญเสีย (Loss Matrix) เป็นดังนี้

		สภาวะการณ์	
		มีอุปสงค์หน่วยแรก	ไม่มีอุปสงค์หน่วยแรก
		$P(D \geq 1) = 1.0$	$P(D < 1) = 0$
กลยุทธ์	ผลิตหน่วยแรก	0	ML = 8
	ไม่ผลิตหน่วยแรก	MP = 12	0

การสูญเสียโอกาสเฉลี่ย (EOL, Expected Opportunity Loss)

$$EOL(S_1) = 0, \quad EOL(S_2) = 12$$

ความน่าจะเป็นที่จะมีอุปสงค์หน่วยแรกจะเป็นความน่าจะเป็นสะสม (Cumulative Probability) ของอุปสงค์ (D, Demand) สำหรับหนึ่งหน่วยหรือมากกว่า นั่นคือ

$$\begin{aligned} P(D \geq 1) &= P(D = 1) + P(D = 2) + \dots + P(D = 5) \\ &= .1 + .2 + .3 + .3 + .1 = 1.00 \end{aligned}$$

แล้ว $P(D < 1) = P(D = 0) = 0$

ดังนั้นการสูญเสียโอกาสเฉลี่ยสำหรับการผลิตหรือไม่ผลิตขนมเค้กหน่วยแรก จะคำนวณได้เป็น

$$EOL(S_1) = 0(1.00) + 8(0) = 0$$

$$EOL(S_2) = 12(1.00) + 0(0) = 12$$

สำหรับ EOL (S_1) ก็คือการสูญเสียเพิ่มเติม (Expected Marginal Loss, E (ML)) นั่นเอง เพราะเป็นผลคูณของ MK กับความน่าจะเป็นของมัน และ EOL (S_2) ก็คือกำไรเพิ่มเติม (Expected Marginal Profit, E (MP))

ในการตัดสินใจว่าจะผลิตหน่วยแรกหรือไม่นั้น พิจารณาจากการสูญเสียเฉลี่ยของ กลไบบาย S_1 หรือ S_2 นั่นคือดูที่ EOL (S_1) และ EOL (S_2) โดยที่ EOL (S_1) น้อยกว่า EOL (S_2) เราจึงตัดสินใจผลิตหน่วยแรก

ลองพิจารณาการผลิตหน่วยที่สองต่อไป ซึ่งจะได้ตารางสัมพัทธ์สูญเสีย ดังนี้

สภาวะการณ์	มีอุปสงค์หน่วยที่สอง $P(D \geq 2) = .9$	ไม่มีอุปสงค์หน่วยที่สอง $P(D < 2) = .1$
ผลิตหน่วยที่สอง	0	ML = 8
ไม่ผลิตหน่วยที่สอง	MP = 12	0
การสูญเสียเฉลี่ย	EOL (S_1) = 0.8	EOL (S_2) = 10.8

ในการตัดสินใจว่าจะผลิตหน่วยที่สองหรือไม่ ก็ทำได้เช่นเดียวกับหน่วยแรก และ สำหรับการตัดสินใจในหน่วยที่ j ก็เป็นไปในทำนองเดียวกัน ดังนั้นเราจะได้ตารางของวิธีวิเคราะห์แบบเพิ่มของหน่วยที่ j ดังนี้

อุปสงค์หน่วยที่ j	$P(D \geq j)$	กำไรเพิ่มเติม MP $P(D \geq j)$	$P(D < j)$	สูญเสียเพิ่มเติม ML $P(D > j)$
1	1.0	2	0	0
2	.9	10.8	.1	.8
3	.7	8.4	.3	2.4
4	.4	4.8	.6	4.8
5	.1	1.2	.9	7.2

จากตารางเราจะเห็นว่า เมื่ออุปสงค์เพิ่มขึ้น กำไรเพิ่มเฉลี่ยจะลดลง หรือสูญเสียเพิ่มเฉลี่ยจะสูงขึ้น ดังนั้นตราบิตที่สูญเสียเพิ่มเฉลี่ยน้อยกว่ากำไรเพิ่มเฉลี่ย เราก็จะเพิ่มการผลิตเรื่อยไป โดยทั่วไปเราจะเพิ่มระดับการผลิตหรือการเก็บจนกระทั่งสูญเสียเพิ่มเฉลี่ยไม่มากกว่ากำไรเพิ่มเฉลี่ย จากหลักการเพิ่ม (Marginal Principle) ทางเศรษฐศาสตร์ เราจะได้ระดับที่ให้ผลประโยชน์มากที่สุด (Optimal Level) เมื่อสูญเสียเพิ่มเฉลี่ย (จากการเพิ่มการผลิต หรือการเก็บ) เท่ากับ กำไรเพิ่มเฉลี่ย (จากการเพิ่มการผลิต หรือการเก็บ) หรือ $E(MP) = E(ML)$

ดังนั้นระดับการผลิตหรือการเก็บที่ให้ผลประโยชน์สูงสุด จะเกิดขึ้นเมื่อ

$$\begin{aligned}
 E(MP) &= E(ML) \\
 MP P(D \geq j) &= ML P(D < j) \\
 &= ML \{ 1 - P(D \geq j) \} \\
 &= ML - ML P(D \geq j) \\
 P(D \geq j) \{ ML + MP \} &= ML \\
 P(D \geq j) &= \frac{ML}{ML + MP} = p^*
 \end{aligned}$$

สำหรับ $p^* = P(D \geq j)$ นี้จะเรียกว่า ความน่าจะเป็นวิกฤต (Critical Probability) และอัตราส่วน $\frac{ML}{ML + MP}$ นี้เรียกว่า อัตราส่วนวิกฤต (Critical Ratio)

ในการหาค่าของ j ซึ่งเป็นระดับการผลิตสูงสุดที่จะทำให้ $E(ML) = E(MP)$ นั้นหาได้ดังต่อไปนี้

ก. กรณีที่ j แทนหน่วยของการผลิตชนิดไม่ต่อเนื่อง (Discrete Units) แล้ว j จะเป็นค่าที่มากที่สุดที่ทำให้ $P(D \geq j) \geq p^*$

จากตัวอย่างเราได้ $MP = 12$, $ML = 8$

$$p^* = 8/(8 + 12) = 0.4$$

และจากตาราง เราก็พบว่า $j = 4$ นั่นคือผลิตขนมเค้กเท่ากับ 4 หน่วย ทั้งนี้เพราะ $j = 4$

ทำให้ $E(ML) = E(MP) = 4.8$

ข. กรณีที่ j แทนหน่วยของการผลิตชนิดต่อเนื่อง (Continuous Case) แล้ว j จะเป็นค่ามากที่สุดที่ทำให้ $P(D \geq j) = p^*$ เช่นในกรณีของการแจกแจงปกติ (Normal Distribution) เราจะได้ j ดังนี้

$$j = \mu + Z_{p^*} \sigma$$

$$\text{หรือกรณีตัวอย่างสุ่ม เราจะได้ } j = \mu_{\bar{X}} + Z_{p^*} \sigma_{\bar{X}} \\ = \bar{X} + Z_{p^*} S_{\bar{X}}$$

ในเมื่อ j แทนหน่วยที่ทำให้ได้ประโยชน์สูงสุด \bar{X} เป็นค่าเฉลี่ยที่ประมาณได้จากตัวอย่าง $S_{\bar{X}}$ เป็นความคลาดเคลื่อนมาตรฐานจากตัวอย่าง และ $S_{\bar{X}} = S/\sqrt{n}$ และ Z_{p^*} เป็นค่าของตัวแปรปกติมาตรฐานที่ทำให้เกิดพื้นที่ทางด้านขวาเท่ากับ p^* และคำนวณหาได้โดยการวางปกติมาตรฐานนั่นเอง

ตัวอย่าง ผู้จัดการฝ่ายผลิตต้องการประมาณการผลิตที่เหมาะสมของสินค้าชนิดหนึ่ง และสินค้าชนิดนี้มีต้นทุนการผลิต 20 บาท และราคาขาย 30 บาท

จากการสุ่มตัวอย่างเพื่อกะประมาณปริมาณการผลิต เขาพบว่ามีส่วนเฉลี่ย 1,500 หน่วย และส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน 800 หน่วย ตัวอย่างที่ใช้มีขนาด 64 ครั้ง

ปริมาณการผลิตที่เหมาะสมจะหาได้ดังนี้

$$n = 64 \quad \bar{X} = 1,500 \quad S = 800$$

$$S_{\bar{X}} = S/\sqrt{n} = 800/\sqrt{64} = 100$$

$$MP = 30 - 20 = 10 \quad ML = 20$$

$$p^* = 20/(20 + 10) = 0.67$$

จากการวางปกติเราได้ $Z_{p^*} = -0.43$

$$\text{ดังนั้น } j = 1,500 + (-0.43)(100) \\ = 1,457 \text{ หน่วย}$$

จากที่กล่าวมาเกี่ยวกับวิธีวิเคราะห์แบบเพิ่ม เราพอสรุปเป็นขั้น ๆ ได้ดังนี้

(1) พิจารณา MP และ ML เมื่อ MP เป็นผลจากการเก็บหรือผลิตของเพิ่มหนึ่งหน่วย แล้วก็ขายได้ และ ML เป็นผลจากการเก็บหรือผลิตของเพิ่มหนึ่งหน่วย แล้วขายไม่ได้

$$(2) \text{ คำนวนอัตราส่วนวิกฤต } p^* = ML/(ML + MP)$$

(3) จากการแจกแจงก่อนการสุ่ม (Prior Probability) ของสภาวะการณ์นอกบังคับ θ หรือ $P(\theta)$ เราก็คำนวน $P(\theta \geq j)$ สำหรับ $j = 1, 2, \dots, n$ เมื่อ n แทนจำนวนสมาชิกที่เป็นไปได้ของสภาวะการณ์นอกบังคับ แล้วก็หาจำนวนสูงสุดของ j ที่ทำให้ $P(\theta \geq j)$ น้อยกว่าหรือเท่ากับอัตราส่วนวิกฤต สำหรับ j ที่สูงสุดนี้จะเป็นนโยบายที่ดีที่สุด

12.2.3 การตัดสินใจภายใต้ความไม่แน่นอน (Decision—making under Uncertainty)

การตัดสินใจแบบนี้เกิดขึ้นเมื่อไม่ทราบความน่าจะเป็นที่สภาวะการณ์นอกบังคับต่าง ๆ จะเกิดขึ้น อย่างไรก็ตามผู้ตัดสินใจก็ยังสามารถระบุสภาวะการณ์และผลตอบแทนที่เกี่ยวข้องได้

ภายใต้ความไม่แน่นอนนั้นผลตอบแทนสามารถแจกแจงได้ แต่ไม่ทราบความน่าจะเป็น เกณฑ์ที่จะหาทางเลือกที่ดีที่สุดซึ่งเป็นที่เชื่อถือได้มีอยู่หลายประการ ผู้ตัดสินใจจะเลือกใช้ได้ตามทัศนคติของตน หรือให้สอดคล้องกับสมมติฐานที่ตั้งขึ้น อย่างไรก็ตามเกณฑ์ตัดสินใจเหล่านั้นพอจะแยกได้เป็น 2 แบบ คือ เกณฑ์ตัดสินใจแบบไม่ได้รวบรวมข้อมูลข่าวสารจากตัวอย่าง และเกณฑ์ตัดสินใจแบบรวบรวมข้อมูลข่าวสารจากตัวอย่าง

ก. การตัดสินใจแบบไม่สุ่มตัวอย่าง (Decision Analysis Without Sampling)

การตัดสินใจแบบนี้จะไม่อาศัยข้อมูลข่าวสารเพิ่มเติม โดยการรวบรวมข้อมูลจากตัวอย่างที่เกี่ยวกับสภาวะการณ์ แต่อาศัยข้อมูลที่มีอยู่มาช่วยพิจารณาตัดสินใจ เกณฑ์ตัดสินใจสำหรับเลือกนโยบายที่ดีที่สุดของการตัดสินใจแบบนี้มีอยู่หลายเกณฑ์ดังนี้

(1) เกณฑ์เพิ่มค่าที่น้อยสุด (Maximin Criterion) เกณฑ์นี้ได้รับการเสนอแนะจาก Abraham Wald เมื่อปี 1945 ซึ่งแนะนำว่า ผู้ตัดสินใจควรจะเป็นคนมองโลกในแง่ร้าย นั่นคือผู้ตัดสินใจควรที่จะเลือกเอาการกระทำหรือทางเลือกที่ว่าได้ผลขั้นต่ำซึ่งมากที่สุด (Maximize minimum payoff, Maximin) เพราะถือว่าผลประโยชน์ขั้นต่ำ (Worst) จะเกิดขึ้น

กล่าวคือ (ตามตัวอย่างเกี่ยวกับมอเตอร์ไฟฟ้า)

ถ้าเลือก S_1 อย่างเร็วที่สุดที่จะเกิดขึ้นได้ก็คือ N_1 เป็นจริง นั่นคือได้กำไร 40

ถ้าเลือก S_2 อย่างเร็วที่สุดที่จะเกิดขึ้นได้ก็คือ N_1 เกิดขึ้น นั่นคือได้กำไร 30 และ

ถ้าเลือก S_3 อย่างเร็วที่สุดที่จะเกิดขึ้น คือ N_1 เกิดขึ้น กล่าวคือ ขาดทุน 40

ดังนั้นเมื่อเปรียบเทียบผลได้อย่างเร็วที่สุดที่จะเกิดขึ้นของทางเลือก 3 ทาง นี้แล้ว S_1 ยังดีกว่า คือได้กำไรมากกว่า ฉะนั้นถ้าถือตามเกณฑ์นี้แล้วควรเลือกกลยุทธ์ S_1 คือ ซื้อมอเตอร์ไฟฟ้าที่ประกอบแล้ว

สถานการณ์	ผู้ใช้นิยมน้อย	ผู้ใช้นิยมมาก	ผลขั้นต่ำ (Worst or Minimum)
กลยุทธ์ ซื้อมอเตอร์	40	110	40 ←
ประกอบมอเตอร์	30	150	30
ผลิตมอเตอร์	40	180	-40

เราจะเห็นได้ว่าเกณฑ์ที่ตัดสินใจเช่นนี้ค่อนข้างจะเป็นเกณฑ์โบราณ หรือหัวเก่าไปหน่อย และยังเป็นเกณฑ์ของผู้มองโลกในแง่ร้าย (Criterion of Pessimism) พอสมควร เพราะคิดว่าเหตุการณ์ที่เลวร้ายที่สุดจะเกิดขึ้น ถ้าใช้เกณฑ์นี้เป็นประจำในระยะเวลายาวนานก็ย่อมจะหมายถึงว่า คงจะไม่มีการริเริ่มดำเนินกิจการใหม่เป็นแน่ เพราะเป็นการยากที่กิจการใหม่จะไม่มี การขาดทุนในระยะแรกเกณฑ์นี้มีจุดอ่อนที่ไม่ได้คิดถึงผลประโยชน์สูงสุดเลย

(2) เกณฑ์เพิ่มค่าที่มากที่สุด (Maximax Criterion) เกณฑ์นี้จะเลือกกลยุทธ์ที่ดีที่สุดโดยการเลือกเอากลยุทธ์ที่ได้ผลดีที่สุด (Maximize maximum payoff) เน้นการเล็งผลเลิศนั่นเอง ซึ่งตรงข้ามกับเกณฑ์แรก นั่นคือเป็นเกณฑ์ที่มองโลกในแง่ดี (Criterion of Optimism) ตามเกณฑ์นี้ผู้ตัดสินใจจะคิดว่า ถ้าเลือก S_1 ผลดีที่สุดคือ N_2 เกิดขึ้น จะได้กำไร 110 ถ้าเลือก S_2 ผลดีที่สุดคือ N_2 เป็นจริง จะได้กำไร 150 และถ้าเลือก S_3 ผลดีที่สุดคือ N_2 เกิดขึ้น จะได้กำไรถึง 180

ดังนั้นถ้าเล็งผลเลิศ จะเห็นว่า S_3 ดีที่สุด เพราะได้กำไรสูงสุด นั่นคือ ผลิตมอเตอร์และส่วนต่าง ๆ เอง

กลยุทธ์	ผลที่ดีที่สุด (Best or Maximum payoff)
---------	--

S_1	110
S_2	150
S_3	180 ←

(3) เกณฑ์เฮอริววิซ (Hurwicz Criterion) เกณฑ์นี้เสนอแนะโดย Leonid Hurwicz ซึ่งถือเอาส่วนเฉลี่ยแบบถ่วงน้ำหนักของผลตอบแทนที่มากที่สุดกับน้อยสุดในแต่ละกลยุทธ์เป็นเกณฑ์ตัดสินใจ ผู้ตัดสินใจจะเลือกน้ำหนักที่สะท้อนถึงทัศนคติเชิงจิตวิสัย (Subjective Opinion) ของเขาเอง และน้ำหนักนี้ Hurwicz ถือว่าเป็นดัชนีที่บอกถึงระดับการมองโลกในแง่ดี (Coefficient of Optimism) จะแทนด้วย α ซึ่งมีค่าระหว่าง 0 กับ 1 ดังนั้น $1 - \alpha$ จึงเป็นดัชนีที่บอกถึงระดับการมองโลกในแง่ร้าย ตามเกณฑ์นี้เราจะเปรียบเทียบทางเลือกหรือกลยุทธ์โดยใช้ H

$$H = \alpha (\max) + (1 - \alpha) (\min)$$

ถ้า $\alpha = 1/4$ เราประเมินทางเลือกต่าง ๆ ได้ดังนี้

กลยุทธ์	ผลตอบแทนมากที่สุด max. payoff	ผลตอบแทนต่ำสุด min. payoff	ผลตอบแทนเฉลี่ย Expected Payoff
S_1	110	40	$110 (1/4) + 40 (3/4) = 57.5$
S_2	150	30	$150 (1/4) + 30 (3/4) = 60.0 \leftarrow$
S_3	180	-40	$180 (1/4) + (-40) (3/4) = 15.0$

โดยเกณฑ์นี้บริษัทจะเลือก S_2 นั่นคือ ข้อส่วนประกอบของมอเตอร์และประกอบในโรงงานเอง ถ้า $\alpha = 1$ เกณฑ์นี้จะเป็นเกณฑ์เพิ่มค่าที่น้อยสุด แต่ถ้า $\alpha = 0$ ก็จะเป็นเกณฑ์เพิ่มค่าที่มากที่สุด นั่นเอง

ถึงแม้ว่าเกณฑ์เฮอริววิซจะดีกว่าเกณฑ์ที่มองโลก แบบสุดเหวี่ยง (Maximin หรือ Maximax) แต่ก็มีข้อบกพร่องเหมือนกัน คือถ้ามีเหตุการณ์หรือสภาวะการณ์มาก ๆ เช่น 3 เหตุการณ์หรือมากกว่าขึ้นไปเกณฑ์นี้ก็ยังคิดเฉพาะเหตุการณ์ที่ดีที่สุด กับเหตุการณ์ที่เลวที่สุดเท่านั้น นั่นคือคิดเฉพาะเหตุการณ์แบบสุดเหวี่ยง (Extreme Payoffs) ไม่ได้คิดเหตุการณ์กลาง ๆ อื่นด้วย

(4) เกณฑ์ลดค่าที่มากที่สุด (Minimax or Regret Criterion) เกณฑ์นี้ Leonard J. Savage เสนอแนะเมื่อ 1951 ซึ่งเน้นที่ค่าเสียโอกาส (Opportunity Cost) ของการตัดสินใจที่ผิด นั่นคือมีการป้องกันผู้ตัดสินใจจะเสียผลประโยชน์ในการทำคามผิดพลาด ภายใต้กฎการตัดสินใจนี้ จึงต้องสร้างตารางสูญเสีย (Regret or Loss Matrix) มาตราวัดการสูญเสียจะเป็นผลตอบแทนที่เพิ่มขึ้นซึ่งสูญเสียไปเนื่องจากไม่เลือกกลยุทธ์ที่ดีที่สุดในสภาวะการณ์ที่กำหนดไว้ ดังนั้นตามเกณฑ์นี้จะได้ตารางสูญเสีย ดังนี้

		N	N ₁	N ₂
S	S ₁		0	70
	S ₂		10	30
	S ₃		60	0

ถ้า N₁ เป็นจริง แล้วเราเลือก S₁ ก็ไม่ต้องสูญเสียอะไร นั่นคือผลสูญเสียเป็น 0 เมื่อเลือก S₂ ซึ่งเป็นการตัดสินใจที่ผิด จึงมีการสูญเสียเกิดขึ้น คือ $(40 - 30) = 10$ และเมื่อเลือก S₃ ผลสูญเสียเป็น $(40 - (-40)) = 80$

ถ้า N₂ เป็นจริง แล้วเราเลือก S₃ ก็ไม่ต้องสูญเสียอะไร เมื่อเลือก S₂ ก็เป็นการตัดสินใจที่ผิด จึงมีผลสูญเสีย $(180 - 150) = 30$ และเมื่อเลือก S₁ ผลสูญเสียเป็น $(180 - 110) = 70$

เกณฑ์ลดค่าที่มากที่สุดนี้ผู้ตัดสินใจจะเปรียบเทียบดูว่าภายในสถานการณ์หนึ่ง การตัดสินใจทางใดจะก่อให้เกิดระดับความสูญเสียสูงสุด แล้วเลือกเอาทางที่ก่อให้เกิดความสูญเสียต่ำสุดในจำนวนสูงสุดนี้ ดังนั้นความสูญเสียสูงสุดจากทางเลือกต่าง ๆ จะเป็นดังนี้

กลยุทธ์	ความสูญเสียต่ำสุด
Worst, or Maximum Regret	
S ₁	70
S ₂	30 ← Minimum
S ₃	80

ดังนั้น S₂ จึงเป็นทางเลือกที่ดีที่สุด

เกณฑ์ลดค่าที่มากที่สุดนี้จะดีกว่าเกณฑ์เพิ่มค่าน้อยที่สุด เพราะคิดถึงค่าเสียโอกาสด้วย แต่ก็ยังเป็นเกณฑ์ที่มองโลกในแง่ร้ายนั่นเอง นั่นคือทำการตัดสินใจแบบที่ว่าสิ่งที่แล้ว

ที่สุดจะเกิดขึ้น

(5) **เกณฑ์ค่าคาดหวัง (Expected Value Criterion)** กฎการตัดสินใจของเกณฑ์นี้กล่าวว่า กลยุทธ์ที่ดีที่สุดจะต้องเป็นเกณฑ์ที่ให้ผลตอบแทนคาดหวังสูงสุด ถ้าใช้ P_{ij} แทนผลตอบแทนสำหรับสภาวะการณ์ที่ j และกลยุทธ์ที่ i ; S_i แทนทางเลือกหรือกลยุทธ์ที่ i ; N_j เป็นสภาวะการณ์ที่ j และ $f(N_j)$ เป็นความน่าจะเป็นของสภาวะการณ์ j แล้วผลตอบแทนคาดหวังของแต่ละกลยุทธ์คำนวณได้ดังนี้

$$EV(S_i) = \sum_j P_{ij} f(N_j)$$

เกณฑ์นี้ต้องมีความน่าจะเป็นที่เกี่ยวข้องกับแต่ละสภาวะการณ์ด้วย ความน่าจะเป็นเหล่านี้จะพิจารณาในเชิงจิตวิสัย หรืออาศัยข้อมูลจากการทดลองที่ทำมาแล้ว หรือใช้ข้อมูลข่าวสารทั้งสองแบบ สำหรับความน่าจะเป็นของสภาวะการณ์ที่กำหนดขึ้นมา จะเรียกว่าความน่าจะเป็นก่อนสุ่มตัวอย่าง (Prior Probability) ถ้ากำหนดความน่าจะเป็นสภาวะการณ์เท่าๆ กัน นั่นคือทุกๆ สภาวะการณ์มีโอกาสเกิดขึ้นเท่ากัน แล้วเกณฑ์นี้จะเรียกว่า เกณฑ์ลาปลาซ (Laplace Criterion) ดังนั้นค่าคาดหวังของผลตอบแทนจะเป็น

$$EV(S_i) = (1/n) \sum_j P_{ij}$$

การที่กำหนดความน่าจะเป็นให้แก่สภาวะการณ์เท่าๆ กันนั้นก็โดยอาศัยหลักของเหตุผลที่ไม่พอเพียง (Principle of Insufficient Reason) ซึ่งถือว่า ถ้าไม่มีเหตุผลพอเพียงว่าเหตุการณ์อันใดจะเกิดขึ้นมากกว่ากันเท่าใด ก็ให้สมมติว่าเหตุการณ์แต่ละอย่างมีโอกาสเกิดขึ้นเท่าๆ กัน

ตามตัวอย่าง ถ้าผู้ตัดสินใจคิดดูแล้วว่าไม่สามารถจะหาเหตุผลได้ว่าสภาวะการณ์ใดมีโอกาสเกิดขึ้นเท่าใด แล้วเราสามารถหาผลตอบแทนคาดหวังของแต่ละกลยุทธ์ ได้ดังนี้

กลยุทธ์	ผลตอบแทนคาดหวัง
S_1	$(1/2) (40 + 110) = 75$
S_2	$(1/2) (30 + 150) = 90 \leftarrow$
S_3	$(1/2) (-40 + 180) = 70$

เนื่องจากกลยุทธ์ S_2 มีผลตอบแทนคาดหวังสูงสุด จึงเป็นกลยุทธ์ที่ดีที่สุดสำหรับผู้ตัดสินใจที่อาศัยเกณฑ์ลาปลาซ

ถ้ากำหนดความน่าจะเป็นอย่างอื่นให้แก่สภาวะการณ์ เราอาจจะเลือกกลยุทธ์ที่ดีที่สุดเป็นอย่างอื่น นั่นคือถ้าการแจกแจงน่าจะเป็นของสภาวะการณ์เปลี่ยนแปลง กลยุทธ์ที่ดีที่สุดอาจจะเปลี่ยนแปลงไปได้

สมมติว่าถ้าเราได้ข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับความน่าจะเป็นของสภาวะการณ์ต่าง ๆ เช่น ผู้จัดการฝ่ายตลาดของบริษัท กซค ได้กำหนดความน่าจะเป็นเชิงจิตวิสัยให้แก่สภาวะการณ์โดยอาศัยความรู้เรื่องผลิตภัณฑ์และการตลาดที่เขามีอยู่ จากข้อมูลข่าวสารที่มีอยู่แบบนี้ จึงได้กฎเกี่ยวกับค่าคาดหวังสำหรับเลือกกลยุทธ์ที่ดีที่สุด ดังนี้

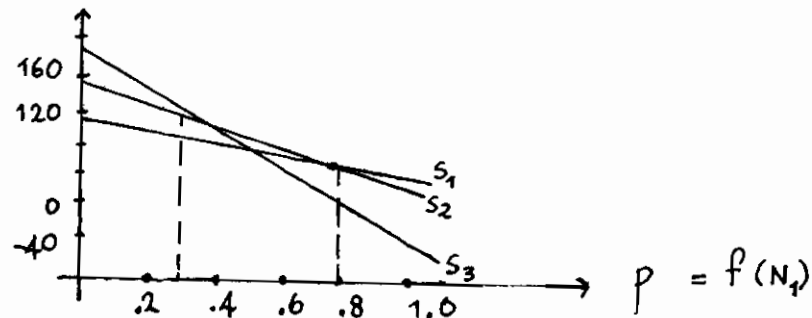
ให้ความน่าจะเป็นของสภาวะการณ์ N_1 ด้วย p และของ N_2 ด้วย $(1-p)$ แล้วเราจะได้ค่าคาดหวังของแต่ละทางเลือก เป็น

$$EV(S_1) = 40(p) + 110(1-p) = 110 - 70(p)$$

$$EV(S_2) = 39(p) + 150(1-p) = 150 - 120(p)$$

$$EV(S_3) = -40(p) + 180(1-p) = 180 - 220(p)$$

จากสมการทั้งสามเราเขียนกราฟได้ดังนี้



เราจะเห็นว่า $EV(S_2) = EV(S_3)$ เมื่อ $p = 0.30$

และ $EV(S_1) = EV(S_2)$ เมื่อ $p = 0.80$

สำหรับจุดตัดเราก็ได้จาก

$$EV(S_2) = EV(S_3) \quad \text{และ} \quad EV(S_1) = EV(S_2)$$

$$150 - 120p = 180 - 220p \quad \quad \quad 110 - 70p = 150 - 120p$$

$$p = 0.30$$

$$p = 0.08$$

ภายในพิสัย $0.0 < f(N_1) < 0.30$ ค่าคาดหวังของกลยุทธ์ S_3 สูงสุด ซึ่งแสดงว่าเมื่อความน่าจะเป็นของผู้ใช้นิยมน้อย (N_1) น้อยกว่า 0.30 กลยุทธ์ S_3 จะดีที่สุด ส่วน

กโบาย S_2 จะเป็นกโบายที่ดีที่สุดในพิสัย $0.3 < f(N_1) < 0.80$ และกโบาย S_1 จะเป็นกโบายที่ดีที่สุด เมื่อ $f(N_1) > 0.80$

ถ้าผู้จัดการฝ่ายตลาดของบริษัท กขค สรุปเกี่ยวกับความน่าจะเป็นของผู้ใช้นิยมน้อยได้แล้ว เกณฑ์คาดหวังที่ให้ผลตอบแทนคาดหวังสูงสุดจะกำหนดทางเลือกที่ดีที่สุด คำว่า “ผู้ใช้นิยมน้อย” (Low Acceptance) นั้น ถ้านิยามเฉพาะเจาะจงลงไปก็จะเป็นประโยชน์แก่การตัดสินใจ เช่นถ้าผู้จัดการฝ่ายตลาดชี้ว่า “ความนิยม” นั้นหมายถึงการแสดงถึงความตั้งใจที่จะซื้อผลิตภัณฑ์ และ “ผู้ใช้นิยมน้อย” หมายถึงเปอร์เซ็นต์ของลูกค้าที่แสดงความตั้งใจจะซื้อประมาณ 25% หรือน้อยกว่า ถ้าใช้ π แทนสัดส่วนจริง (ประชากร) ที่ลูกค้าแสดงความตั้งใจจะซื้อผลิตภัณฑ์ แล้วกฎตัดสินใจสามารถกล่าวเฉพาะเจาะจงได้เป็น

เลือกกโบาย S_1 ถ้า $P(\pi \leq 0.25) = f(N_1) > 0.80$

เลือกกโบาย S_2 ถ้า $0.30 < P(\pi \leq 0.25) = f(N_1) < 0.80$

เลือกกโบาย S_3 ถ้า $P(\pi \leq 0.25) = f(N_1) < 0.30$

จากที่กล่าวมาทั้งหมดของเกณฑ์ตัดสินใจภายใต้ความไม่แน่นอน ซึ่งนำไปประยุกต์กับตัวอย่างของเรื่องมอเตอร์ไฟฟ้า เราจะได้ข้อเสนอแนะในการเลือกกโบายที่ดีที่สุดต่าง ๆ กัน ดังนี้

ทัศนที่มองโลกแง่ร้าย S_1 เป็นทางเลือกที่ดีที่สุด

ทัศนที่มองโลกแง่ดี จะเลือก S_3

เกณฑ์อื่น ๆ จะเลือก S_2

ดังนั้นจึงไม่มีข้อตกลงว่าอันไหนเป็นทางเลือกที่ดีที่สุด และเกณฑ์ที่กล่าวมาทั้งหมดนั้นเป็นเกณฑ์ในการตัดสินใจตามทัศนท่าทีของบุคคล (หรือผู้ตัดสินใจ) ที่มีต่อการมองเหตุการณ์หรือตามสมมติฐานที่สอดคล้องกับผู้ตัดสินใจ แต่ละเกณฑ์อาจนำไปสู่การตัดสินใจแตกต่างกันออกไป จะว่าเกณฑ์ใดถูก เกณฑ์ใดผิดก็ย่อมไม่ได้ ทั้งนี้ย่อมแล้วแต่ทัศนของแต่ละคน

บ. การตัดสินใจแบบสุ่มตัวอย่าง (Decision Analysis with Sampling)

การตัดสินใจแบบนี้จะต้องการข้อมูลข่าวสารเพิ่มเติมเกี่ยวกับความน่าจะเป็นของสภาวะการณ์นอกบังคับ ข้อมูลข่าวสารนี้จะใช้ขยายและปรับปรุงความน่าจะเป็นก่อนสุ่มตัวอย่าง (Prior Probability) ดังนั้นการตัดสินใจแบบนี้จึงใช้ทั้งข้อมูลข่าวสารก่อนสุ่มตัวอย่าง และข้อมูลข่าวสารจากตัวอย่างมาช่วยพิจารณาหาทางเลือกที่ดีที่สุด จากข้อมูลข่าวสารทั้งสองอย่างนี้

เราจะได้การแจกแจงน่าจะเป็นหลังสุ่มตัวอย่าง (Posterior Probability Distribution) ซึ่งเป็นความน่าจะเป็นเกี่ยวกับสภาวะการณ์ และหาได้จากทฤษฎีเบย์ส (Bayes, Theorem) ลองพิจารณาตัวอย่างต่อไปนี้!

ตัวอย่าง เช้าวันหนึ่งพ่อค้าขายแตงโมพิจารณาว่าจะซื้อแตงโม 200 ลูก ที่ชาวสวนส่งมาให้หรือไม่ ถ้าต้นทุนของแตงโมเป็นลูกละ 2 บาท แต่จะขาย 3 บาท และพ่อค้าจะต้องเสียค่าแผงอีก 10 บาทต่อวัน จากประสบการณ์ พ่อค้าทราบว่าแตงโมจะเสีย 10% หรือ 40%

ดังนั้นถ้าแตงโมเสีย 10% เราพิจารณากำไรได้ดังนี้

$$\begin{aligned} \text{กำไร} &= \text{ราคาขาย} - \text{ราคาซื้อ} - \text{ค่าแผง} \\ &= 200(1 - .10)(3) - 200(2) - 10 \\ &= 540 - 410 = 130 \end{aligned}$$

และถ้าแตงโมเสีย 40% เขาจะได้กำไร เป็น

$$\begin{aligned} \text{กำไร} &= 200(1 - .40)(3) - 200(2) - 10 \\ &= 360 - 410 = -50 \text{ นั่นคือขาดทุน 50 บาท นั่นเอง} \end{aligned}$$

เมื่อพ่อค้าไม่ซื้อแตงโม เขาก็จะให้คนอื่นเช่าแผงในราคาที่เขาเสีย ดังนั้นถ้าไม่ซื้อเขาก็จะได้กำไรเป็น 0 ที่กล่าวมานี้สรุปได้ดังตารางสัมพันธ์ของผลตอบแทน ดังนี้

สภาวะการณ์		N ₁ : เสีย 10%	N ₂ : เสีย 40%
กโบาย	ซื้อแตงโม S ₁	130	-50
	ไม่ซื้อแตงโม S ₂	0	0

ในเทอมของค่าเสียโอกาส ตารางข้างบนจะเป็น

	N ₁	N ₂
S ₁	0	50
S ₂	130	0

ถ้าพ่อค้าไม่มีข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับคุณภาพของแตงโม (สภาวะการณ์) แล้วเขาจะตัดสินใจซื้อหรือไม่ก็โดยอาศัยเกณฑ์ที่กล่าวมาแล้ว อย่างไรก็ตามถ้าเขาเชื่อว่าความน่าจะเป็นของคุณภาพแตงโมเป็นดังนี้

คุณภาพ (สภาวะการณ์)	ความน่าจะเป็นก่อนสุ่มตัวอย่าง (จิตวิสัย)
N ₁ : เสีย 10%	0.70

N_2 : เสีย 40 %	$\frac{0.30}{1.00}$
-------------------	---------------------

โดยการใช้ความน่าจะเป็นนี้ เราก็สามารถพิจารณาทางเลือกที่ดีที่สุดได้ นั่นคือหาค่าเสียโอกาสคาดหวัง (EOL, Expected Opportunity Loss)

$$EOL(S_i) = \sum_j L_{ij} P(N_j)$$

ในเมื่อ L_{ij} เป็นค่าเสียโอกาสของกลยุทธ์ที่ i ในสถานการณ์ที่ j

$$\begin{aligned} \text{ดังนั้น} \quad EOL(S_1) &= 0(.70) + 50(.30) = 15 \\ EOL(S_2) &= 130(.70) + 0(.30) = 91 \end{aligned}$$

เราจะพบว่ากลยุทธ์ S_1 มีค่าเสียโอกาสคาดหวังน้อยกว่า S_2 จึงชี้แจงโม ถ้าเราพิจารณาทุกกลยุทธ์ที่ดีที่สุดในเทอมของผลได้ เราจะได้ว่า S_1 จะให้ค่าคาดหวังของผลได้สูงสุด ดังนั้น

$$\begin{aligned} EV(S_1) &= 150(.7) + (-50)(.3) = 76 \\ EV(S_2) &= 0(.7) + 0(.3) = 0 \end{aligned}$$

(1) **ค่าคาดหวังของข้อมูลข่าวสารสมบูรณ์ (Expected Value of Perfect Information, EVPI)** ที่นี้เราก็มาประสบปัญหาเกี่ยวกับการพิจารณาว่าจะรวบรวมข้อมูลข่าวสารเพิ่มเติมก่อนกระทำการตัดสินใจหรือไม่ ซึ่งเราควรจะทราบว่าเราสามารถลดค่าเสียโอกาสคาดหวัง (หรือเพิ่มผลได้คาดหวัง) เท่าใดเมื่อมีข้อมูลข่าวสารเพิ่มเติมเกี่ยวกับสถานการณ์นอกบังคับ

ความจริงการตัดสินใจของพ่อค้าโดยอาศัยความเชื่อของตัวเองเกี่ยวกับสถานการณ์ที่แท้จริงนั้นจะต้องมีความคลาดเคลื่อนเกิดขึ้น สำหรับข้อมูลข่าวสารที่สมบูรณ์ (Perfect Information) นั้นเป็นข้อมูลข่าวสารที่ปราศจากความคลาดเคลื่อน ในประชากรอนันต์ข้อมูลข่าวสารที่สมบูรณ์จะเป็นขีดจำกัด (Limit) ของค่าประมาณแบบไม่เอียงเฉที่ที่ดีที่สุดจากตัวอย่างเมื่อเพิ่มขนาดตัวอย่าง ส่วนประชากรที่จำกัดนั้นข้อมูลข่าวสารที่สมบูรณ์ก็ได้จากการสำมะโนอย่างสมบูรณ์ ในเมื่อค่าสังเกตถูกต้อง

การประหยัดค่าคาดหวัง (Expected Savings) ที่ได้จากการที่ทราบสถานการณ์ที่แท้จริงจะเกิดขึ้นนั้นเราให้ชื่อว่า ค่าคาดหวังของข้อมูลข่าวสารสมบูรณ์ (EVPI) เทอมนี้

จะสร้างขีดจำกัดบนสำหรับข้อมูลข่าวสารเพิ่มเติม ถ้ามีข้อมูลข่าวสารสมบูรณ์การตัดสินใจก็จะเป็นการตัดสินใจภายใต้ความแน่นอน ดังนั้น EVPI จะเท่ากับค่าเสียโอกาสคาดหวังสำหรับทางเลือกที่ดีที่สุดภายใต้ความไม่แน่นอน นั่นคือข้อมูลข่าวสารสมบูรณ์จะประหยัดค่าเสียโอกาสจำนวนหนึ่งจริง ค่าคาดหวังของข้อมูลข่าวสารสมบูรณ์นี้เราจะเห็นว่ามันก็คือ ค่าใช้จ่ายของความไม่แน่นอน (Cost of Uncertainty) นั่นเอง

$$\begin{aligned} \text{ดังนั้น EVPI} &= \text{ค่าคาดหวังของผลได้ภายใต้ความแน่นอน} - \text{EV}(S_1) \\ &= 130(0.7) + 0(0.3) - 76 \\ &= 91 - 76 = 15 \\ &= \text{EOL}(S_1) \end{aligned}$$

ในการตัดสินใจนั้นต้องอาศัยข้อมูลข่าวสารบางส่วน (Partial Information) มากกว่าที่จะอาศัยข้อมูลข่าวสารสมบูรณ์ ดังนั้นผู้ตัดสินใจจึงมีค่าเสียโอกาส กรณีนี้เป็น 15 และในสถานการณ์จริง ๆ นั้น ข้อมูลข่าวสารสมบูรณ์ไม่ค่อยได้พบกันนัก จึงจำเป็นต้องหาข้อมูลข่าวสารเพิ่มเติมด้วยการสุ่มตัวอย่าง

วิธีหาข้อมูลข่าวสารเพิ่มเติมเกี่ยวกับสภาวะการณ่นอกบังคับวิธีหนึ่งก็โดยการสุ่มตัวอย่างของแท่งไม้นั้น และจากจำนวนแท่งไมที่เสียจากการสุ่มนั้นทำให้เราสามารถอนุมานเกี่ยวกับจำนวนที่เสียทั้งหมดได้ ดังนั้นการตัดสินใจของพ่อค้าจะขึ้นกับผลของการทดลองหรือตัวอย่างสุ่มนี้

สมมติว่าพ่อค้าเลือกแท่งไมมา 3 ลูก แบบสุ่มชนิดแทนที่ และทดสอบคุณภาพ ถ้าพบว่าเสีย 1 ลูก จากข้อมูลข่าวสารทั้งหมดไม่ว่าจะเป็นแบบจิตวิสัยหรือวัตถุวิสัย ทฤษฎีตัดสินใจจะนำมาใช้พิจารณาทางเลือกหรือกลยุทธ์ที่ดีที่สุด ดังนั้นข้อมูลข่าวสารที่สังเกตได้จากการทดสอบคุณภาพแท่งไม กับความน่าจะเป็นก่อนสุ่มตัวอย่างในเชิงจิตวิสัย จะช่วยสรุปการตัดสินใจ นั่นคือปัญหานั้นจะสรุปได้ด้วยการหาค่าเสียโอกาสคาดหวังโดยอาศัยความน่าจะเป็นหลังการสุ่มตัวอย่าง

(2) ความน่าจะเป็นหลังการสุ่มตัวอย่าง (Posterior Probabilities) จากความน่าจะเป็นก่อนการสุ่มตัวอย่างของสภาวะการณ

$$P(N_1) = 0.70, \quad P(N_2) = 0.30$$

และผลทดลองจากตัวอย่างที่ได้ เราสามารถคำนวณความน่าจะเป็นหลังการสุ่มตัวอย่างของสภาวะการณ N_1 และ N_2 หรือ $P(N_1/X_i)$ และ $P(N_2/X_i)$ โดยอาศัยทฤษฎีเบย์ส์ได้ ดังนี้

ก. สำหรับ $X = 0$

สมมติว่า ความน่าจะเป็นก่อน ความน่าจะเป็นเงื่อนไข ความน่าจะเป็นร่วม ความน่าจะเป็นหลังสุ่มตัวอย่าง

N_j	สุ่มตัวอย่าง $P(N_j)$	$P(X_i/N_j)$	$P(X_i, N_j)$	เป็นหลังสุ่มตัวอย่าง $P(N_j, X_i)$
N_1	0.70	0.729	0.5103	0.9953
N_2	0.30	0.008	<u>0.0024</u>	<u>0.0047</u>
			$P(X = 0) = 0.5127$	1.0000

ข. สำหรับ $X = 1$

N_1	0.70	0.213	0.1701	0.8552
N_2	0.30	0.096	<u>0.0288</u>	<u>0.1448</u>

ค. สำหรับ $X = 2$

			$P(X = 1) = 0.1989$	1.0000
N_1	0.70	0.027	0.0189	0.1409
N_2	0.30	0.384	<u>0.1152</u>	<u>0.8591</u>

ง. สำหรับ $X = 3$

			$P(X = 2) = 0.1341$	1.0000
N_1	0.70	0.001	0.0007	0.0045
N_2	0.30	0.512	<u>0.1536</u>	<u>0.9955</u>
			$P(X = 3) = 0.1543$	1.0000

$$P(X_i, N_j) = P(X_i/N_j)P(N_j)$$

$$P(X_i) = P(X_i, N_1) + P(X_i, N_2)$$

$$P(N_j/X_i) = P(N_j, X_i)/P(X_i)$$

เมื่อตัวอย่างมีแท่งโมเสย 0 ลูก ค่าเสียโอกาสคาดหวังจะเป็น

$$EOL(S_1/0) = 0(.9953) + 50(.0047) = .235$$

$$EOL(S_2/0) = 130(.9953) + 0(.0047) = 129.389$$

ดังนั้นทางเลือกที่ดีที่สุด เมื่อตัวอย่างไม่มีแท่งโมเสย คือ S_1

เมื่อตัวอย่างมีแท่งโมเสย 1, 2, 3 ลูก ค่าเสียโอกาสคาดหวัง จะเป็น

$$EOL(S_1/1) = 0(.8552) + 50(.1448) = 7.240$$

$$EOL(S_2/1) = 130(.8552) + 0(.1448) = 111.576$$

ทางเลือกที่ดีที่สุดคือ S_1

$$EOL(S_1/2) = 0(.1409) + 50(.8591) = 42.955$$

$$EOL(S_2/2) = 130(.1409) + 0(.8591) = 18.317$$

ทางเลือกที่ดีที่สุดคือ S_2

$$EOL(S_1/3) = 0(.0045) + 50(.9955) = 49.775$$

$$EOL(S_2/3) = 130(.0045) + 0(.9955) = .585$$

ทางเลือกที่ดีที่สุดคือ S_2

ข้อสำคัญที่น่าจะพิจารณาคือ การแจกแจงน่าจะเป็นเริ่มแรกที่แสดงถึงการแจกแจงก่อนการสุ่มตัวอย่าง เพราะสร้างขึ้นก่อน แล้วเราก็ปรับปรุงการแจกแจงก่อนการสุ่ม จากข้อมูลข่าวสารของตัวอย่างการแจกแจงน่าจะเป็นที่ปรับปรุงแล้วนั้นได้ชื่อว่า การแจกแจงหลังการสุ่มตัวอย่าง ซึ่งเป็นฟังก์ชันของผลทดลองจากตัวอย่าง เพราะฉะนั้นจึงมีการแจกแจงหลังการสุ่มตัวอย่างต่าง ๆ กันตามแต่ผลทดลองที่เป็นไปได้จากตัวอย่าง และเราก็สามารถหาค่าเสียโอกาสคาดหวังหลังการสุ่มตัวอย่างของทางเลือกที่ดีที่สุดได้ดังนี้

$$\begin{aligned} \text{Posterior EOL} &= \sum_i \{ \min EOL(S_i/X_i) \} P(X_i) \\ &= 0.235(0.5127) + 7.240(0.1980) + 18.317(.1431) \\ &\quad + (.585) (.1543) \\ &= 4.1071 \end{aligned}$$

จากทางเลือกที่ดีที่สุดและค่าเสียโอกาสคาดหวังของมัน เราสามารถสรุปได้ดังตารางข้างล่างต่อไปนี้

จำนวนของเสีย	ความน่าจะเป็น	ทางเลือกที่ดีที่สุด	ค่าเสียโอกาสคาดหวัง	ค่าเสียโอกาสคาดหวังหลังการสุ่มตัวอย่าง
X_i	$P(X_i)$			
0	0.5127	S_1	0.235	0.1205
1	0.1989	S_1	7.240	1.4400
2	0.1341	S_2	18.317	2.4563
3	0.1543	S_2	0.585	<u>0.0903</u>
				<u>4.1071</u>

แล้วเราก็สามารถสร้างกฎตัดสินใจได้ดังนี้

จะเลือกกลยุทธ์ s_1 ถ้า $x_i \leq 1$

จะเลือกกลยุทธ์ s_2 ถ้า $x_i > 1$

ในเมื่อ x_i แทนจำนวนแตงโมที่เสียในตัวอย่าง

จากปัญหาที่กล่าวมานั้นเมื่อใช้ตัวอย่างขนาด 3 ปรากฏว่ามีแตงโมเสีย 1 ลูก เราจึงเลือก s_1 นั่นคือซื้อแตงโมทั้งหมดนั้น

(3) **ค่าคาดหวังของข้อมูลข่าวสารจากตัวอย่าง (EVSI, Expected Value of Sample Information)** โดยที่ตัวอย่างมีความคลาดเคลื่อนมาตรฐาน (Sampling Error) จึงไม่สามารถพิจารณาตัวทำนายที่สมบูรณ์แบบ (Perfect Predictor) ได้ แต่ตัวอย่างจะให้ข้อมูลข่าวสารเพิ่มเติมและช่วยปรับปรุงการตัดสินใจที่จะกระทำ เพราะว่าการปรับปรุงใด ๆ ในการตัดสินใจจะมีค่าเชิงเศรษฐกิจเกิดขึ้น นั่นคือทำให้ค่าเสียโอกาสคาดหวังลดลง

ตัวอย่างมีคุณค่าก็เพราะมันลดความไม่แน่นอน จากประจักษ์พยานจากตัวอย่างที่มีอยู่ในมือ เราก็จะมีความรู้เกี่ยวกับเหตุการณ์ที่จะเกิดมากยิ่งขึ้น ดังนั้นเราจึงมีโอกาสน้อยที่จะทำความผิดพลาด ถ้าเราเปรียบเทียบ EOL ก่อนการเลือกตัวอย่าง (ซึ่งเท่ากับ 15) กับ EOL หลังการสุ่มตัวอย่าง (ซึ่งเท่ากับ 4.1071) ดังนั้นเราจึงได้ค่าคาดหวังของข้อมูลข่าวสารตัวอย่าง ดังนี้

$$\begin{aligned} \text{EVSI} &= \text{Prior EOL} - \text{Posterior EOL} \\ &= \text{EVPI} - \text{Posterior EOL} \end{aligned}$$

ในตัวอย่างนี้ เราจะได้ $\text{EVSI} = 15 - 4.1071 = 10.8929$

(4) **ผลได้สุทธิคาดหวังจากตัวอย่าง (Expected Net Gain from Sampling, ENGS)** ถ้าข้อมูลข่าวสารเพิ่มเติม (ข้อมูลจากตัวอย่าง) ได้มาโดยไม่เสียค่าใช้จ่าย แล้ว EVPI อาจลดลงได้ด้วยการเก็บข้อมูลจากการทดลอง แต่ถ้าเสียค่าใช้จ่ายจากการสุ่มตัวอย่างแล้วก็ต้องพิจารณาควบคู่ไปกับ EVPI เมื่อผลได้สุทธิของการสุ่มตัวอย่าง (การลดลงของ EVPI ลบด้วยค่าใช้จ่ายของการสุ่มตัวอย่าง) เป็นบวก ก็จะมีเหตุผลสำหรับการเลือกตัดสินใจขั้นสุดท้าย ซึ่งหมายความว่าเราต้องไม่เพียงแต่ประเมิน EVPI เท่านั้น ยังจะต้องพิจารณาค่าใช้จ่ายจากการสุ่มตัวอย่างด้วยว่าจะได้ประโยชน์ต่อการหาข้อมูลข่าวสารเพิ่มเติมนั้นได้เพิ่มขึ้นหรือไม่

โดยทั่วไปตัวอย่างยิ่งโต ก็ยิ่งมีคุณค่ามาก แต่ตัวอย่างยิ่งโต ก็ยิ่งมีค่าใช้จ่ายมากด้วย ดังนั้นผู้ตัดสินใจจะต้องใช้ขนาดตัวอย่างที่เหมาะสม ซึ่งจะทำให้คุณค่าของข้อมูลจากตัวอย่างเท่ากับค่าใช้จ่ายในการเก็บตัวอย่าง ตัวอย่างจะได้ไม่ใหญ่โตจนค่าใช้จ่ายของมันมากกว่าค่าคาดหวัง

สำหรับผลได้สุทธิคาดหวังจากตัวอย่าง (ENGs, Expected Net Gain from Sampling) กำหนดไว้ดังนี้

$$\begin{aligned} \text{ENGs} &= \text{การลดลงใน EVPI} - \text{ค่าใช้จ่ายของการสุ่มตัวอย่าง} \\ &= \text{EVPI} - \text{Post EOL} - C \\ &= \text{EVSI} - C \end{aligned}$$

ในเมื่อ C เป็นค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการสุ่มตัวอย่าง

ถ้า ENGs เป็นลบ เราก็ไม่ต้องพิจารณาการสุ่มตัวอย่าง จากตัวอย่างนี้เราได้ค่าใช้จ่ายในการสุ่มตัวอย่างเท่ากับ $3(2) = 6$ บาท ดังนั้นเราจะได้ ENGs เป็น

$$\begin{aligned} \text{ENGs} &= \text{EVSI} - C \\ &= 10.8929 - 6 = 4.8929 \end{aligned}$$

เนื่องจาก ENGs เป็นบวก จึงแสดงว่าจะมีประโยชน์ในการสุ่มตัวอย่าง

(5) **ขนาดตัวอย่างที่เหมาะสม (Optimum Sample Size)** เนื่องจาก EVSI และค่าใช้จ่ายของการสุ่มตัวอย่างผันแปรตามขนาดตัวอย่าง นั่นคือ EVSI เป็นฟังก์ชันของขนาดตัวอย่าง ตัวอย่างยิ่งโต EVSI ก็ยิ่งมาก ดังนั้น ENGs จึงผันแปรตามขนาดตัวอย่างด้วย ผู้ตัดสินใจก็จะประสบกับปัญหาเกี่ยวกับการเลือกขนาดตัวอย่างที่เหมาะสม เนื่องจากมีค่าใช้จ่ายในการเก็บตัวอย่างหรือข้อมูลข่าวสาร ผลได้สุทธิคาดหวังจากตัวอย่างขนาด n หรือ ENGs (n) จึงกำหนดไว้ดังนี้

$$\text{ENGs}(n) = \text{EVSI} - C(n)$$

ในเมื่อ C (n) แทนค่าใช้จ่ายในการสุ่มตัวอย่างขนาด n

ถ้า $\text{ENGs}(n) > 0$ แล้วการสุ่มตัวอย่างขนาด n นั้นจะมีคุณค่า หรือได้ประโยชน์จากตัวอย่าง แต่ถ้า $\text{ENGs}(n) \leq 0$ ก็จะไม่สุ่มตัวอย่าง เพราะไม่ได้ประโยชน์จากตัวอย่าง สำหรับ $\text{ENGs}(n) > 0$ นี้ก็ไม่ได้หมายความว่าขนาดตัวอย่าง n นี้เหมาะสม จึงมีปัญหาคือไปว่าตัวอย่างขนาดไหนที่จะทำให้ ENGs สูงสุด ขนาดตัวอย่างที่เหมาะสมจะให้เป็น n_0 และจะให้กฎตัดสินใจที่เหมาะสมสำหรับ $n = n_0$ เป็น $d^0(n_0)$ ค่าใช้จ่ายของตัวอย่างใด ๆ ขนาด n จึงเป็น

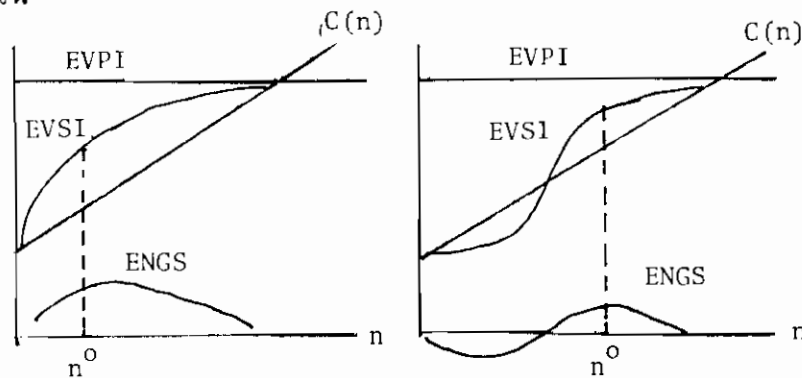
$$C(n) = FC + nVC$$

นั่นคือค่าใช้จ่ายทั้งหมดของตัวอย่างขนาด n เท่ากับผลรวมของค่าใช้จ่ายคงที่ (FC, Fixed Cost of Sampling) และค่าใช้จ่ายผันแปร (VC, Variable Cost)

การเลือกขนาดตัวอย่างที่เหมาะสมจะเกี่ยวข้องกับการคำนวณ ENGSI ของตัวอย่างขนาดต่าง ๆ และพิจารณาค่าของ n ที่ทำให้ ENGSI มากที่สุด และต้องมากกว่า 0 ด้วย อย่างไรก็ตาม เราสามารถจำกัดค่าของ n ได้ คือค่าสูงสุดของ n หรือ n_{max} นั้นก็ต้องสอดคล้องกับความสัมพันธ์ต่อไปนี้

$$C(n_{max}) < EVPI$$

สำหรับกราฟของค่าใช้จ่ายในการสุ่มตัวอย่าง และ EVSI ตามขนาดของตัวอย่าง n จะเป็นดังนี้



ค่าของข้อมูลข่าวสารจากตัวอย่างจะเป็นดังกราฟ ก หรือ ข แล้วแต่ธรรมชาติของปัญหาที่ตัดสินใจ และพหุวิธีของการแจกแจงก่อนสุ่มตัวอย่าง เราจะเห็นได้ว่าอัตราการเพิ่มของค่าของข้อมูลข่าวสารจะลดลง เมื่อค่า n เข้าใกล้ค่าสูงสุด สำหรับ ENGSI นั้น เราไม่สามารถประกันได้ว่าจะเป็นบวกเสมอ นั่นคือค่าใช้จ่ายอาจมากกว่า EVSI สำหรับทุกค่าของ n ได้ ซึ่งในกรณีนี้จะให้ขนาดตัวอย่างที่เหมาะสมเป็น $n = 0$

โดยทั่วไปการพิจารณาขนาดตัวอย่างที่เหมาะสมที่ทำให้ $C(n_{max}) < EVPI$ ทำได้เป็นขั้น ๆ ดังนี้

- วิเคราะห์ก่อนการสุ่มตัวอย่าง (Preposterior Analysis) กำหนด $\delta^0(n_i)$
- คำนวณ Post. EOL สำหรับ $\delta^0(n_i)$
- คำนวณ EVSI สำหรับ $\delta^0(n_i)$ จากผลต่างของ Prior EOL ของทางเลือกที่ดีที่สุด กับ Post. EOL
- คำนวณ ENGSI สำหรับ $\delta^0(n_i)$ จากผลต่างของ EVSI - $C(n_i)$

- ขนาดตัวอย่างที่เหมาะสมจะเป็นค่าของ n ที่ทำให้ ENGS ของ $d^0(n_i)$ มีค่าสูงสุด

12.2.4 การตัดสินใจภายใต้การขัดแย้ง (Decision-making under Conflict or Competitive Conditions)

การตัดสินใจที่กล่าวมาทั้ง 3 ประเภทนั้นเป็นการตัดสินใจต่อสถานการณ์นอกบังคับ แต่การตัดสินใจแบบนี้เป็นการตัดสินใจต่อคู่แข่งที่มีเหตุผล (Rational Opponents) นั่นคือในตารางความสัมพันธ์นั้น แดวตั้งจะแทนกลุบายของคู่แข่ง ความสำคัญของปัญหาการตัดสินใจเกี่ยวกับคู่แข่ง ก็คือการขัดแย้งในผลประโยชน์ ซึ่งแต่ละฝ่ายพยายามหักล้างกัน

การตัดสินใจภายใต้การขัดแย้งเป็นศาสตร์ที่ศึกษากันในทฤษฎีเกม (Theory of Games) ซึ่งมีเทคนิคที่สามารถจะนำไปประยุกต์กับสถานการณ์เกี่ยวกับการแข่งขันระหว่างคู่ต่อสู้ที่สามารถได้ เช่น การต่อรอง การแข่งขันทางธุรกิจ และการขัดแย้งระหว่างประเทศ เป็นต้น

ทฤษฎีเกมนี้สามารถแบ่งประเภทได้ตามจำนวนคู่แข่ง และดีกรีของการขัดแย้งในผลประโยชน์ เกมที่มีคู่แข่งเพียงสอง เป็นกรณีที่ง่ายที่สุด แต่ไม่่ง่ายที่จะศึกษานัก เกมที่มีการขัดแย้งในผลประโยชน์อย่างสมบูรณ์นั้น เป็นเกมที่คู่แข่งฝ่ายหนึ่งได้ประโยชน์ (Gains) แต่ฝ่ายอื่นสูญเสียผลประโยชน์ (Loss) นั่นคือผลได้ของฝ่ายหนึ่งจะเป็นการสูญเสียของอีกฝ่ายหนึ่ง หรือผลรวมของผลได้กับความสูญเสียของคู่ต่อสู้เป็นศูนย์ เกมดังกล่าวนี้เรียกว่า **เกมผลรวมเป็นศูนย์ (Zero-Sum Game)** เกมชนิดนี้ ในทางธุรกิจก็คือการแข่งขันในทางครองตลาด (Market Share) ในทางการเมืองก็คือการแข่งขันช่วงชิงตำแหน่งตัวแทนในสภา สำหรับเกมที่มีคู่ต่อสู้สองฝ่ายเท่านั้น จะเรียกว่า **เกมผลรวมเป็นศูนย์ชนิดสองฝ่าย (Two-person, Zero-Sum Games)**

เกมที่มีการขัดแย้งในผลประโยชน์ไม่สมบูรณ์ เรียกว่า **เกมผลรวมไม่เป็นศูนย์ (Nonzero-Sum Games)** ปัญหาขององค์การเกี่ยวกับคู่แข่งส่วนมากเป็นแบบนี้ เช่น การแข่งขันการขาย ซึ่งจะมีขนาดของตลาดเกี่ยวข้องด้วย การโฆษณาอาจทำให้การครองตลาดเพิ่มขึ้น แต่มันจะเป็นผลประโยชน์ของคู่แข่งด้วย เพราะการโฆษณาจะกระตุ้นการ

ขายและยี่ห้อด้วย หรือกล่าวได้ว่าผลได้ของกลุ่มแข่งขันฝ่ายหนึ่งในเทอมของจำนวนขายไม่จำเป็นต้องเป็นค่าใช้จ่าย (สูญเสีย) ของฝ่ายอื่นทั้งหมด การขัดแย้งทางด้านการทำงานก็เช่นเดียวกัน ทฤษฎีเกมประเภทผลรวมไม่เป็นศูนย์นี้ยุ่งยากจะไม่กล่าวถึง จะพูดเฉพาะกรณีเกมผลรวมเป็นศูนย์ชนิดสองฝ่ายเท่านั้น

สำหรับเกมผลรวมเป็นศูนย์ชนิดสองฝ่ายนั้นเราจะใช้ S_1, S_2, \dots, S_i แทนกลยุทธ์ของกลุ่มแข่งขันฝ่ายหนึ่ง และ C_1, C_2, \dots, C_j แทนกลยุทธ์ของกลุ่มแข่งขันอีกฝ่ายหนึ่ง โดยที่กลุ่มแข่งขันคนหนึ่งได้ อีกคนหนึ่งจะสูญเสีย เราจึงใช้ตารางสัมพัทธ์ที่กล่าวมาตอนแรก ๆ แทนปัญหาการตัดสินใจแบบนี้ ต่อไปนี้จะยกตัวอย่างปัญหาการตัดสินใจเกี่ยวกับการแข่งขันการครองตลาดกับคู่แข่งอีกฝ่าย

สมมติว่าผู้จัดการมีกลยุทธ์อยู่ 3 แบบ และคู่แข่งมีอยู่ 4 แบบ ตารางสัมพัทธ์จะสว่างในเทอมของเปอร์เซ็นต์ที่เพิ่มขึ้นในการครองตลาด

กลยุทธ์ของกลุ่มแข่งขัน		C_1	C_2	C_3	C_4
กลยุทธ์ของผู้จัดการ	S_1	6	-3	15	-11
	S_2	7	1	9	5
	S_3	-3	0	-5	8

ตารางสัมพัทธ์นี้อ่านได้เช่นเดียวกับที่ผ่านมา นั่นคือถ้าผู้จัดการเลือก S_1 และคู่แข่งเลือก C_3 แล้ว ผู้จัดการจะเพิ่มการครองตลาด 15 % โดยที่เกมนี้เป็นเกมผลรวมเป็นศูนย์ คู่แข่งขันจึงสูญเสีย 15 % ผลที่ได้เป็นลบนั้นจะใช้แทนการสูญเสียของผู้จัดการ หรือเป็นผลได้ของกลุ่มแข่งขัน

เกณฑ์ในการตัดสินใจของผู้จัดการเกี่ยวกับเกมแบบนี้ก็ใช้ เกณฑ์เพิ่มค่าน้อยสุด (Maximin or Wald Criterion) นั่นคือ ถ้าผู้จัดการเลือกกลยุทธ์ S_1 เขาจะสูญเสียอย่างมากถึง 11 % (ถ้าคู่แข่งเลือกกลยุทธ์ C_4) ถ้าเขาเลือก S_2 เขาจะไม่สูญเสียอะไร แต่จะได้ค่าน้อยที่สุด 1 % (ถ้าคู่แข่งเลือก C_2) และถ้าเลือก S_3 จะสูญเสีย 5 % (ถ้าคู่แข่งเลือก C_3) ดังนั้นสรุปได้ดังนี้

กลยุทธ์ของผู้จัดการ	ผลได้ที่ต่ำสุด
S_1	-11
S_2	1 ←
S_3	-5

ในเมื่อใช้เกณฑ์เพิ่มค่าน้อยสุด จึงเลือกค่าสูงสุดของผลได้ที่ต่ำสุดเหล่านั้น นั่นคือผู้จัดการจะเลือก S_2

สำหรับคู่แข่งนั้นก็ต้องอาศัยเกณฑ์อย่างเดียวกัน นั่นคือ ถ้าเลือก C_1 เขาจะสูญเสีย 7 % (ค่าสูงสุดในแถวตั้ง โดยที่ผลได้เหล่านี้อยู่ในเทอมของผู้จัดการ ซึ่งเป็นคู่แข่งของเขา) ถ้าเลือก C_2 จะสูญเสีย 1 % (ถ้าคู่แข่งเลือก S_2) และต่อ ๆ ไป เราจะได้

กลยุทธ์ของกลุ่มแข่งขัน	ผลเสียสูงสุด
C_1	7
C_2	1 ← min
C_3	15
C_4	8

ตามเกณฑ์เพิ่มค่าน้อยสุด คู่แข่งขันต้องการทำให้ผลเสียสูงสุดนั้นน้อยที่สุด ซึ่งเป็นค่าที่ลดค่ามากที่สุด (Minimax Value) นั่นเอง และค่านี้ก็คือ 1 % ดังนั้นคู่แข่งของผู้จัดการจะเลือกกลยุทธ์ C_2

ดังนั้นการตัดสินใจที่ดีที่สุดของคู่แข่งทั้งสองก็คือ ผู้จัดการควรเลือก S_2 และคู่แข่งของเขาควรเลือก C_2 ผลก็คือผู้จัดการจะครองตลาดเพิ่มขึ้น 1 %

เราจะเห็นว่าผู้จัดการใช้เกณฑ์เพิ่มค่าน้อยสุด และคู่แข่งใช้เกณฑ์ลดค่ามากที่สุดนั่นเอง ซึ่งผลออกมาเป็น 1 % เท่ากัน ค่านี้เรียกว่า ค่าของเกม (Value of the Game) ถ้าค่าของเกมเป็นบวก แสดงว่าผู้จัดการได้เปรียบ ถ้าเป็นลบก็เสียเปรียบ แต่ถ้าเป็น 0 เกมนี้จะเรียกว่าเกมยุติธรรม (Fair Game or Equitable Game)

สำหรับเกมที่มีค่าที่เพิ่มค่าน้อยที่สุด (Maximin Value) เท่ากับ ค่าที่ลดค่ามากที่สุด (Minimax Value) นั้น ค่าของเกมจะได้ชื่อว่า จุดบนอานม้า (Saddle Point) เมื่อเกมไม่มีจุดบนอานม้า กลยุทธ์ที่ใช้ต้องเป็นกลยุทธ์ผสม หรือกลยุทธ์เชิงสุ่ม (Mixed or Randomized Strategies) (นั่นคือกลยุทธ์ที่ใช้จะสุ่มมาด้วยความน่าจะเป็นอย่างหนึ่ง) เพื่อให้ค่าเท่ากัน หรือให้เกิดจุดบนอานม้านั่นเอง

มีเกมบางเกมซึ่งกลยุทธ์อันหนึ่งดีกว่าอย่างอื่น กลยุทธ์นั้นจะเรียกว่า กลยุทธ์เด่น (Dominating Strategy)