

การส่งเสริมการส่งออก

นายพิพรรณ์ อินกรศพท์*

การส่งเสริมการส่งออกนั้นตัวสินค้าต้องมีความพร้อมก่อนจึงจะทำการส่งเสริม

ได้แก่

1. ต้องมีคุณภาพ
2. ราคาต้องแข่งขันได้
3. ต้องปรับปรุงรูปแบบให้เป็นไปตามความต้องการของตลาด

กรมพาณิชย์สัมพันธ์จะทำงานที่ส่งเสริมการส่งออกโดยตรง หรือให้การสนับสนุนซึ่งมีรายชื่อดอน เช่น มีการเผยแพร่สินค้า เจาะตลาด เป็นต้น เราต้องแข่งขันกับตลาดต่าง ๆ จึงจำเป็นต้องอาศัยเทคโนโลยีทั้งการปรับปรุงกระบวนการผลิต ปรับปรุงรูปแบบ เพื่อใช้ทรัพยากรให้ได้ประโยชน์มากที่สุด เสียต้นทุนน้อยที่สุด และได้รับความสนใจในการแนะนำสินค้าที่วางแผนขายตลอดจนมีเอกสารในการเผยแพร่ การจัดพิมพ์ และการบริหาร ซึ่งต้องใช้เทคโนโลยี แต่ สิ่งที่เป็นปัญหา ก็คือ จะใช้เทคโนโลยีอะไรมาปรับปรุงใช้ให้เหมาะสมและถูกต้อง ดังนั้น จึงต้องมีการแก้ไขและส่งเสริมการส่งออก โดยในระยะยาวจะต้องทำ R & D และรัฐจะต้องเข้ามาส่งเสริมและในระยะสั้นกิจกรรมการส่งเสริมนั้น ทางส่วนราชการจะนำเข้ามา เป็นแผนงานประจำปี และจะ予以ป้องกันความพร้อมของภาคเอกชนที่ผลิตสินค้าในเวลานี้ ซึ่งมีการใช้เทคโนโลยีที่นานาเช่นมาจากบริษัทแม่ คิดขึ้นมาปรับปรุง เป็นต้น ซึ่งทางภาครัฐบาลและภาคเอกชนจะต้องหันมาจัดการร่วมกัน

ปัจจุบันนี้สินค้าที่มีแนวโน้มการส่งออกดี เช่น ดอกไม้ประดิษฐ์ ของเด็กเล่น เป็นต้น ซึ่งเราได้เทคโนโลยีของบางประเทศเข้ามา เทคโนโลยีเหล่านี้มีความจำเป็นที่จะนำเข้ามา และเราจะต้องมีการสนับสนุน R & D ที่ชัดเจนแต่ต้องใช้เวลา many ล้านดอลลาร์ ตัวจะต้องมีการปรับปรุงวิธีการที่นำเข้ามาแล้ว เราจะต้องรายละเอียดและปรับปรุงการผลิตให้ทันที เช่น เซรามิกส์ เป็นต้น

*

รองอธิบดีกรมพาณิชย์สัมพันธ์ กรมพาณิชย์สัมพันธ์ กระทรวงพาณิชย์

ปัญหาเทคโนโลยีเป็นเรื่องละเอียดอ่อน จะต้องมีการวางแผนและการช่วยเหลือที่ถูกหลักเกณฑ์ ถ้ามีขบวนการเหล่านี้ครบถ้วน การส่งออกจะทำได้ง่าย การส่งเสริมการส่งออกเป็นผลสุดท้าย จะทำได้หรือไม่ได้ต้องขึ้นอยู่กับการเริ่มต้นผลิตสินค้าและการใช้เทคโนโลยีทั้งระบบ

จาก : รายงานการสัมมนา เรื่อง "แนวทางการพัฒนาเทคโนโลยีเพื่อการส่งออก"

กรมเศรษฐกิจการพาณิชย์ กระทรวงพาณิชย์ 13-15 กันยายน 2529