

ปัญหาการส่งข้าวออกไปต่างประเทศ

นายวิชัย ครีประเสริฐ*

ปัจจุบันประเทศไทยเป็นผู้นำในการส่งข้าวไปขายต่างประเทศและขยายได้ถึง ๑ ใน ๓ ของข้าวที่ขายในตลาดโลกหรือประมาณ ๔ ล้านกว่าตัน บุคคลที่เกี่ยวข้องตึ้งแต่บวนการผลิต คือ ชาวนา สูญประสาพ (โรงสี) ผู้ส่งออก ไม่มีใครได้ตีเกี่ยวภัยการ เป็นผู้นำ เนื่องจาก เนื่องจากความต้องการสินค้าห้ามส่งออก ชั่งเป็นปัญหามากสำหรับประเทศไทยในวันนี้จึงควรพยายามหาข้อมูลจากการสัมมนาดูว่า จะมีทางออกอย่างไรบ้าง โดยเฉพาะการใช้เทคโนโลยี ช่องทางให้คิดเห็นต่อที่ประชุมว่า เราควรจะมีนโยบายการตลาดหรือเทคโนโลยีทางการตลาดอย่างไรบ้าง เรื่องสำคัญที่สุด คือ เรื่องราคา ถ้าเราต้องการขายข้าวในตลาดโลกที่ มีอยู่ประมาณ ๑๒ ล้านตัน เราสามารถแบ่งเป็นตลาดใหญ่ ๆ ได้ ๒ ตลาด คือ ตลาดที่ขายได้ในราคากลาง และตลาดที่ขายได้ในราคาก่อ ข้าวที่ขายในราคากลางมักจะมาจากประเทศไทยที่เจริญแล้ว เช่น สหรัฐอเมริกา ซึ่งขายได้ประมาณ ๒ ล้านตัน ในขณะที่ขายได้ถึง ๔ ล้านตัน แต่เป็นข้าวที่ขายได้ในราคาก่อ ถ้าเรามองจากภาพกว้าง ๆ ว่า เราจะพยายามขายข้าวเรา จะขายข้าวราคาน้ำดี หรือข้าวราคากลางดี และอันไหนที่เราจะมีโอกาสได้ก้าวมากกว่า ก็เป็นชัดทันทีว่า เราจะต้องไปแข่งขันกับประเทศไทยที่เจริญแล้ว คือ ไปขายข้าวในราคากลาง เพราะว่า ความเป็นอยู่ของประชาชนของสหรัฐฯ สูงกว่าเรามาก ค่าใช้จ่ายต่าง ๆ จึงสูง เขาจะลดราคาลงอย่างไรก็สู้เรามาได้ แต่ถ้าเราจะไปขายข้าวคุณภาพดี เราจะต้องไปแข่งกับพม่า ปากีสถานและเดียวนี้ต้องแข่งกับประเทศไทยจีนด้วย ซึ่งประเทศไทยนี้ ความเป็นอยู่ของประชาชนของเขากลางกว่าของเราราคาข้าวอย่างไรเรา ก็สู้เขาไม่ได้ ดังนั้น เราต้องเลือกนโยบายการตลาดว่า เราจะไปทำอย่างไร จะไปแข่งในตลาดไหน ซึ่งมองมั่นใจเหลือเกินว่า จะต้องไปขายแข่งในตลาดที่ขายคุณภาพ แต่การที่จะขายข้าวคุณภาพสูงได้ราคากลางนั้น ต้องมีคุณสมบัติอย่างไรบ้าง มีความต้องการอย่างไรบ้าง เราจะต้องทราบเสียก่อน เรื่องสำคัญที่สุด คือ คุณลักษณะของข้าว เมื่อทุกสุกแล้วเป็นอย่างไร ซึ่งอาจไม่มีใครพิจารณา เพราะมาตรฐานการขายข้าวมักไม่ได้บ่งบอกไว้ว่าข้าวที่ทุกสุกแล้วจะต้องมีลักษณะอย่างไรบ้าง ซึ่งเป็นสิ่งสำคัญที่ทำให้ข้าวขายได้ราคาหรือไม่ได้ราคา ด้วยอย่างเช่น ข้าวที่ปากีสถานและอินเดีย

* บริษัทไฮซ์แลนด์ อินเตอร์เนชันแนล จำกัด

ส่งไปขายทางด่วนออกกลางมีคุณลักษณะพิเศษ เวลาหุงแล้ว เมล็ดข้าวจะยึดยาวอย่างเดียวจะไม่ขยายทางด้านกว้าง หอม และร่วน ราคากิโลกรัมตันละ 600 เหรียญ ขณะที่ข้าวไทย 100% ขายได้ประมาณตันละ 200 เหรียญสหรัฐ ข้าวหอมมะลิขายได้ไม่ถึง 300 เหรียญสหรัฐ ข้าวบスマตที่อินเดียกับปากีสถานขายได้ตันละ 600 เหรียญสหรัฐ นั้น ยัง มีผู้นำเข้ามาทดลองเพาะปลูกน้อยมาก และยังไม่มีการส่งเสริมกัน ซึ่งคิดว่าจะเป็นโอกาสทองของเรารather เราต้องหาพันธุ์ข้าวที่มีคุณลักษณะเหมือนกับบスマต เพื่อเราจะได้นำรายได้เข้าประเทศอันนี้เป็นคัวอย่างหนึ่ง ตัวอย่างอันที่ 2 ประเทศไทยขายข้าวได้ราคาดี เช่น สหรัฐฯ หรืออสเตรเลีย ข้าวพันธุ์ของเขาก่อนที่จะนำเข้าขายเผยแพร่ให้ประชาชนปลูก เขาได้ค่าซึ่ง ถึงคุณสมบัติการหุงด้วย และจะมีข้อบังคับไว้ด้วย เช่น ข้าวเมล็ดยาวของสหรัฐฯ พันธุ์อะไร ก็แล้วแต่จะต้องระบุเอาไว้ก่อนว่า จะต้องมีอามิโรสประมาณเท่าไร อามิโรส คือแป้ง คนไทย ก็จะเรียกว่าแป้งข้าวเจ้า หรือเชื้อแป้งข้าวเจ้าที่ผสมอยู่ในเนื้อข้าวมี 2 ชนิด คือ เชื้อข้าว เห็นยา และเชื้อข้าวเจ้า ถ้าอามิโรสสูงทุกแล้วจะแข็ง ถ้าอามิโรสต่ำหุงแล้วจะนิ่ม ของ สหรัฐฯ เวลาจะเพาะพันธุ์เข้าต้องดูอันนี้ก่อน อามิโรสจะถูกควบคุมให้มีอยู่ประมาณ 6% สำหรับข้าวเมล็ดยาว ผู้บริโภคที่ซื้อข้าวสหรัฐหุงแล้วจะได้ความแข็งอย่างนั้นตลอดเวลา เขา จะมีเครื่องที่จะทดสอบว่าหุงแล้วจะมีความแข็งเท่าใด ในขณะที่ข้าวไทยเวลานำไปหุง บาง ครั้งแข็ง บางครั้งนิ่ม บางครั้งก็แข็ง ซึ่งปัญหานี้ เป็นปัญหาสำคัญมากสำหรับข้าวไทยที่เรา จะพัฒนา กันว่าจะทำอย่างไรให้เป็นไปตามความต้องการของผู้ซื้อ เรื่องพันธุ์ข้าวเป็นเรื่องที่ ต้องคิดกันหนัก ๆ ว่า เราจะเริ่มทำอย่างไร เนื่องจาก เท่าที่ผ่านมา ไม่มีนโยบายการตลาดที่จะ ไปแข่งขันในเรื่องคุณภาพ เราถูกเลียนไม่ได้ดังใจพัฒนา แต่เป็นเรื่องที่สำคัญที่สุด เราต้องเริ่ม จากพันธุ์ข้าว เพราะเราปลูกข้าวเพื่อบริโภค เหลือเท่าไรก็ขาย ซื้อก็ได้ ไม่ซื้อก็แล้วไป เรา มีนโยบายในลักษณะนี้ ซึ่งผิดกับการตลาด เราจะขายเฉพาะของที่เรามี บังเอิญมีแล้วเหลือ ขาย ทำอย่างไรก็ไม่ได้ราคา แต่ถ้าเราตั้งใจพัฒนาว่าผู้ซื้อเข้าต้องการอย่างไร แล้วเรา ทำให้ถูกใจเขา นั้นแหละจึงจะได้ราคา ประเด็นอีน ๆ เช่น การเก็บรักษาให้ได้นาน คือ การเก็บไว้ใน Super Market ได้นาน ๆ อย่างน้อย 1 ปี ข้าวที่ออกจากประเทศไทยของเรา ไป ความชื้นไม่สม่ำเสมอ เนื่องจากช่วงนาไม่มีเตาอบ ไม่มีไฮโล ไม่มีเครื่องวัดความชื้น ใช้วิธีตากแดดตาม แล้วแต่สภาพดินฟ้าอากาศ ถ้ามีแดดดีก็แห้ง ถ้าแดดไม่ดีความชื้นก็สูง เก็บรักษาไว้ไม่ได้ พอมากถึงโรงสีแล้วไม่มีทางที่จะแก้ไขอย่างไร เรื่องความชื้นจึงเป็นปัญหา ที่ทำให้ข้าวของเรางาน เก็บรักษาไว้ได้ไม่นาน เมื่อนำสหรัฐฯ ประเด็นนี้ เราภารกิจที่จะแก้ไขกันได้

โดยการแพร่สภាពลังงานจากแหล่งหรือจากฝางข้าว ผลิต เป็นความร้อน ใช้เตาอย่างง่าย ๆ มีใช้โลเก็บง่าย ๆ สิ่งเหล่านี้ทำได้ไม่ใช่เรื่องยุ่งยากอะไร แต่ไม่มีใครเอาเรื่องนี้มาท่า เพราะไม่มีใครเล็งเห็นความสำคัญเกี่ยวกับเรื่องความชื้น เพราะเข้าไม่ทราบว่าความชื้นมีผลอย่างไรต่อราคาข้าว สิ่งที่เราต้องพิจารณา คือ ทำอย่างไรข้าวของเรางั้นจะเก็บไว้ได้นาน เหมือนกับประเทศไทยที่ขายส่งไปขายแล้วได้ราคา

นอกจากเรื่องการเก็บรักษาให้ได้นาน แล้วเรื่องของความสะอาด ซึ่งมี 2 เรื่อง คือ ยอดและแมลงต่าง ๆ ข้าวที่ส่งจากเมืองไทยมักจะมียอดและแมลง ยอดที่ดายแล้วมี ไม่ดายมี การรرمยาที่มักจะทำในโกตังข้าว ในเรื่องฉลอม เหล็กบ้าง รมยาเสร์เจ็กให้คนงานซึ่งติดไข่ยอดและแมลงตลอด เวลาตามแบบกล่องเรื่อง ไข่ยอดและแมลงจากตัวคนงานก็ติดไปกับข้าวอีก การรرمยาจึงไม่ได้ผล นอกจากนี้ก็ยังมีการยอมออกใบตรวจให้เพียงแต่ของที่มีการรرمยาเท่านั้น โดยไม่ได้คำนึงถึงว่าพอเปิดออกไประแล้ว จะมีการติด เชื้อย่างอื่นหรือเปล่าจริง ๆ และเราควรจะไปตรวจดูว่าเรื่องใหญ่สภាព เป็นอย่างไร ถ้าในเรื่องใหญ่ไข่ยอดอยู่แล้ว เอาข้าวที่รرمยาเสร์จแล้วไปวางก็เท่ากับไม่ได้รرمยา เรื่องนี้ต้องแก้ไขกัน นอกจากนี้ก็ยังมีเรื่องเศษตะปู อิฐ ฯลฯ ซึ่งปนกับข้าวของเราที่ส่งไปต่างประเทศ ที่เราทำได้ง่าย ๆ แต่เรามักจะไม่ท่ากัน เราปล่อยให้เป็นไปอย่างนั้น โกตังส่งออกส่วนใหญ่ ความสะอาดไม่มีแล้วเราจะกล่อยให้ออกไป เพราะเราไม่ได้ให้ความสำคัญเรื่องความสะอาด

เรื่องทั้งหมดนี้เป็นเรื่องที่ต้องปรับปรุง ถ้าเราปรับปรุงได้แล้ว เราถึงจะขายข้าวได้ราคาสูง อีกเรื่องที่สำคัญที่สุด คือ เรื่องของการเป็นผู้ส่งออกที่ดี เราต้องคิดสร้างเครดิตของเรา เองว่าประเทศไทยของเราสามารถที่จะส่งข้าวคุณภาพดีได้แล้วก็ปฏิบัติตัวเป็นผู้ส่งออกที่ดี เครดิตเป็นเรื่องสำคัญ ถ้าเราไม่มีเครดิตแล้วจะทำได้อย่างไรผู้ซื้อก็ไม่เชื่อจึงควรให้ความสำคัญ อย่าให้ใครท่าลายชื่อเสียงของประเทศไทย ที่ผ่าน ๆ มา เรา มีการตรวจสอบมาตรฐาน แต่ไม่เคร่งครัด เวลาเนี้ยหลายตลาดที่เขามาไม่เชื่อว่าข้าวของเรามีผลิตได้มาตรฐานจริง ๆ ที่กล่าวมาทั้งหมดนี้ถือว่า เป็นเรื่องสำคัญที่อยากจะให้ที่ประชุมออกข้อคิดเห็นว่า เรากำจะใช้เทคโนโลยีอะไร และจะทำอย่างไร

จาก : รายงานการสัมมนา เรื่อง "แนวทางการพัฒนาเทคโนโลยีเพื่อการส่งออก"

