



ความเกี่ยวสัมพันธ์ และความรัก

## บทที่ 2

### ความเกี่ยวข้องสัมพันธ์ การอุตสาหกรรมและความรัก

- 2.1 ปฏิกริยาของกิจกรรมตามลำพัง
- 2.2 เหตุผลของการเกี่ยวข้องสัมพันธ์ของมนุษย์
- 2.3 การเกี่ยวสัมพันธ์กับระดับความวิตกกังวล
- 2.4 การเกี่ยวข้องสัมพันธ์กับระดับความทิว
- 2.5 การเกี่ยวข้องสัมพันธ์กับชีวิตประจำวัน
- 2.6 การถูกใจกัน
- 2.7 ปัจจัยที่ทำให้มนุษย์มีความชอบพอถูกใจกัน
  - 2.7.1 ความคล้ายคลึงกัน
  - 2.7.2 ช่วยเสริมความต้องการของเราให้สมบูรณ์
  - 2.7.3 รูปร่างหน้าตา
  - 2.7.4 ความฉลาดเฉลี่ยว
  - 2.7.5 ความน่าคบและลักษณะน่ารักอื่น ๆ
  - 2.7.6 ชอบพอซึ่งกันและกัน
  - 2.7.7 ความที่อยู่ใกล้กัน
- 2.8 ทฤษฎีความชอบพอกัน
  - 2.8.1 ทฤษฎีเสริมแรง
  - 2.8.2 ทฤษฎีการแลกเปลี่ยนทางสังคม
  - 2.8.3 ทฤษฎีความเสมอภาค
- 2.9 ความรักและการแต่งงาน
- 2.10 ความเข้าใจเกี่ยวกับความรัก
- 2.11 ขั้นพัฒนาการของความรัก
- 2.12 สรุป

# ความเกี่ยวข้องสัมพันธ์กับการถูกใจกัน และความรัก

“คนเดียวหัวหาย สองคนเพื่อนตาย” มักเป็นคำพูดที่ได้ยินกันอยู่บ่อย ๆ ดูเหมือนว่า มนุษย์เราน้อยคนนักที่ชอบอยู่คนเดียว ทำอะไรลำพังและไม่เกี่ยวข้องกับมนุษย์คนอื่นเลย โดยปกติมนุษย์เราต้องการเพื่อน เพื่อในที่นี่มีความหมายตั้งแต่เพื่อนพูดคุยธรรมชาติไม่มีอะไรพิเศษ ไปจนถึงเพื่อนคู่คิด เพื่อนใจ ส่วนผู้ที่แต่งงานด้วยกันถ้าพิจารณาดูให้ดี ๆ ก็คือการหาเพื่อนชีวิต นั่นเอง แสดงว่าธรรมชาติของมนุษย์มักจะชอบสร้างความสัมพันธ์กับผู้อื่น เราจะไม่ชอบถ้า ถูกทิ้งไว้ตามลำพัง แม้แต่คนที่ไม่ได้ชอบสร้างความสัมพันธ์กับผู้อื่นก็ยังต้องมีเพื่อน แต่มนุษย์ เราเน้นความต้องการมีเพื่อนจะมีมากน้อยต่างกัน บางคนหายใจเข้าออกมีแต่เพื่อน บางคนเพื่อน เป็นเพียงส่วนประกอบเล็กน้อยเท่านั้น และถ้าจะพิจารณาให้ดีลองสำรวจเพื่อนของเราดู จะพบว่า มีบุคคลบางคนเราให้ความสนใจสนมมาก บางคนเราให้ความสนใจน้อย และบางคนเราก็ ไม่อายกันสนิทสนมตัวyleกมี ลักษณะต่าง ๆ กันในการตอบเพื่อนมนุษย์นี้แหละเป็นหัวใจของ เรื่องที่เราจะพูดกันในบทนี้

## 2.1 ปฏิกริยาของการอยู่ด้วยกัน

การเกี่ยวข้องกับผู้อื่นจำเป็นแค่ไหนสำหรับมนุษย์ ? เราจะมีชีวิตอยู่คนเดียวโดยไม่ต้อง สังสรรค์กับผู้อื่นได้หรือไม่ ? คำตอบของคามาลันนีเป็นสิ่งที่นักจิตวิทยาสังคมแซตเตอร์ (Schachter) สนใจ เขาต้องการรู้ว่ามนุษย์มีความต้องการเรียกว่า “ความสัมพันธ์กับผู้อื่นมากน้อยเพียงไร เขาจึงทดลองให้ทำการทดลองโดยจ้างนักศึกษา 5 คน ให้อยู่คนเดียวในห้องที่ไม่มีหน้าต่างมีแต่ ตะเกียง เก้าอี้ โต๊ะและห้องน้ำ นักศึกษาจะถูกจับแยกให้อยู่ตามลำพังในห้องดังกล่าว ที่ไม่มี ทางเดินต่อ กับโถกภายนอกเลย ไม่มีทั้งวิทยุ โทรศัพท์หรือหนังสือพิมพ์ อาหารจะถูกนำมาร่วง ไว้หน้าห้องเมื่อถึงเวลา โดยที่ไม่มีโอกาสพบปะพูดคุยกับผู้ใดเลย ผลปรากฏว่านักศึกษานางคน หนึ่งได้เพียง 20 นาที บางคน 2 วัน และมีอยู่คนเดียวเท่านั้นที่อยู่ได้ถึง 8 วัน แต่ทุกคนพูดเป็น เสียงเดียวกันว่า รู้สึกอึดอัดมากขึ้นตามวันเวลาที่ผ่านไปและคิดว่าไม่สามารถทนได้นานกว่านี้

จากการทดลองดังกล่าวก็แสดงว่า โดยทั่ว ๆ ไปมนุษย์มีความต้องการที่จะเกี่ยวข้องสัมพันธ์กับบุคคลอื่น และถ้าขาดการติดต่อไปเราจะรู้สึกไม่สบายนิ่ง หงุดหงิดใจได้

การศึกษาของนักจิตวิทยาท่านอื่นก็มักพบข้อสรุปคล้ายคลึงกัน กล่าวคือ ถ้ามนุษย์ถูกแยกให้อยู่โดยลำพังนาน ๆ จะมีปฏิกิริยาออกมาเป็นขั้นตอนคือ ในช่วงแรกจะมีความรู้สึกกดดัน มีความวิตกกังวลสูง และถ้าผ่านขั้นนี้ไปก็จะถึงขั้นที่ร่างกายจะต้องปรับให้เข้ากับสภาพแวดล้อมนั้น ต่อมาถ้าจะถึงขั้นเป็นหน่ายอย่างรุนแรงจนแทบทนไม่ได้ จากการให้คำสารภาพของผู้ที่เคยถูกขังเดียว ในสมัยสงครามเป็นระยะเวลา 526 วัน กล่าวเมื่อถูกปล่อยตัวว่า เขาแทบพูดกับมนุษย์คนอื่นไม่ได้ เพราะรู้สึกอับอายไปหมด นอกจากนี้ ชูเอ็ดเฟลด์ (Suedfeld) กล่าวว่า บุคคลที่ถูกขังอยู่คนเดียวนาน ๆ จะสร้างภาพหลอน ความฝันที่ดูเป็นจริงเป็นจังเกิดขึ้น และถ้าเข้าจะต้องอยู่ในสภาพนั้นตลอดไป เขายังต้องปรับตัวไปทีละเล็กลงน้อยกับความเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้น

อย่างไรก็ตาม มนุษย์ทุกคนแม้จะมีความต้องการสังสรรค์กับผู้อื่น แต่เรา ก็มีความแตกต่างกันในความต้องการนั้น บางคนมีชีวิตโดยปราศจากเพื่อนไม่ได้ บางคนต้องการเป็นเครื่องครัว บางคนก็ชอบอยู่คนเดียวมากกว่าร่วมกับผู้อื่น แต่โดยทั่ว ๆ ไปสังคมมักมองผู้ที่ชอบอยู่คนเดียวในทางลบมากกว่าบุคคลที่ชอบเข้ากลุ่ม การศึกษาที่กระทำโดย พามีลี และ วอร์เนอร์ (Pamelee และ Werner, 1978) ได้ให้กลุ่มผู้เรียนลองตัดสินบุคคลิกภาพของบุคคลตามลักษณะการอยู่อาศัยของเข้า ปรากฏว่า ผู้เรียนมีความรู้สึกว่าผู้ที่อยู่เป็นกลุ่มมีเพื่อนมากจะถูกมองว่ามีบุคคลิกภาพน่าคบค้าสมาคมมากกว่าผู้ที่ชอบอยู่บ้านคนเดียว ซึ่งถูกมองว่าหนีสังคมไป

กล่าวโดยทั่ว ๆ ไปแล้ว มนุษย์มีความแตกต่างกันในเรื่องความต้องการคบเพื่อน บางคนต้องการมาก บางคนต้องการน้อย แต่ไม่มีใครที่จะไม่ต้องการเลย บางครั้งถ้าอยู่กับความอึ้กกระทึก ครึ่กโครมตลอดเวลา เราอาจต้องการเวลาสำหรับอยู่คนเดียวสักพัก หรือในทางตรงข้ามการอยู่คนเดียวนาน ๆ อาจทำให้เราต้องการเพื่อน เมื่อเริ่มที่ความต้องการของเรางามากไม่ได้รับการตอบสนอง เราจะรู้สึกถึงความเหงา ในช่วงต่อไปเราจะพูดถึงสาเหตุที่ทำให้เราอยู่คนเดียวไม่ได้สาเหตุที่ทำให้เราต้องเกี่ยวข้องสัมพันธ์กับผู้อื่น

## 2.2 เหตุผลของการเกี่ยวข้องสัมพันธ์ของมนุษย์

มีทฤษฎีหลายทฤษฎีที่กล่าวถึงสาเหตุของการเกี่ยวข้องสัมพันธ์ของมนุษย์ เช่น ทฤษฎีการแลกเปลี่ยนทางสังคม (Social - exchange theory), ทฤษฎีการเสริมแรง (Reinforcement theory) รวมทั้งทฤษฎีการเปรียบเทียบทางสังคม (Social - comparison theory) เป็นต้น จะขอกล่าวถึงแต่ละทฤษฎีดังต่อไปนี้

ทฤษฎีการแลกเปลี่ยนทางสังคมกล่าวว่า การเข้าร่วมกลุ่มจะเป็นทางเดียวที่ทำให้ความต้องการของบุคคลไปถึงจุดหมาย ตัวอย่างเช่น ในกรณีคนนั้น นาย ก. จะต้องมีเพื่อนมาเล่นจึงจะเล่นได้ ความต้องการอยากร่วมของเขามีจุดกำเนิดมาจากความต้องการเข้าร่วมกลุ่มเพื่อที่จะได้บุคคลที่จะมาเล่นด้วย

ทฤษฎีการเสริมแรงกล่าวว่า บุคคลอื่นเป็นตัวแทนของ “รางวัล” ให้กับเรา คำว่ารางวัล ในที่นี้มีได้หมายถึงการได้เงินหรือสิ่งของ แต่หมายถึงการให้ความสนับยใจ ความพอใจ ความถูกใจให้เกิดแก่ตัวเรา ตัวอย่างเช่น ถ้าเราเป็นบุคคลที่มีความต้องการให้คนอื่นมาชื่นชมในตัวเรา ให้คนอื่นเห็นคุณค่าของเรารา ก็จะเป็นต้องอยู่ร่วมกลุ่มกับคนอื่น เพราะถ้าเราอยู่โดดเดียว คงไม่มีใครมาชื่นชมตัวเราได้ การเข้าร่วมกลุ่มในที่นี้จึงเป็นรางวัลของตัวเราในการที่จะมีโอกาสให้คนอื่นมาชื่นชมเราได้ง่ายขึ้น ทฤษฎีการแลกเปลี่ยนทางสังคมนั้น ดูๆ ไปก็คล้ายกับทฤษฎีเสริมแรง จะต่างกันที่ตรงจุดมุ่งหมายปลายทางเท่านั้น กล่าวคือทฤษฎีการแลกเปลี่ยนทางสังคมจะมุ่งที่จุดหมายปลายทางมากกว่า ทฤษฎีการเสริมแรง ในการเสริมแรงนั้น บางทีการได้มีแค่เพื่อนคุยกันเป็นรางวัลในตัวเองแล้ว เพราะทำให้เรารู้สึกสนับยใจ เพลิดเพลินใจ

ส่วนทฤษฎีสุดท้ายคือ ทฤษฎีการเปรียบเทียบทางสังคม ทฤษฎีนี้นำเสนอโดยนักจิตวิทยาสังคม ชื่อ เฟสตินเจอร์ (Festinger, 1954) ทฤษฎีนี้กล่าวว่า มนุษย์เรามักจะตัดสินใจวากับคนเอง โดยนำตัวเข้าไปเปรียบเทียบกับผู้อื่น โดยเฉพาะในกรณีที่เรามีเมตตาฐานในการตัดสินใจ ความถูกผิด ซึ่งดี เราจะใช้ผู้อื่นเป็นมาตรฐานให้ตัวเราเอง ไม่ว่าจะเป็นเรื่องส่วนตัว เช่น ทักษะ คุณภาพต่อแฟชั่นใหม่ล่าสุด ไปจนถึงเรื่องใหญ่ๆ เช่น ความเชื่อทางศาสนา เป็นต้น มนุษย์เรามักจะเอามาตรฐานเปรียบเทียบกับตัวเรา และสรุปอุปมาเป็นคำประเมินผลถึงความสามารถและทักษะ

รวมทั้งความฉลาดของเรา สมมุติว่าในการทำกิจกรรมนี้หนึ่ง คนอยุ่นน่าดูเราได้ ๆ เขาก็ทำได้ แต่ถ้าเราเกิดทำไม่ได้ เราจะรู้สึกด้อยเกียวกับตัวของเราเองขึ้นมาทันที และการเปรียบเทียบความสามารถนี้ มนุษย์ก็มักเลือกที่จะเปรียบเทียบตัวเองกับผู้มีความสามารถใกล้เรียงกัน เช่น หากเราเล่นเทนนิส เราจะไม่เอาตัวเองไปเปรียบเทียบกับดาราเทนนิส หรือเด็กเริ่มหัดใหม่ เราจะเปรียบเทียบกับเพื่อน ๆ รุ่นราวคราวเดียวกัน หรือที่หัดมาลีเรี่ยกันกับเรา นอกจากนี้ เรายังมักจะเลือกคนเพศเดียวกันมากกว่าเปรียบเทียบกับคนต่างเพศ เช่น ถ้าจะให้เลือกเปรียบเทียบการเล่นเกมส์ของเรารา ก็จะเลือกเปรียบเทียบกับผู้เล่นเพศเดียวกันมากกว่าต่างเพศกับเรา

### 2.3 การเกี่ยวข้องสัมพันธ์กับระดับความวิตกกังวล

จากการทดลองในช่วงต้นคงพอจะทราบแล้วว่า ความอ้างว้าง โดยเดียวทำให้เกิดสภาวะวิตกกังวลสูง นักจิตวิทยาสังคม ชื่อ แซชเตอร์ (Schachter, 1959) จึงลองตั้งเป็นสมมุติฐานไว้ว่า ความวิตกกังวลมีผลต่อการเกี่ยวข้องสัมพันธ์กันของมนุษย์ แซชเตอร์ เชื่อว่าผู้ที่อยู่ภายใต้สภาวะความวิตกกังวลสูงจะมีความต้องการเกี่ยวสัมพันธ์กับผู้อื่นสูง ในขณะที่ผู้มีความวิตกกังวลต่ำนั้น ความอยากเกี่ยวข้องสัมพันธ์กับผู้อื่นจะต่ำไปด้วย

เข้าได้ทำการทดลองโดยใช้นักศึกษา 2 กลุ่ม กลุ่มที่หนึ่งเป็นกลุ่มที่เข้าตั้งใจจะให้เกิดสภาวะความวิตกกังวลสูง (high - anxiety) ส่วนกลุ่มที่สอง เป็นกลุ่มที่เข้ากำหนดให้เกิดสภาวะความวิตกกังวลต่ำ (low - anxiety)

แซชเตอร์ บอกนักศึกษาทั้ง 2 กลุ่มว่า พากเขาจะต้องถูกกระตุกด้วยไฟฟ้า และตัวแซชเตอร์ จะดูผลของการถูกกระตุกนั้น ในกลุ่มที่หนึ่งเข้าได้บอกว่า กระแสไฟฟ้าที่นักศึกษาจะได้รับการกระตุกนั้น “จะเจ็บปวดมาก แต่จะไม่ทำให้เป็นอันตรายถึงชีวิต” ในขณะที่เข้าบอกกลุ่มที่สองว่า การกระตุกด้วยไฟฟ้านี้จะไม่รุนแรงเลย จะทำให้เกิดการคัน ๆ นิด ๆ เท่านั้น แซชเตอร์ เชื่อว่า การพูดตั้งกล่าวของเขاجาจะทำให้กลุ่มแรกมีสภาวะความวิตกกังวลสูง ในขณะที่กลุ่มหลังจะมีความวิตกกังวลต่ำ เขายังการถูกกลุ่มที่มีความวิตกกังวลสูงนั้นจะแสวงหาเพื่อนคุยมากกว่ากลุ่มที่มีความวิตกกังวลต่ำหรือไม่ เขายังบอกให้นักศึกษาทราบว่าการทดลองจะเสียเวลาซ้ำไป 10 นาที และนักศึกษาทุกคนจะถูกถามว่าเขาอยากรอยคนเดียว หรืออยากร้องขออยู่กับเพื่อน ๆ ที่จะถูกกระตุกไฟฟ้าด้วยกันอีกห้องหนึ่ง

หลังจากที่นักศึกษาได้แจ้งความจำนงว่าจะคอยกับใครแล้ว แซ็ชเตอร์ จึงเลิกการทดลอง และบอกความจริงแก่นักศึกษาถึงเรื่องที่เขาอยากศึกษา ซึ่งจริง ๆ แล้วไม่มีใครที่ถูกกระแต่ไฟฟ้า กระแสสัคนเดียว

ผลการเลือกคอยของเด็กปฐกภูว่า ในสถานการณ์ที่หนึ่งคือ สถานการณ์ที่มีความวิตก กังวลสูงนั้น เด็ก 20 คน จาก 32 คน ต้องการคอยรับ “ชะตากรรม” ร่วมกับพวกร่อน ๆ ในขณะที่เด็กเพียง 10 คน จาก 30 คน ของกลุ่มหลัง ที่เป็นกลุ่มความวิตกกังวลต่ำต้องการคอยกับเพื่อน ๆ แซ็ชเตอร์ จึงสรุปผลการทดลองของเขาว่า ความวิตกกังวลสูงนั้นนำไปสู่การอยากรักษาข้อมูลนี้กับผู้อื่น

ทำไมคนที่อยู่ในสภาพวิตกกังวลสูง จึงอยากที่จะเกี่ยวข้องสัมพันธ์กับบุคคลอื่นสูง ?  
แซ็ชเตอร์ อธิบายว่า อาจเป็นเพราะ

1) ต้องการเปรียบเทียบตนเองกับบุคคลอื่น (Social comparison) คนเรามักจะใช้ผู้อื่น เป็นกระจาดสะท้อนว่า เราควรมีปฏิกริยาอย่างไรในรูปใด นักศึกษาที่ถูกทดลองแต่ละคนอาจไม่ มั่นใจว่าเขาควรจะมีพฤติกรรมต่อการทดลองอย่างไร ดังนั้น การรอคอยร่วมกับผู้อื่น จึงช่วยให้ เขายังคงเปรียบเทียบความรู้สึกการแสดงออกของตัวเขาเองว่า สมควรจะออกมากในรูปใด

2) ผู้อื่นช่วยหันเหความวิตกกังวลของเขางงไป (Distraction) การรอคอยร่วมกับผู้อื่น อาจช่วยทำให้เขาลืมความวิตกกังวลลงไปได้บ้าง การมีบุคคลอื่น ๆ ในที่นี่คล้ายจะทำให้เขางบนความสนใจออกไปเลี้ยงความกังวลชั่วขณะ เขาจึงอยากร่วมกับผู้อื่น

แซ็ชเตอร์ กล่าวว่า ถ้าคำอธิบายในข้อหนึ่งถูกแล้ว บุคคลมักจะเลือกคอยอยู่กับคนที่มี ชะตากรรมร่วมกัน แต่ถ้าคำอธิบายในข้อสองถูก เขายังคงคอยกับใครก็คงได้ทั้งนั้น

เพื่อพิสูจน์ข้อสมมุติฐานนี้ แซ็ชเตอร์ ได้ทำการทดลองอีกครั้ง คราวนี้เขาให้มีแต่สถานการณ์ ที่มีความวิตกกังวลสูง แต่ได้แยกเด็กออกเป็น 2 กลุ่ม กลุ่มที่หนึ่งเป็นกลุ่มที่ให้คอยคนเดียวหรือ คอยกับเพื่อนเพศเดียวกัน และมีความ “ทุกข์” ร่วมกัน (ในที่นี้คือเพื่อนร่วมการทดลองเดียวกัน) อีกกลุ่มให้คอยคนเดียวหรือให้คอยกับเพื่อนเพศเดียวกันที่ไม่ได้ร่วมการทดลอง ผลปรากฏว่า เด็กที่ผู้ที่สามารถคอยกับเพื่อนที่มีทุกข์ร่วมกัน เลือกคอยร่วมกับเพื่อน ส่วนเด็กที่จะต้องคอยกับเพื่อนที่ไม่ได้อยู่ในการทดลอง เลือกที่จะคอยคนเดียวมากกว่า

แซ็ชเตอร์ จึงสรุปอภิมาได้อย่างแห่หัวคาว่า ผู้ที่มีความทุกข์หรือวิตกกังวลสูงนั้น ไม่ใช่อย่างเดียวกับทุกคนไป แต่จะเลือกสัมพันธ์กับผู้ที่มีทุกข์หรือวิตกกังวลคล้ายคลึงกันเท่านั้น และความทุกข์ของเพื่อนที่เคยด้วยกันนั้นไม่ควรจะมีมากนายนอกไป เพราะจะทำให้เรายิ่งใจฝอกลัวและวิตกกังวลเพิ่มขึ้นไปอีก (Rabbie, 1963) ดังนั้น ผู้ที่เราเลือกสัมพันธ์ในขณะนี้ มีความวิตกกังวลนั้น ควรจะมีความวิตกกังวลระดับใกล้เคียงกับเรา ไม่ใช่สูงหรือต่ำกว่าเราไปมาก ๆ

นอกจากนี้ ลำดับการเกิดกู้จะมีผลต่อการเลือกเกี่ยวสัมพันธ์กันของมนุษย์ด้วย แซ็ชเตอร์ พบว่าเด็ก ๆ ที่เป็นลูกคนโตหรือลูกคนเดียว มีปฏิกิริยาตอบโต้ต่างไปจากลูกคนอื่น ๆ เมื่อลูกคนโตอยู่ในสภาวะของความวิตกกังวลสูง เขาอาจจะแสดงความต้องการที่จะไปเกี่ยวข้องสัมพันธ์กับผู้อื่นมากกว่าลูกคนรอง ๆ

ยังมีการวิจัยอื่น ๆ ที่สนับสนุนว่าลูกคนโตมีความวิตกกังวลสูง เช่น มักไปหาจิตแพทย์มากกว่าลูกคนรอง (Weiner และ Stieper, 1959) ตื้นเต้นตกใจในประภากลางทางธรรมชาติ เช่น แผ่นดินไหวมากกว่าลูกคนอื่น ๆ (Hoyt และ Raven, 1973)

โดยสรุป มีข้อมูลทางวิจัยมากพอที่จะทำให้เราเข้าใจได้ว่า ความวิตกกังวลมีผลต่อการเกี่ยวข้องสัมพันธ์กันของบุคคล โดยเฉพาะกับบุคคลที่ร่วมชะตากรรมเดียวกันจะสนใจเกี่ยวข้อง สัมพันธ์กันมากกว่าผู้อื่น ส่วนเรื่องที่ว่าความเกี่ยวสัมพันธ์จะทำให้ลดความวิตกกังวลลงหรือไม่นั้นยังเป็นข้อถกเถียงกันอยู่ แต่อย่างไรก็ตาม ความต้องการเกี่ยวสัมพันธ์กันเมื่อบุคคลมีความวิตกกังวลสูงก็เป็นข้อมูลที่น่าสนใจ

#### 2.4 การเกี่ยวข้องสัมพันธ์กับระดับความทิว

นอกจากเรื่องลำดับที่การเกิดกับความวิตกกังวลแล้ว แซ็ชเตอร์ยังได้สนใจในเรื่องของความทิวและการเกี่ยวข้องสัมพันธ์กัน เขาได้ทำการทดลองโดยให้นักศึกษาอยู่ในสภาวะของความทิวในระดับต่าง ๆ กันคือ หิวมาก หิวปานกลางและหิวน้อย และให้นักศึกษาเหล่านั้นแจ้งความจำแนกที่จะทำแบบทดสอบชนิดใดชนิดหนึ่งใน 4 ชนิด (แบบทดสอบเกี่ยวกับการเห็นและได้ยิน) แซ็ชเตอร์ได้นักศึกษาไว้ 8 ราย เลือกแบบทดสอบบางชนิดเข้าจะต้องколо 10 นาที

ตามลำพัง แต่ข้อสอบบางชนิดค่อย 10 นาทีร่วมกับผู้ถูกทดสอบอี่น ๆ เมื่อนักศึกษาแจ้งความจำนงว่าจะทำแบบทดสอบนิดใดแล้ว แซชเตอร์ก็ยุติการทดลองคือเขามีไม่ได้มีการทดสอบการเห็นหรือได้ยินดังที่บอกผู้ถูกทดลอง เพราะเป้าหมายของเขามีเพียงอยากจะทราบว่าผู้ที่หิวมากหิวน้อยหรือหิวปานกลางจะอยากรอดอยตามลำพัง หรือรอคอยร่วมกับผู้อื่น ผลการทดลองปรากฏว่าร้อยละ 67 ของผู้ถูกทดลองที่มีความหิวระดับสูง แจ้งความประสงค์อยากร่วมกับผู้อื่น ส่วนผู้ที่หิวปานกลางมีเพียงร้อยละ 35 และผู้ที่หิวระดับต่ำที่มีเพียงร้อยละ 30 ที่อยากร่วมกับผู้อื่น แซชเตอร์จึงสรุปออกมารว่า บุคคลที่มีความหิวระดับสูงต้องการที่จะเกี้ยวข้องสัมพันธ์กับผู้อื่นมากกว่าบุคคลที่มีความหิวระดับต่ำ

## 2.5 การเกี้ยวข้องสัมพันธ์ในชีวิตประจำวันของบุคคล

เท่าที่กล่าวมาทั้งหมดเป็นเรื่องการอยากรเกี้ยวข้องสัมพันธ์กับผู้อื่นในห้องทดลองในสภาพการณ์ต่าง ๆ แต่เมื่อหันกลับมามองดูสภาพจริง ๆ ในชีวิตประจำวันดูบ้าง เราจะเห็นว่า คนบางคนชอบอยู่ด้วยตัวคนเดียวในขณะที่บางคนก็ชอบอยู่เป็นหมู่เป็นกลุ่ม ขอให้เรามองดูสภาพจริงว่าเราเลือกคบคนอย่างไร คนประเภทไหนที่เราคนไว้เป็นเพื่อนบ้าง

ในอดีต นักจิตวิทยาสังคมดูจะให้ความสนใจต่อปัญหาเหล่านี้น้อยไปบ้าง แต่มาในสมัยปัจจุบันเรามีการศึกษาเรื่องเหล่านี้อย่างกว้างขวาง ผลการศึกษาพอสรุปออกมายังไตร่ว่า ๆ ว่า ประมาณ 60% ของนักศึกษามักชอบเดินกับเพื่อนอย่างน้อย 1 คน

ผู้หญิงชอบอยู่เป็นกลุ่มมากกว่าผู้ชาย

เมื่อสำรวจการใช้เวลาของนักศึกษาในวันหนึ่ง ๆ มักพบว่า

25% ของเวลาใน 1 วัน เราใช้อยู่ตามลำพัง (ไม่นับช่วงหลับ)

12% ออยู่กับเพื่อนต่างเพศ

15% ออยู่กับเพื่อนเพศเดียวกัน (1 คน)

17% กับกลุ่มเพื่อนเพศเดียวกัน

30% ออยู่กับกลุ่มเพื่อนชาย—หญิง

หญิงชายมีการคบเพื่อนไม่ต่างกันเท่าใดนัก จะต่างกันอยู่บ้างก็ตรงเรื่องการคบเพื่อน เพศเดียวกันนั้น ปรากฏว่า 20% ของเพศชายจะอยู่ในกลุ่มเพื่อนชายมากกว่าที่เพศหญิงรวมกัน 14% เพศชายมักชอบรวมกลุ่มกันเอง มีกิจกรรมทางกีฬาร่วมกัน เป็นต้น

\* จากรโด (Deaux, 1978)

ในกลุ่มของผู้ทำงานที่ไม่ใช่นักเรียน เพศหญิงดูจะมีความสนใจสนับสนุนและมีเพื่อนเพศเดียวกันมากกว่าเพศชาย ผู้วิจัยสรุปว่า อาจเป็นเพราะผู้ชายทำงานนอกบ้าน ส่วนผู้หญิงมักเป็นแม่บ้าน จึงมีเวลาสร้างความสัมพันธ์ได้มากกว่าเพศชาย

สิ่งที่น่าสังเกตจากการศึกษาเหล่านี้คือ มีคนเป็นจำนวนมากใช้เวลาในวันหนึ่ง ๆ อยู่ตามลำพัง และมีหลายເປົ້າຮ່ວມຕົວທີ່ເລືອກມີເພື່ອນເປັດເດືອນ ແລະ ສົນໃຫຍ່ສະນຸມກັບເພື່ອນເປັດເດືອນກັນ ມາກກວ່າເພື່ອນຕ່າງເປັດກັນ ແສດງວ່າການມີເພື່ອນເປັດເດືອນກັນກີ່ເປັນສ່ວນສຳຄັງອີກສ່ວນຂອງຊື່ວິທາການສັງຄົມຂອງມັນນູ້ນີ້

## 2.6 การถูกใจกัน

เมื่อพูดถึงการเกี่ยวข้องสัมพันธ์กันแล้ว ก็ต้องพูดต่อไปถึงการถูกใจกัน หรือการชอบกันของมนุษย์ คนเราทุกคนเมื่อรู้จักใคร เราก็จะมีความรู้สึกในทางประทับใจ คือชอบหรือไม่ชอบของมาให้ปรากฏ ถ้าชอบพอกันเราก็อยากรับประพูดคุยกับเขานั้นบ่อย ๆ กล่าวง่าย ๆ คือเราอยากรเป็นมิตรกับเขานั้นเอง ในขณะเดียวกันถ้าເອີ້ນເຮົາຫຼືໄມ່ຄູກຂະຕາ ຮາກ້ອຍາກຫລືກເລິ່ງໄປເສີຍ ໄມ້ອຍາກປັດຄ້າສາມາຄມດ້ວຍຕ່ອໄປ ໃນช่วงນີ້ເຮົາຈະມາພູດຄື່ງຕົວກໍາหนດການຄູກໃຈກັນຂອງມານຸ່ຍ

#### 2.7 ปัจจัยที่ทำให้มนุษย์มีความชอบพอกัน ถูกใจกัน

มีการวิจัยมากมายในเรื่องความสัมพันธ์ระหว่างบุคคล โดยเฉพาะตัวกำหนดที่ทำให้บุคคลคนหนึ่งชอบบุคคลอีกคนหนึ่ง จะขอสรุปเป็นสาเหตุดังต่อไปนี้คือ

2.7.1 นิร்வाचกกลุ่มกันทางความเชื่อ ค่านิยม พัฒนาและลักษณะของอย่างท่องนักลิเกภพ

ตามปกติแล้วบุคคลที่มีความคล้ายคลึงกันมากก็จะยิ่งมีโอกาสชอบพอกันมากขึ้น เราจะสังเกตเห็นได้ว่าคนที่เป็นคู่รักกัน หรือผู้ที่แต่งงานเป็นสามีภรรยา กัน มักมีความคล้ายคลึงกันในหลายเรื่อง ไม่ว่าจะเป็นเรื่องความคิดเห็น ความสนใจ ความชอบในสิ่งหนึ่งสิ่งใด ความเชื่อ และค่านิยม มากกว่าผู้ที่ไม่ใช่คู่รักหรือสามีภรรยา กัน อย่างไรก็ตาม มีผู้ตั้งข้อสังเกตว่า ความ

คล้ายคลึงกันควรจะเป็นตัวแปรที่เกิดก่อนหรือเกิดหลังความรักครั้งชอบพอกัน กล่าวคือ บุคคล 2 คนมีความคล้ายคลึงกันก่อน แล้วจึงมีสถานภาพเป็นสามีภรรยากัน หรือการเป็นสามีภรรยามาก่อนแล้วจึงทำให้บุคคลทั้งคู่มีความเห็นต่าง ๆ คล้ายคลึงกัน แต่จากการวิจัยหลาย ๆ เรื่อง ดูเหมือนว่าจะมีแนวโน้มเชื่อว่า ความคล้ายคลึงกันดูจะเป็นสาเหตุทำให้บุคคล 2 คนถูกใจกันมากกว่าจะเป็นผลของการแต่งงานกัน

นอกจากนี้ เมื่อดูสภาพจากความเป็นจริงแล้ว เราจะพบว่าบุคคลที่เป็นเพื่อนคบค้าสมาคมกัน มักจะเป็นบุคคลที่มาจากสภาพภูมิหลัง และพื้นเพด่าง ๆ ใกล้เคียงกัน ไม่ว่าจะเป็นด้านเชื้อชาติ วัฒนธรรม ทัศนคติและความเชื่อ ดูเหมือนเราจะคบกันได้สนิทสนมกว่าคนที่มาจากภูมิหลังต่างกัน เช่น คนชาติเดียวกันจะคบกันมากกว่าไปคบกับคนชาติอื่น หรือคนอายุใกล้เคียงกันนับถือศาสนาเดียวกันจะเป็นเพื่อนกัน ดังนั้น จะเห็นได้ว่าตัวแปรในเรื่องความคล้ายคลึงกันนี้เป็นปัจจัยสำคัญทำให้บุคคลชอบพอกันได้เร็วขึ้น

อย่างไรก็ตาม แม้ว่าความคล้ายคลึงกันในด้านต่าง ๆ จะเป็นสาเหตุทำให้คนเราชอบพอกันก็จริงอยู่ แต่ด้านต่าง ๆ หรือมิติต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นเรื่องเชื้อชาติ อายุ ศาสนาหรือความคิดทัศนคติ ก็หากไม่มีน้ำหนักเท่าเทียมกันไม่ จากการวิจัยทำให้เราได้ทราบความจริงว่าความคล้ายคลึงกันทางด้านทัศนคติดูจะมีความสำคัญมากกว่าความคล้ายคลึงกันทางด้านสัญชาติ ด้วยเหตุนี้เราจะชอบคนที่มีความคิดความเชื่อคล้ายกับเรา ถึงแม้เขาก็เป็นคนต่างชาติต่างสีผิวมากกว่าคนชาติเดียวกันที่เชื่อไปคนละแนวทางกับเรา (Rokeach, 1968) อย่างไรก็ตาม ผลของการศึกษาเหล่านี้ก็ยังไม่เป็นที่ยอมรับกันนัก เพราะเป็นเรื่องของสมมุติสถานการณ์ และไม่ได้เกิดขึ้นจริง ๆ

แคนเดล (Kandel, 1978) ได้ออกแบบสอบถามให้เด็กวัยรุ่น 1,800 คนกรอก โดยให้มีการเปรียบเทียบระหว่างทัศนคติและค่านิยมของตัวเด็กและเพื่อนสนิทของเข้า ผลปรากฏว่ามีความคล้ายคลึงกันอย่างเด่นชัด ระหว่างทัศนคติและค่านิยมของเด็กและเพื่อนสนิท โดยเฉพาะในเรื่องของอายุ เพศ สีผิว ชั้นเรียนและเรื่องทัศนคติในการใช้ยาเสพติดต่าง ๆ

อย่างไรก็ตาม คนที่มีอะไรต่างจากเรามาก ๆ ก็ไม่ใช่ว่าจะถูกรังเกียจ โดยเฉพาะถ้าเข้าต่างไปในทางดีกว่าเรา เช่น ดีกว่าทางสถานภาพทางสังคมคือ ถ้าเรา “ต่ำ” กว่าเขา และเขาดูจะ “สูง” กว่าเรา เรามักชอบคนค้าสมาคมด้วย เราจะไม่ชอบคนที่อยู่ระดับ “ต่ำ” ค้ายิ่ง เรา เพราะอาจยิ่งทำให้เรามีปมด้อยหรือมีความรู้สึกไม่ดีกับตัวเองมากขึ้น

แต่โดยทั่ว ๆ ไปหากเรารู้สึกไม่ถูกชื่ตาภัยใดที่เราเพิ่งรู้จัก ถ้าเรามีโอกาสพูดคุยกับเขาก็อาจทำให้เราเปลี่ยนใจมาชอบเขาได้

ทำไมความคล้ายคลึงกันจึงนำไปสู่ความรู้สึกชอบกัน ? ไฮเดอร์ นักจิตวิทยาสังคมได้สนใจในคำถามนี้ และคิดค้นทฤษฎีเพื่อไปอธิบายการที่บุคคลมีความสัมพันธ์ต่อกัน อันเนื่องมาจากความคล้ายคลึงกันทางด้านความเชื่อ ค่านิยม ทัศนคติ ทฤษฎีของ ไฮเดอร์ มีชื่อว่า ทฤษฎีแห่งความสมดุลย์ (Heider's Balance Theory)

ข้อสมมุติฐานของตัวทฤษฎีอันนี้อยู่ที่ว่า มนุษย์เราจะชอบความสอดคล้องกันมากกว่าความไม่สอดคล้อง การสอดคล้องนี้หมายความถึงความนึกคิด ความรู้สึก ความเชื่อ และความเข้าใจ เราชอบให้ความรู้สึกนึกคิดที่มีต่อบุคคลและสิ่งแวดล้อมมีความสอดคล้องกัน

เพื่อให้เกิดความกระจ่างในทฤษฎี ไฮเดอร์ได้สมมุติเป็นรูปความสัมพันธ์ของบุคคล 2 คน และอีก 1 คน ความคิด (หรือสิ่งของหรือบุคคลก็ได้)

สมมุติว่า ก แทนตัวบุคคล และ ข แทนบุคคลอีกคนหนึ่ง

ส่วน ค อาจเป็นรัตตุ หรือบุคคลหรือความคิดก็ได้

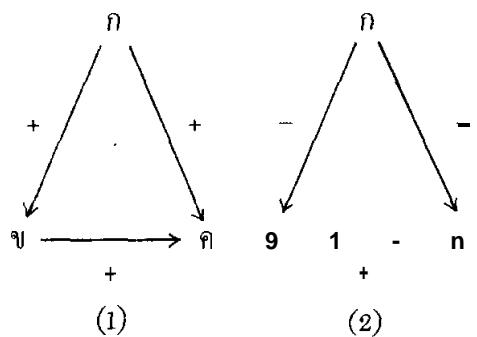
จุดมุ่งหมายของไฮเดอร์ก็คือ ต้องการค้นหาว่าความสัมพันธ์ของ ก.ข. และ ค. มีการจัดวางระบบอย่างไรในความคิดของ ก.

ไฮเดอร์ มีความเชื่อว่าความสัมพันธ์ของมนุษย์จะถูกจัดเรียงออกมายังรูปแบบดังนี้ ในรูปความสัมพันธ์ที่สมดุลย์ทางบวก และในรูปความสัมพันธ์ที่ไม่สมดุลย์ทางลบ

ความรู้สึกชอบไม่ชอบระหว่างบุคคล ก, ข และ ค จะเป็นสาเหตุทำให้ความสัมพันธ์สมดุลย์หรือไม่ สมมติว่าในกรณีนี้เราให้ ก.เป็นชายหนุ่ม ข.เป็นหญิงสาว และ ค.เป็นลักษณ์สังคมนิยม ส่วนเครื่องหมายบวก (+) แทนความรู้สึกในทางชอบ และเครื่องหมายลบ (-) แทนความรู้สึกในด้านไม่ดี/ไม่ชอบ ส่วนลูกศร ( $\rightarrow$ ) เป็นความรู้สึกจากคนหนึ่งไปสู่อีกคนหนึ่งหรืออีกสิ่งหนึ่ง

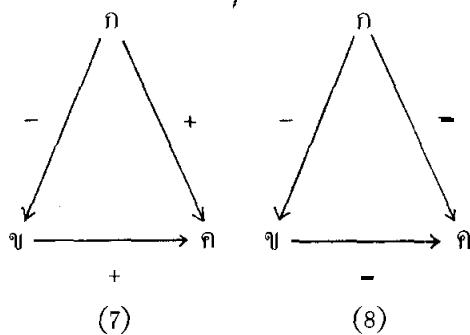
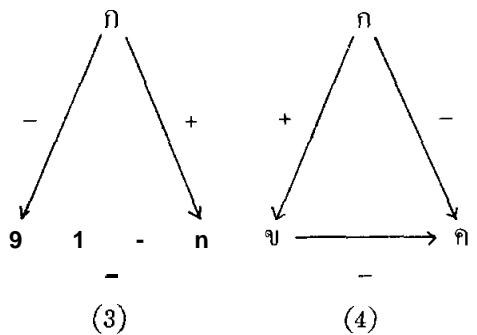
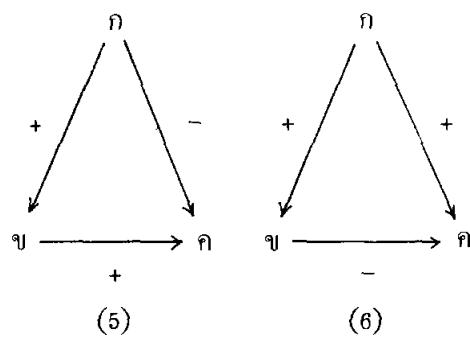
## สถานการณ์ที่สมดุลย์

## Balanced States



## สถานการณ์ที่ไม่สมดุลย์

## Unbalanced States



จากรูปโครงสร้างของความสัมพันธ์ เราจะเห็นได้ว่ามีโครงสร้างทั้งหมด 8 ลักษณะ โดยมี 4 ลักษณะที่สมดุลย์ และอีก 4 ลักษณะที่ไม่สมดุลย์ จะขอกล่าวถึงลักษณะที่สมดุลย์ทั้ง 4 ลักษณะก่อน

ลักษณะที่ 1 แสดงให้เห็นว่าชายหนุ่มชอบหญิงสาว และทั้งคู่ชอบลักษณะนิยม ลักษณะที่ 1 เป็นลักษณะของความสมดุลย์ที่ไม่มีอะไรขัดแย้งกันเลย

ลักษณะที่ 2 แสดงให้เห็นว่าชายหนุ่มไม่ชอบหญิงสาว และไม่ชอบลักษณะนิยมที่หญิงสาวชอบด้วย

ลักษณะนี้ก็สมดุลย์อีกเช่นกัน ในทางที่ว่า เมื่อชายหนุ่มและหญิงสาวไม่ชอบกัน และหญิงสาวชอบสิ่งที่ชายหนุ่มไม่ชอบ

ลักษณะที่ 3 แสดงว่าชายหนุ่มไม่ชอบหญิงสาว แต่ชายหนุ่มกลับไปชอบลักษณะนิยมที่หญิงสาวไม่ชอบ

ลักษณะนี้ก็สมดุลย์อีกเช่นกัน คือบุคคลที่เราไม่ชอบ ก็ไม่ชอบในสิ่งที่เราชอบ

ลักษณะที่ 4 แสดงว่าชายหนุ่มชอบหญิงสาว แต่ทั้งคู่ไม่ชอบลักษณะนิยม

ลักษณะนี้ก็แสดงความสมดุลย์คือ คน 2 คนชอบกัน และต่างก็ไม่ชอบสิ่งอะไรเหมือน ๆ กัน

ทั้ง 4 ลักษณะนี้แสดงความสมดุลย์ในความรู้สึกของทั้ง ก. และ ข. กล่าวคือ บุคคลทั้งคู่ชอบพอกัน แต่มีความเห็นขัดแย้งกันในเรื่องแนวความคิด

ลักษณะที่ 5 แสดงให้เห็นว่าชายหนุ่มชอบหญิงสาว แต่หญิงสาวกลับไปชอบลักษณะนิยมที่ชายหนุ่มไม่ชอบ

ลักษณะนี้ไม่สมดุลย์ เพราะคนที่เราชอบไปชอบในสิ่งที่เราไม่ชอบ

ลักษณะที่ 6 “ได้แก่ชายหนุ่มชอบหญิงสาว แต่หญิงสาวกลับไม่ชอบลักษณะนิยมที่ชายหนุ่มชอบ

ลักษณะนี้ก็ไม่สมดุลย์ เพราะคนที่เราชอบไม่ได้ชอบในสิ่งที่เราชอบ

ลักษณะที่ 7 แผนภูมิแสดงว่าชายหนุ่มไม่ชอบหญิงสาว แต่ในขณะเดียวกันทั้งคู่ก็ชอบลักษณะ  
สังคมนิยม

ลักษณะนี้ไม่สมดุลย์ เพราะเราไม่ถูกกับคนที่ชอบอะไรเหมือนเรา

ลักษณะที่ 8 แสดงว่าชายหนุ่มไม่ชอบหญิงสาว และขณะเดียวกันทั้งคู่ต่างก็ไม่ชอบลักษณะ  
สังคมนิยมเหมือนกัน

นี่ก็จัดเป็นลักษณะที่ไม่สมดุลย์ เพราะเราไปไม่ชอบคนที่ไม่ชอบอะไรเหมือน  
กับเรา

ในเรื่องของสภาวะการไม่สมดุลย์นี้ ไฮเดอร์กล่าวว่าเมื่อเกิดขึ้นแล้วก็จะนำไปสู่ความ  
ตึงเครียดที่ทำให้มนุษย์จำต้องหาทางทำให้เกิดความสมดุลย์ด้วยวิธีต่าง ๆ

ทฤษฎีความสมดุลย์ของไฮเดอร์นี้ แม้จะเป็นทฤษฎีง่าย ๆ ที่น่าสนใจ แต่ก็มีข้อจำกัด  
อยู่บ้าง กล่าวคือ ทฤษฎีมีได้คำนึงถึงสาเหตุการชอบไม่ชอบ และความมากน้อยของการชอบ  
ไม่ชอบ นอกจากนี้ ความสัมพันธ์ของมนุษย์โดยทั่วไป มีความ слับซับซ้อนมากกว่าการใช้  
รูปสามเหลี่ยมที่แสดงค่าความสัมพันธ์เพียง 3 รูปแบบ

อย่างไรก็ตาม ทฤษฎีสมดุลย์นี้ก็ใช้ชีวิตรายประภูมิการณ์หลาย ๆ อย่างที่เกิดขึ้นในเรื่อง  
ของการชอบพอกันที่มาจากการสาเหตุของความคล้ายคลึงกันได้ดี

### 2.7.2 ช่วยเสริมสร้างความต้องการของเราให้สมบูรณ์

ในหัวข้อนี้กล่าวว่า คนเราจะชอบพolygon ใจกันได้มากทั้ง 2 คน มีความแตกต่างกันมาก ๆ  
การที่คนหนึ่ง “มี” ในสิ่งที่อีกคนหนึ่งไม่มี ก่อให้เกิดความรู้สึกดึงดูดต่อกัน ทฤษฎีเสริมสร้าง  
ความต้องการซึ่งกันและกัน (Complementary theory) นี้ มีความเชื่อว่ามนุษย์จะເລືອກສ້າງความ  
สัมพันธ์กับผู้ที่จะทำให้ความต้องการของเราได้รับการตอบสนอง พูดง่าย ๆ ก็คือเขาก็ “เติม” ในสิ่งที่  
เรา “ขาด” ได้ ทำให้เกิดการถูกใจกัน ตัวอย่างเช่น คนที่ชอบให้ผู้อื่นมาปกป้องคุ้มครองตน  
มักจะถูกดึงดูดไปสู่คนที่ชอบควบคุมปกป้องคนอื่น หรือผู้หญิงที่อ่อนแอบอบบาง ต้องการ  
ผู้ชายที่เข้มแข็งเป็นชายชาติ เป็นต้น

อย่างไรก็ตาม ความคิดนี้มีผู้ทั้งสนับสนุนและคัดค้าน แต่การวิจัยที่สรุปผลออกมานั้น อยู่ในแนวที่ว่า การชอบพอถูกใจที่เกิดจากการเสริมสร้างความต้องการให้สมบูรณ์นี้ยังไม่ได้มีผลครอบคลุมไปในวงกว้างนัก อาจใช้อธิบายได้เพียงบางสถานการณ์เท่านั้น

### 2.7.3 มีรูปร่างหน้าตาสวยงาม/หล่อเหลา

“อันนารีมีรูปเป็นทรัพย์” คำกล่าววนี้ยังเป็นความจริงอยู่ในปัจจุบัน ผู้หญิงหรือผู้ชายที่รูปร่างหน้าตาดีมากได้เปรียบผู้อื่นในวงสังคม จะเห็นว่าทั้งหญิงและชายพยายามตกแต่งตนเองให้เป็นที่น่าพึงพอใจของผู้อื่น โดยเฉพาะเพศตรงข้ามอยู่เสมอ ทั้งนี้ เพราะมีความเชื่อว่า ความสวยงามเป็นสิ่งที่สังคมนิยม และมักจะนึกว่าเป็นสิ่งที่ดีงาม ตามไปด้วย ดีอน เบอร์ซอลด์ และ วอลล์สเตอร์ (Dion, Berscheil และ Walster, 1972) ได้ทำการทดลองโดยหารูปเด็กหน้าตา น่ารัก และรูปเด็กหน้าตาธรรมดามาให้นักศึกษาดูพร้อมกับเล่าเรื่องที่เด็กทั้งคู่ทำผิดกฎหมาย บางอย่างให้นักศึกษาฟัง ผลปรากฏว่า เด็กหน้าตาสวยได้รับการให้อภัยและถูกมองว่าไม่ได้ตั้งใจทำความผิด ส่วนเด็กไม่สวยจะถูกมองว่าเด็กมีบุคลิกภาพไม่ดีและปรับตัวไม่ได้ และในเรื่องนี้ แม้แต่เด็ก ๆ ด้วยกันเอง ดีอนพบว่าเด็กสวยน่ารักจะเป็นที่ชื่นชมจากเพื่อน ๆ เด็กด้วยกันเอง มากกว่าเด็กหน้าตาไม่สวย เมื่อหันมาดูในโลกของผู้ใหญ่ ผู้ที่หน้าตาดีมักมีโอกาสที่ดีตามมาด้วย เช่น โอกาสการทำงาน บุคคลหน้าตาดีมักางานง่าย เวลาถูกสัมภาษณ์มักจะถูกมองว่ามีประสิทธิภาพ (Cash, Begley McCown และ Weise, 1975) แสดงว่ามนุษย์เรามักจะมีแนวโน้มที่จะตัดสินเพื่อนมนุษย์ด้วยกันที่หน้ากาก่อนสิ่งอื่นใด

เหตุผลนึงที่ทำให้เราชอบความสวย/หล่อของผู้อื่นนั้น ก็อาจเป็นเพราะสิ่งนั้นมีผลสะท้อนมาถึงเราในทางอ้อมด้วยเช่นกัน ตัวอย่างเช่น ถ้าชายหนุ่มคนหนึ่งเดินเดียงข้างไปกับหญิงสาวสวย ชายหนุ่มนั้นจะรู้สึกภูมิใจและจะถูกมองว่ามีบุคลิกดีตามไปด้วย แต่ถ้าเขานำไปกับผู้หญิงที่ไม่สวยเขาก็จะถูกมองในด้านลบเช่นเดียวกัน (Sigall และ Landy, 1973) แต่ในทางตรงกันข้าม ถ้าผู้หญิงไปเดินคู่กับผู้ชายหล่อหรือไม่หล่อ เชอจะไม่ถูกตัดสินว่ามีบุคลิกดีหรือไม่ตามหน้าตาของผู้ชายที่เดินด้วย ดังนั้น เราจะเห็นได้ว่า หน้าตาของผู้หญิงมีส่วนทำให้คุณของเชօถูกมองอย่างไร แต่หน้าตาของผู้ชายจะไม่มีผลต่อการถูกมองของคุณของเข้า

นอกจากนี้ หากหყิงสาวสวยไปแต่งงานกับชายหนุ่มที่หน้าตาไม่หล่อ ชายหนุ่มจะถูกตัดสินว่ามีฐานะทางเศรษฐกิจดี มีความสำเร็จทางอาชีพการทำงานอย่างสูง แต่ในทางกลับกันหากหყิงสาวไม่สวยไปแต่งงานกับชายหนุ่มหล่อ เขายังไม่ถูกมองในด้านดีหรือได้เปรียบเมื่อเทียบกับผู้อื่น นี่ก็แสดงว่าหน้าตาของผู้หญิงนั้นจะเกี่ยวข้องกับการตัดสินของคนทั่วไป มากกว่าหน้าตาของผู้ชาย (Bar - Tai และ Saxe, 1976)

ท้ายที่สุด มีผู้เสนอข้อสมมุติฐานเรื่องการจับคู่ ซึ่งกล่าวว่า “มักจะเลือกคนที่มีหน้าตาใกล้เคียงกับเราเป็นสำคัญ ถ้าเราหน้าตาปานกลางมักจะเลือกคนที่หน้าตาปานกลางเป็นครั้งแรก หรือเพื่อนสนิท เพราะฉะนั้น เราอาจชอบผู้หญิงที่สวยเหมือนนางงามจักรวาล แต่เวลาแต่งงานเรามักเลือกคนหน้าตา “ธรรมดា” มาเป็นคู่ ดู ๆ ก็คล้ายกับเราจะผิดสมมติฐานข้อมูลของหน้าตาของผู้หญิงนั้น กับการที่เราคิดว่าเข้าจะยอมรับเราแค่ไหนเข้าด้วยกัน ทำให้เราตัดสินใจเลือกคู่ที่หน้าตาสวย/หล่อในระดับเดียวกันกับเรา (Shanteau และ Nagy, 1979)

#### 2.7.4 นิความสามารถ ฉลาดเฉลี่ยว

เรามักชอบคนที่ฉลาดเฉลี่ยว สามารถมากกว่าคนที่ฉลาดน้อย นักจิตวิทยาพบว่า ถ้าให้เรารู้แล้วว่า “หน้าตาผู้หญิงอย่างเดียว เราอาจจะเลือกเอากันสวย แต่พอให้ข้อมูลเรื่องความฉลาดแล้ว ความฉลาดกลับเป็นข้อมูลที่สำคัญในการเลือกของเรามากกว่าความสวยหล่อเสียอีก นอกจากนี้คำว่า “สามารถ ฉลาด” ยังเป็นตัวสื่อนำไปสู่คุณลักษณะที่ดีอีกด้วย อาทิ ความสามารถทางบุคคล เช่น ถ้าเราเอ่ยว่า นาย ก.ฉลาด อาจทำให้เรามองว่า นาย ก.เป็นคนทันสมัย เป็นตัวของตัวเอง เชื่อมั่น เช่นนี้เป็นต้น ซึ่งอาจจะเป็นจริงหรือไม่ก็ได้

แต่อย่างไรก็ตาม กว่าทุกอย่างมีข้อยกเว้น จากผลวิจัยพบว่า แม้ว่าโดยทั่ว ๆ ไปเราจะชอบคนที่ฉลาดมีความสามารถก็ตาม แต่ถ้าโครงฉลาดเกินควรไปก็อาจจะไม่เป็นที่นิยมนัก เรามักชอบคนฉลาดที่ทำอะไรบ้าง มากกว่าคนฉลาดที่ไม่ทำอะไร 例如 Aronson, Willerman และ Floyd, 1966 ให้เด็กดูภาพยินต์เกี่ยวกับชายหนุ่มหน้าตาท่าทางฉลาดคนหนึ่ง กำลังรอคอยการสัมภาษณ์จากบริษัท ในกรณีแรกชายหนุ่มทำอะไรไม่ผิดพลาดเลย ไม่ว่าจะเป็นการนั่ง ยืน เดินหรือพูด แต่ในกรณีที่สอง ชายหนุ่มแสดง

ความผิดพลาดให้ปรากฏเล็กน้อย คือทำกาแฟหกนิดหน่อย ผลที่ปรากฏว่า เมื่อลองถกความพึงพอใจแล้ว ผู้ชุมชนบ่นหุ่มคนที่สองมากกว่าคนแรก คล้ายกับเราจะชอบบอกว่าการทำอะไรผิดพลาดยังแสดงความเป็นมนุษย์ธรรมชาติของเขาก็อยู่ ส่วนคนแรกนั้นดูจะดีบริสุทธิ์เกินไปก็ได้

แม้ว่าเราจะชอบคนฉลาดที่ทำสิ่งใด ๆ บ้างเป็นครั้งคราว แต่หากไม่ชอบคนใดที่ทำสิ่งใดๆเดียวกัน เช่น ถ้าภาพนิทรรศแสดงให้เห็นเป็นผู้หญิงที่ไม่น่าดูนัก และยังทำสิ่งใด ๆ เช่น กาแฟหัก อีก เราจะยิ่งไม่ชอบมากขึ้นไปอีก

ดังนั้น จะเห็นว่าในเรื่องความสามารถนี้เรารักมีตัวแปรของเพศ และความฉลาดมากน้อย เข้ามาประกอบความถูกใจหรือไม่ของเรารักด้วย

#### 2.7.5 เป็นคนน่ากันและมีลักษณะน่ารักอื่น ๆ

ดูจะเป็นเรื่องธรรมชาติที่มนุษย์ชอบคนที่น่ารัก มีหลายอย่างในบุคลิกที่น่าชอบ ทั้งนี้ รวมถึงอุปนิสัยอื่น ๆ ที่ดีของเข้า ซึ่งควรจะมีมากกว่าอุปนิสัยไม่ดี การที่เราชอบคนอุปนิสัยดีนั้น เรามักจะคำนึงถึงผลทางอ้อมของการเป็นคนดีของเข้าด้วย กล่าวคือเราชอบคนที่ใจดี โอบอ้อมอารี เพื่อแผ่แก่เพื่อนมนุษย์ ทั้งนี้ เพราะเราเห็นว่าอุปนิสัยเช่นนี้ของเข้าจะเพื่อแผ่มาถึงเราด้วย เราอาจได้รับผลจากการเป็นคนโอบอ้อมอารีของเข้าด้วย ในขณะเดียวกันเรารักเลียงไม่ชอบคนบางประเภท เช่น ขี้โน้มย เห็นแก่ตัว เพราะถ้าคบไปแล้วเขามาแสดงนิสัยเช่นนั้น กับเรารักเป็นได้ ซึ่งเราไม่ต้องการให้ถูกเอาเปรียบ เป็นต้น

#### 2.7.6 ชอบพอชั่งกันและกัน

โดยธรรมชาติแล้วมนุษย์เรามักจะชอบคนที่ชอบเรา ถ้า ก.ชอบ ข.จะปรากฏว่า ข.จะชอบ ก.ตอบเช่นกัน ข้อมูลจากการวิจัยพบว่า ถ้าเราบอกเด็กกลุ่มที่ 1 ว่า เด็กกลุ่มที่ 2 ชอบเข้า เมื่อเวลาให้เลือกเพื่อนจะปรากฏว่าเด็กในกลุ่มที่ 1 จะเลือกเพื่อนจากกลุ่มที่ 2 มากกว่ากลุ่มอื่น

ในการทรงช้าม ถ้าใครไม่ชอบเรา เราจะจะไม่ชอบเขาตอบเช่นกัน หรือถ้ามีความเกลียดคัดขูของเรารอย่างที่เราเกลียด เรามักจะเป็นเพื่อนได้กับบุคคลผู้นั้น (เพราะทั้งคู่เกลียดสิ่งเดียวกัน) กล่าวโดยสรุป การชอบพอของเรามักจะอยู่ในลักษณะสมดุลย์ คือ รักคนที่เขารักเรา และเกลียดคนที่เขาเกลียดเรา

### 2.7.7 ความท้อญี่โภกลั้น

คนเรามักชอบคนที่อยู่ใกล้กันมากกว่าที่อยู่ห่างไกลกัน ถ้าคน 2 คน บ้านอยู่ใกล้เคียงกัน โอกาสที่เข้าจะชอบพอกันจะมีมากกว่าคนที่อยู่ห่างไกลกัน หรือคนที่ชอบพอกันแต่พออยู่ห่างไกลกันก็มีโอกาส“เป็นอื่น” ได้ง่าย ๆ เพสตินเจอร์, แซชเตอร์ และแบปด (Festinger, Schachter และ Back, 1956) พบว่าคนที่อยู่ห้องติดกันหรือชั้นเดียวกันนั้น โอกาสสนิทสนมจะมีมากกว่าคนอยู่ชั้นต่างกันหรือบ้านคนละหลังกัน หรือแม้แต่นักศึกษาที่จะห้องอยู่ใกล้กันหรือชั้นตัวอักษรติดกันมักจะมีความเป็นเพื่อนกันมากกว่านักศึกษาที่ห้องอยู่ห่างกัน การที่เราชอบคนที่อยู่ใกล้เรานั้นอาจจะอธิบายได้ว่า เป็นเพราะเราคุ้นเคยกับสิ่งหนึ่นานเข้า มีการวิจัยมากมายที่สนับสนุนอิทธิพลของความชอบในสิ่งที่เราเห็นช้า ๆ มาก ๆ ไม่ว่าจะเป็นตรา โฆษณา เครื่องสำอางค์ หรือสิ่งต่าง ๆ ที่เราเห็นโฆษณาอยู่เป็นประจำทุกเมื่อเชื่อวัน เราจะชอบคนที่มีความคุ้นเคยกับผลิตภัณฑ์นั้น หรือบุคคลนั้น ๆ

นอกจากนี้ การพูดคุยด้วยบ่อย ๆ ก็ทำให้เราชอบบุคคลนั้นเพิ่มขึ้นอีก แม้กระทั่งคนที่เราแรก ๆ ไม่ถูกชะตา แต่จากการต้องอยู่ใกล้กัน ต้องเจอกันบ่อย ๆ ต้องมีการประทับสัมพันธ์กัน เราจะเรียนรู้ที่จะชอบบุคคลนั้นขึ้นมาอีกมาก

## 2.8 ทฤษฎีความชอบพอกัน

นอกจากได้เข้าใจถึงสาเหตุที่อาจทำให้คนเรารักชอบพอกันแล้ว ก็มีทฤษฎีถึง 3 ทฤษฎี ที่เอื้อประโยชน์ในการศึกษาการชอบพอกัน

### 2.8.1 ทฤษฎีการได้แก่ทุյมวีการเสริมแรง (Reinforcement Theory)

ทฤษฎีการเสริมแรงนี้ ใช้หลักการเรียนรู้เข้ามาอธิบายพฤติกรรม โดยทฤษฎีมีความเชื่อว่า ถ้าเราคุยกับผู้ใด และการพูดของผู้นั้นเป็นที่น่าสนใจเราจะรู้สึกสบายใจเวลาฟังเขาคุย อย่างที่นี่ ในทำนองเดียวกัน หากเราคุยกับผู้ใดแล้วไปเป็นที่สนบารมณ์ เขายากจะพูดจากดูถูกเหยียดหยามเรา การอยู่ใกล้ได้ฟังเข้าพูดก็คล้ายกับเป็นการลงโทษตัวเราเอง เราจึงพยายามหลีกเลี่ยงไม่คุยกับเขาเสีย นักจิตวิทยาผู้เชื่อในเรื่องนี้คือ บาร์น และ คลอ (Byrne และ Clore, 1970)

ที่กล่าวว่าการขอบอกันนั้นเป็นเรื่องของการเรียนรู้ ของทุกสิ่งในโลกที่เข้ามาสัมพันธ์กับเรา อาจแยกออกเป็น 2 ประเภทคือ ประเภทที่ให้รางวัลเรา และประเภทที่ลงโทษเรา ถ้าสิ่งเดียวได้ที่ให้รางวัลเรา เราจะมีความรู้สึกขอบในสิ่งเดียวนั้น ๆ ในขณะที่สิ่งเดียวก็ลงโทษเรา ๆ เราจะรู้สึกไม่ชอบ หลีกเลี่ยง และการที่เราจะตอบกับใครหรืออยู่ใกล้ตัวถูกสิ่งของได้ก็จะขึ้นอยู่โดยตรงกับความรู้สึกขอบไม่ชอบของเรานี้เหละ ตัวอย่างเช่น ใครแสดงความมีน้ำใจต่อเรา ยอมจะก่อให้เกิดเป็นความรู้สึกทางด้านบวกต่อผู้นั้น และเราก็ขอบเขาในที่สุด เมื่อเราชอบแล้วเราก็ตัดสินว่า เขาดี น่าคบ และอะไรที่เกี่ยวข้องในสถานการณ์นั้น ๆ ก็จะถูกเชื่อมโยงด้วยความรู้สึกทางด้านบวกของเราด้วยจนหมดสิ้น

#### 2.8.2 ทฤษฎีที่สอง เป็นทฤษฎีการแลกเปลี่ยนทางสังคม (Social-exchange Theory)

ทฤษฎีการแลกเปลี่ยนทางสังคมนี้ ก็คล้ายทฤษฎีการเสริมแรง แต่จะมุ่งไปถึง การแลกเปลี่ยนทางสังคมของบุคคลทั้ง 2 มากกว่าทฤษฎีเสริมแรง เพราะหัวใจการขอบอกของมนุษย์นั้นจะต้องประกอบด้วย 2 ฝ่ายคือ ฝ่ายที่เสนอและฝ่ายสนอง ถ้าขาดฝ่ายหนึ่งฝ่ายใด เสียแล้วก็จะมีการขอบ/ไม่ชอบเกิดขึ้นไม่ได้

ทฤษฎีนี้มีความเชื่อว่าในความสัมพันธ์ทุกชนิดระหว่างคน 2 คนนั้น เปรียบเสมือน การมีผลได้ผลเสีย ในการตอบกันนั้นบุคคลจะต้องซึ่งน้ำหนักกระหว่างผลได้/เสีย และถ้ามีผลได้ออกมากกว่าผลเสีย ความรู้สึกขอบพอดีของเรากับบุคคลผู้นั้นก็จะมากตามขึ้นไปด้วย ไอบอลท์ และ เคลลี่ (Thibaut และ Kelley, 1959) ผู้เสนอทฤษฎีการแลกเปลี่ยนทางสังคมนี้ยังได้กล่าวต่อไปอีกว่า การที่เราจะตอบกับใครนั้น เรายังเปรียบเทียบผลได้เสียในการตอบกับเกณฑ์เปรียบเทียบ (Comparison level) ของตัวเรา ซึ่งได้มาจากประสบการณ์ในอดีต และความสัมพันธ์ใหม่นี้ ถ้ามีผลเดี๋ยวกว่าเกณฑ์เปรียบเทียบที่ตัวเราเองตั้งขึ้นเรารidgeจะรู้สึกพอใจ และก่อนที่เราจะตกลงใจ ไปมีความสัมพันธ์กับผู้ใด เรายังมีจดหมายทางเลือกและเปรียบเทียบว่าผลเดียวกับการสร้างสัมพันธ์ มีมากน้อยแค่ไหน เพียงใด ตัวอย่างเช่น การที่เราจะตอบสนับกับ นาย ก.หรือ นาย ช.นั้น เรา จะมีการคิดบวกกับ คุณหาร เปรียบเทียบว่าความสัมพันธ์จะออกมาในรูปได้/เสียเพียงไร และ ถ้าตอบกับนาย ก.ดูจะเป็น “รางวัล” กับเรามากกว่านาย ช. เราอาจจะสนใจกับ ก.มากกว่า ช.

### 2.8.3 ทฤษฎีสาม กือทฤษฎีความเสมอภาค (Equity Theory)

ทฤษฎีนี้คล้ายทฤษฎีที่สอง แต่ไปลึกกว่าหนึ่น โดยมีความเชื่อว่าในการมีความสัมพันธ์นั้นมนุษย์นองจากจะคำนึงถึงผลได้เสียสำหรับตัวเองแล้ว เรายังคำนึงถึงผลที่จะเกิดกับบุคคลคู่สัมพันธ์อีกด้วย กล่าวง่าย ๆ ว่า สิ่งที่เราได้จากการมีความสัมพันธ์ควรจะใกล้เคียงกับสิ่งที่คู่สัมพันธ์ของเราราได้ไปด้วย กล่าวอีกทีก็ว่าไม่ควรจะมีฝ่ายหนึ่งฝ่ายใดได้เบรียบ/เสียเบรียบจาก การมีความสัมพันธ์กัน ความสัมพันธ์ตามทฤษฎีนี้ควรเป็นไปในรูปของความสมดุลย์กันทั้ง 2 ฝ่าย หากฝ่ายหนึ่งฝ่ายใดรู้สึกว่ามีการได้เบรียบเสียเบรียบเกิดขึ้นกับความสัมพันธ์ ก็จะต้องพยายามแก้ไขทุกวิถีทางเพื่อให้เกิดความสมดุลย์กันในความสัมพันธ์นั้น ๆ

กล่าวโดยสรุป ทฤษฎีทั้งสามต่างก็เสนอข้อคิดของขบวนการชอบพอกันระหว่างบุคคล กล่าวคือ ทฤษฎีเสริมแรงก็ช่วยให้เราได้รู้สึกดีตัวแปรที่มีอิทธิพลต่อการชอบกันของเราต่อผู้อื่น ถ้าเราอยากจะรู้ว่ามีเหตุอะไรที่ทำให้เราชอบนาย ก. เราต้องคำนึงถึงจากทฤษฎีเสริมแรงได้ต่ำมากทฤษฎีแลกเปลี่ยนทางสังคมก็ช่วยให้คำนึงถึงเรื่องของการมีความสัมพันธ์ของบุคคลทั้ง 2 คน เนื่องจากการมีความสัมพันธ์กับผู้อื่นนั้นก็คล้ายกับการแลกเปลี่ยนกันชนิดหนึ่ง เราคำนึงถึงผลได้/เสีย กับการชอบกันกับผู้อื่นมากขึ้น ส่วนทฤษฎีสุดท้ายคือทฤษฎีความเสมอภาคได้ให้คำนึงถึงมากขึ้น เป็นการดึงเอาคู่สัมพันธ์ของเราเกี่ยวข้องกับการคิดถึงความสมดุลย์ กันในการชอบกันของเรามากขึ้น จัดว่าทฤษฎีทั้งสามได้ช่วยให้เรามีความเข้าใจที่กว้างและลึกซึ้ง กับการชอบพอกันมากขึ้น

## 2.9 ความรักและการแต่งงาน

เพียงไม่กี่ปีมานี้เอง ที่นักจิตวิทยาสังคมได้หันมาสนใจเรื่องความรักและทำวิจัยค้นคว้า ทางด้านนี้ขึ้น ในสมัยก่อนเรามองดูเรื่องของความรักว่าเป็นเรื่องส่วนตัว ถ้าจะเกี่ยวข้องกับศาสตร์ ก็คงเป็นประเกตภินฑ์หรือวรรณคดี ที่มีเรื่องราวรัก ๆ ใคร ๆ มาผสม และไม่นับเป็นการศึกษาเชิงวิทยาศาสตร์ เพราะเป็นเรื่องทางอารมณ์ประกอบกับการทำการศึกษาวิจัยจำนวนมาก เรื่องของความรักจึงถูกทอดทิ้งไม่ได้มีการศึกษามากลายศาสตร์ที่เดียว และเพิ่งจะมารือพื้นศึกษา กันเร็ว ๆ นี้เอง

## 2.10 ความเข้าใจเกี่ยวกับความรัก

วอลสเตอร์ และ วอลสเตอร์ (Walster และ Walster, 1978) กล่าวถึงความรักว่า มี 2 รูปแบบคือ รักประเทตโรเมนติก (Romantic love) และรักประเทตเป็นเพื่อนที่เข้าใจกัน สึกชี้ง (Companionate love)

รักประเทตโรเมนติกมีความหมายถึง ความรักที่บุคคล 2 คนอยากรู้จักด้วยกัน เป็นของกันและกัน ต่างฝ่ายต่างก็สนใจตอบอีกฝ่ายหนึ่งสมบูรณ์ เป็นลำดับขั้นที่ร่างกายมีการกระตุ้น และตอบสนองอย่างสูงสุด

ส่วนรักประเทตเป็นเพื่อนที่เข้าใจกัน สึกชี้ง หมายความถึงความรู้สึกภูมิใจที่เรามีต่อบุคคลผู้ซึ่งเกี่ยวพันกับชีวิตของเราอย่างสูง ความรักประเทตมักเป็นความรักที่ยาวนานไม่หวือหวาน อาจจัดได้ว่าเป็นขั้นพัฒนาที่ต่อจากความรักแบบโรเมนติกก็ได้

แม้เรื่องของความรักจะมีการพูดถึงได้ง่ายๆ จริง แต่ในเรื่องการหาเครื่องมือมาวัดความรักนั้นทำได้โดยยาก แต่ถึงกระนั้นก็ตาม นักจิตวิทยาเชื้อ ซิก รูบิน (Zick Rubin, 1970) ก็ได้พยายามทำเครื่องมือในการวัดความรักนี้ ในการสร้างมาตราส่วนของความรักนี้ รูบินได้ร่วบรวมเอาลักษณะ 3 ประการของความรักแบบโรเมนติกไว้ด้วยกันดังนี้คือ (1) การคึ่งคุ้ดใจกัน 2) ความห่วงใยกัน 3) ความสนใจกัน ตัวอย่างของมาตราส่วนความรักของรูบิน

1. ฉันไม่สามารถอยู่กับ.....ได้ฉันจะรู้สึกเป็นทุกข์ใจมาก
2. ฉันจะยกโทษให้.....ทุกอย่าง
3. ฉันสามารถเปิดใจแก่.....ในแทบทุกเรื่อง

รูบิน ได้ให้นักศึกษา 158 คู่ ที่เป็นคนรักกัน กรอกมาตราส่วนนี้ของเข้า ผลปรากฏว่า คะแนนความรักที่ผู้ชายและผู้หญิงมีต่อกันแบบจะไม่แตกต่างกันนัก แต่ผู้หญิงส่วนใหญ่จะชอบคนรักของตนมากกว่าที่จะถูกชอบตอบ ซึ่งอาจเป็นเพราะว่าผู้หญิงได้ให้คะแนนผู้ชายในเรื่องลักษณะผู้นำ ความฉลาดสูงกว่าที่ผู้ชายจะให้ผู้หญิง ซึ่งถ้าคุณไปแล้วการให้คะแนนก็มักจะยึดเอาลักษณะชายจริงๆ แทนที่จะให้คะแนนด้วยมากที่เดียว นอกจากนี้ ยังปรากฏว่าผู้หญิงให้คะแนนเพื่อนสนิทเพศเดียวกันสูงกว่าที่ผู้ชายให้คะแนนเพื่อนสนิทเพศชาย ซึ่งก็แสดงว่าผู้หญิงมักมีความสัมพันธ์ที่ลึกซึ้งต่อเพศเดียวกันมากกว่าที่ผู้ชายมีต่อเพศชายด้วยกัน

จากผลการศึกษาของ รูบิน ได้แสดงให้เห็นว่ามีความแตกต่างกันระหว่างความชอบกับความรัก จะเห็นได้จากคะแนนความรักของชายหญิงว่าจะสูงกว่าคะแนนความชอบ (+ .48 และ + .28) และยิ่งทั้งคู่มีคะแนนความรักต่อกันสูงมากขึ้นเท่าใด โอกาสที่เขานอกว่าจะแต่งงานกันก็สูงขึ้นตามนั้น

## 2.11 ขั้นพัฒนาการของความรัก

ในช่วงก่อนเราได้กล่าวถึงความรักแบบโรแมนติก และความรักแบบเพื่อนที่เข้าใจกันลึกซึ้ง ในช่วงนี้เราจะได้กล่าวถึงขั้นต่อไปนี้ ที่ความรักได้พัฒนาไปดังต่อไปนี้

นักจิตวิทยาสังคมชื่อ เลโวิงเกอร์ (Levinger, 1978) ได้จัดอันดับขั้นความสัมพันธ์ออกเป็นขั้นต่อไปนี้ ที่อาจจะทำให้เราเห็นการพัฒนาของความรักแบบเพื่อนที่เข้าใจกันลึกซึ้งได้ เขาเริ่มจากบุคคล 2 คนที่ไม่มีความเกี่ยวเนื่องกันเลย อาจเป็นผู้คนที่เราเดินพบปะตามถนนหนทาง ความสัมพันธ์จะออกมาในรูปคุณย์ และความสัมพันธ์ในรูปแบบนี้เองที่เรามีกับเพื่อนมนุษย์รวมโลกคนอื่น ๆ คือทั้งเราและเขาต่างก็แทบไม่เคยเห็นหน้ารู้จักกันเลย

ขั้นที่ 1 เป็นขั้นที่เรียกว่าเริ่มรับรู้ (Awareness) ถึงบุคคลอื่น อาจเป็นการมีทัศนคติต่อเขาทางใดทางหนึ่ง เขายังเป็นบุคคลที่คนทั่วไปรู้จัก และเรา ก็เป็นส่วนหนึ่งของบุคคลเหล่านั้น ในขั้นนี้ก็ยังไม่มีความเกี่ยวข้องสัมพันธ์กันอยู่ดี แต่เรา ก็รู้ ว่าเขาเป็นใคร มีความรู้สึกบางประการเกี่ยวกับเขา แต่ยังไม่รู้จักกันเป็นการรู้จักอาจจะข้างเดียว โดยที่อีกฝ่ายหนึ่งไม่ได้รู้เรื่องกับเราด้วย

จากขั้นที่ 2 ลงมาเป็นการที่เราเริ่มมีความสัมพันธ์กับบุคคลผู้นี้ในลักษณะต่าง ๆ กัน ในขั้นที่สองนี้ เราเริ่มมีความสัมพันธ์กับผู้อื่นในลักษณะของผิวเผิน (Surface) ระดับเริ่มต้นที่สุดของการทำความรู้จักกันระหว่างบุคคล 2 คน เราอาจจะรู้จักเพียงแค่ชื่อเขาและสถานที่ทำงานเท่านั้น แต่ไม่รู้จักอะไรที่ลึกซึ้งลงไปกว่านี้ และเป็นความจริงที่การรู้จักนี้เป็นการรู้จักของมนุษย์เราส่วนใหญ่ เช่น เราไปทำพื้น เรายังรู้จักเพียงแค่ชื่อหม้อพื้น และอาชีพของเขาก่อนหน้านั้น หรือยามเฝ้าประตู เรายังรู้จักเพียงชื่อหรือหันแค่เช้าเย็นเท่านั้น

ในขั้นที่ 3 เป็นขั้นที่เราร่วมสนองตอบซึ่งกันและกัน (Mutual) เป็นขั้นที่เรารู้จักและมีการติดต่อสัมพันธ์กัน ในขั้นนี้เรามีการแลกเปลี่ยนข้อมูลของทั้งเราและเขา และต่อมาเราก็เริ่มมีการเปิดเผยประสบการณ์ของเราให้เข้าใจทราบบางอย่าง และประสบการณ์ของเขายังให้เราได้รับทราบด้วย ในขั้นนี้เราแยกเป็นขั้นอยู่ ๆ 4 ขั้น และแต่ละขั้นความสัมพันธ์ก็ลึกเข้าไปทุกขณะขอให้เราลองนึกภาพถึงการปอกหัวหอม ขั้นความสัมพันธ์ของเราแต่ละขั้นเปรียบเสมือนชั้นของหัวหอมที่ลึกเข้าไปทุกที จนถึงขั้นสุดท้ายของขั้นอยู่ที่ 4 เราจะพบว่าในขั้นนี้ความสัมพันธ์ของเราและเขายังคงเป็นส่วนหนึ่งส่วนเดียวกัน และโดยทั่ว ๆ ไปแล้ว เราไม่มีความสัมพันธ์ระดับลึก ๆ เช่นนี้กับบุคคลหลายคนนักในชีวิต ความลึกซึ้งในรูปแบบนี้เราอาจมีกับบุคคลเพียงแค่ 4 - 5 คนในชีวิตเท่านั้น และ 4 - 5 คนเหล่านี้อาจเรียกได้ว่าเป็นความรักแบบเพื่อนที่เข้าใจกันอย่างลึกซึ้งก็ได้

เท่าที่เลอวิงเกอร์เสนอขั้นพัฒนาการนี้ ถ้าเราพิจารณาดูจริง ๆ จะรู้สึกว่าเป็นการนำเสนอที่กว้างมาก เราเพียงแต่รู้ขั้นตอนของความสัมพันธ์ แต่เรายังไม่สามารถอธิบายพฤติกรรมที่มีในแต่ละขั้นความสัมพันธ์ได้ ดังนั้น ในปี 1979 เลอวิงเกอร์ จึงได้ร่วมกับแรนด์ (Levinger และ Rands) ทำการศึกษาใหม่ คราวนี้เขากล่าวให้ผู้ตอบคำถามได้บ่งกลุ่มของพฤติกรรมในแต่ละ 4 ขั้นตอน โดยแบ่งออกเป็น 4 ระดับคือ 1) ระดับรู้จักกันธรรมชาติไม่ลึกซึ้ง 2) เพื่อนที่ดี 3) เพื่อนที่สนิทมาก ๆ 4) คู่สมรส เขายกตัวอย่างคนเรามีความสนใจสนมกันมากเข้า แรกก็ยังมีพฤติกรรมประพฤติอนาธิ พึ่งพาซึ่งกันและกันมากขึ้น (Interdependent behavior) หมายความว่าเราอยู่สนิทสนมกับใคร เราภัยจะช่วยเหลือซึ่งกันและกันมากขึ้น

## 2.12 สรุป

1. ธรรมชาติของมนุษย์ มักชอบสร้างความสัมพันธ์กับผู้อื่น มนุษย์ไม่ชอบอยู่โดดเดี่ยว ตามลำพัง ถ้ามนุษย์ถูกแยกให้อยู่ต่างหากก็จะรู้สึกเหงา ขาดการติดต่อ กับโลกภายนอกจะมีผลทำให้สุขภาพจิตไม่ดี และมีความวิตกกังวลสูง

2. ทฤษฎีการแลกเปลี่ยนทางสังคมกล่าวสนับสนุนการเข้าร่วมกับมนุษย์ว่าจะเป็นหนทางไปสู่จุดหมายปลายทางของความต้องการของเข้า ทฤษฎีการเสริมแรงกล่าวว่า การได้พบปะสังสรรค์กับผู้อื่นเป็นผลรางวัลให้กับมนุษย์ การได้คุยกับคนอื่นใจหรือการที่ใครเขามาชื่นชมเรา จัดว่าเป็นได้ให้รางวัลกับเรางั้น สิ่งที่ทำให้เราได้รับความสุขจากการแลกเปลี่ยนนั้น เพราะเราต้องการใช้ผู้อื่นมาเป็นมาตรฐานให้ตัวเราเอง และจึงสรุปประเมินความสามารถของเรา

3. ความวิตกกังวลมีผลต่อการอยากรู้ข้อมูลนี้ ผู้ที่มีระดับความวิตกกังวลสูง มักจะอยากรู้ว่าร่วมกับผู้อื่นมากกว่าผู้ที่มีความวิตกกังวลต่ำ แต่การเข้าร่วมสัมพันธ์ของผู้ที่วิตกกังวลสูงนั้น มักจะเลือกเฉพาะผู้ที่มีความวิตกกังวลในเรื่องเดียวกันเท่านั้น

4. ลักษณะการเกิดก้มีผลต่อความกีวาร์สัมพันธ์ ลูกคนโต้มมีความวิตกกังวลสูง ทำให้อยากสัมผัสถึงผู้อื่นมากกว่าลูกคนรอง ๆ

5. ระดับความตัวก้มีผลต่อการเกี่ยวสัมพันธ์ ผู้ที่มีความตัวระดับสูงต้องการเกี่ยวสัมพันธ์มากกว่าผู้มีความตัวระดับต่ำ

6. การตอบเพื่อนเพื่อเตรียมตัวจะมีมาก และเป็นส่วนสำคัญของชีวิตทางสังคมของมนุษย์มิใช่น้อย

7. มีปัจจัยหลายข้อที่ทำให้มนุษย์มีความชอบพออยู่ใจกัน เช่น ความคล้ายคลึงกันทางทศนคติ ความเชื่อ ค่านิยม ทฤษฎีความสมดุลย์เป็นทฤษฎีง่าย ๆ ที่แสดงให้เห็นว่า ในการตอบกันนั้น มนุษย์ชอบความเหมือนกันทางความคิด ความเชื่อ และความรู้สึก ถ้าสิ่งเหล่านี้สอดคล้องกัน แสดงว่าความสัมพันธ์ของเรามีความสมดุลย์ นอกจากนี้เรายังชอบผู้ที่ช่วยเสริมสร้างความต้องการของเราให้สมบูรณ์ ตัวแปรอื่น ๆ เช่น ความสวยงาม/หล่อ ความสามารถ/ฉลาด ความน่าคบ และน่ารักอื่น ๆ และความที่อยู่ใกล้กัน ล้วนเป็นสาเหตุให้เกิดความชอบพอกัน

8. ทฤษฎีที่ใช้อธิบายความชอบพอกันมี 3 ทฤษฎี ได้แก่ ทฤษฎีเสริมแรง ทฤษฎีแลกเปลี่ยนทางสังคม ทฤษฎีความเสมอภาค ทั้งสามทฤษฎีได้เสนอแนวคิดทึ่งขบวนการชอบพอ กันของบุคคล ทำให้เรามีความเข้าใจถึงแบบแผนการชอบพอของมนุษย์มากขึ้น

9. นักจิตวิทยาสังคม ได้แยกความรักออกเป็น 2 ประเภท คือ ความรักแบบโรแมนติก และความรักแบบเพื่อนที่เข้าใจกันลึกซึ้ง ความรักแบบหลังเป็นการพัฒนาขึ้นไปจากความรักแบบโรแมนติก

10. ความรักสามารถแบ่งออกเป็นขั้นต่าง ๆ ของพัฒนาการ เริ่มจากขั้นที่ยังไม่รู้จักกันเลย ขั้นเริ่มการรับรู้ ขั้นที่มีการประทับสัมสรรถกัน ไปจนถึงขั้นการตอบสนองซึ่งกันและกัน แต่ละขั้นที่ผ่านไปก็มีความลึกซึ้งเพิ่มขึ้นเป็นลำดับ

11. สำหรับพฤติกรรมการแสดงออกในแต่ละขั้นตอน ก็ เช่นเดียวกัน ยิ่งเราสนใจสมมุติผู้ใดก็จะยิ่งมีการพึงพาช่วยเหลือกันและกันมากขึ้นทุกที