

## บทที่ 7

### การค้าระหว่างประเทศ

การค้าระหว่างประเทศ หมายถึงกิจกรรมซื้อขายแลกเปลี่ยนสินค้าและบริการระหว่างประเทศ การค้าระหว่างประเทศเกิดขึ้นเพราะประเทศต่างๆ มีทรัพยากรธรรมชาติไม่เท่าเทียมกัน ประชาชนมีความสามารถความชำนาญแตกต่างกัน ทำให้ประเทศต่างๆ มีศักยภาพในการผลิตสินค้าแตกต่างกัน บางประเทศอาจจะเหมาะกับการผลิตสินค้านิดหนึ่ง ในขณะที่อีกประเทศหนึ่งอาจจะเหมาะกับการผลิตสินค้านิดหนึ่ง แต่แต่ละประเทศจะเลือกผลิตสินค้าที่ตนมีปัจจัยการผลิตในประเทศมากและสามารถทำการผลิตด้วยต้นทุนต่ำแล้วนำไปขายในประเทศที่มีศักยภาพในการผลิตที่ต่ำกว่า ดังนั้นการค้าระหว่างประเทศจึงเกิดขึ้นเนื่องจากสาเหตุของการมีวัตถุดิบภายในประเทศไม่เพียงพอและผลผลิตไม่เพียงพอต่อการบริโภคภายในประเทศหรือสาเหตุของการมีทรัพยากรภายในประเทศมากเกินไปความต้องการภายในประเทศ ข้อดีของการค้าระหว่างประเทศคือการจัดสรรทรัพยากรระหว่างประเทศ เป็นการแบ่งงานกันทำการค้าระหว่างประเทศช่วยให้ประเทศคู่ค้ามีโอกาสเลือกผลิตสินค้าที่ตนเองมีความถนัดและมีความชำนาญ และผู้บริโภคสามารถเลือกบริโภคสินค้าและบริการที่ประเทศตนเองผลิตไม่ได้ นอกจากนี้การค้าระหว่างประเทศยังทำให้เกิดการกระจายของวิทยาการใหม่ทั่วโลก และเปิดโอกาสในการเรียนรู้ทางด้านเทคโนโลยีและการเรียนรู้ทางด้านการจัดการหรือการบริหาร และท้ายสุดการค้าระหว่างประเทศจะเป็นตัวจักรสำคัญก่อให้เกิดความเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจของประเทศ

#### 7.1 ทฤษฎีการค้าระหว่างประเทศ แยกออกเป็น

1. ทฤษฎีการค้าระหว่างประเทศสมัยคลาสสิก ซึ่งได้แก่ทฤษฎีความได้เปรียบโดยสมบูรณ์ (Absolute Advantage Theory) และทฤษฎีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบ (Comparative Advantage Theory)

1.1 ทฤษฎีความได้เปรียบโดยสมบูรณ์ (Absolute Advantage Theory) ของอดัม สมิท (Adam Smith) อธิบายการค้าระหว่างประเทศว่า “ประเทศต่างๆ จะผลิตเฉพาะสินค้าที่ตนมีความได้เปรียบโดยสมบูรณ์เพื่อแลกเปลี่ยนกับสินค้าของประเทศอื่น” ประเทศที่มีความได้เปรียบโดยสมบูรณ์ในการผลิตสินค้าชนิดหนึ่งชนิดใด หมายความว่า ประเทศนั้นสามารถผลิตสินค้านั้นได้อย่างมีประสิทธิภาพด้วยต้นทุนที่ต่ำกว่าประเทศอื่น

1.2 ทฤษฎีการค้าระหว่างประเทศตามแนวความคิดของอดัม สมิท ได้มีข้อสมมติว่าการแบ่งงานกันทำ (Division of Labor) จะก่อให้เกิดความชำนาญ (Specialization) ในการผลิตสินค้านั้น ประสิทธิภาพในการผลิตสินค้าวัดได้จาก ต้นทุนการผลิตสินค้าต่อหน่วย และผลผลิตที่เกิดขึ้นจากการใช้แรงงานในการผลิตใน 1 สัปดาห์

ตัวอย่าง ประเทศไทยได้เปรียบโดยสมบูรณ์ในการผลิตข้าวโพด 1 ตัน เพราะใช้แรงงานเพียง 12 คน ในขณะที่ประเทศญี่ปุ่นผลิตข้าวโพด 1 ตันใช้แรงงาน 16 คน แต่ในการผลิตผ้า 1 เมตร ประเทศไทยจะใช้แรงงานถึง 22 คน ในขณะที่ประเทศญี่ปุ่นผลิตผ้า 1 เมตรใช้แรงงานเพียง 15 คน ในลักษณะนี้ประเทศไทยจะได้เปรียบโดยสมบูรณ์ในการผลิตข้าวโพด และประเทศญี่ปุ่นจะได้เปรียบโดยสมบูรณ์ในการผลิตผ้าประเทศไทยจะเลือกข้าวโพด และประเทศญี่ปุ่นจะเลือกผลิตผ้าแล้วนำมาแลกเปลี่ยนกัน

ตารางที่ 7.1 แสดงการได้เปรียบโดยสมบูรณ์

|               | ประเทศไทย<br>(คน) | ประเทศญี่ปุ่น<br>(คน) |
|---------------|-------------------|-----------------------|
| ข้าวโพด 1 ตัน | 12                | 16                    |
| ผ้า 1 เมตร    | 22                | 15                    |

ข. ทฤษฎีการได้เปรียบโดยเปรียบเทียบ (Comparative Advantage Theory) ของเดวิด ริคาร์โด (David Ricardo) ได้ปรับปรุงมาจากทฤษฎีของ อדם สมิท โดยได้อธิบายว่า “ประเทศหนึ่งจะทำการเสนอขายสินค้าที่ตนสามารถผลิตได้อย่างมีประสิทธิภาพสูงสุดเมื่อเปรียบเทียบกับการผลิตสินค้าชนิดเดียวกันนั้นในอีกประเทศหนึ่ง” การวัดประสิทธิภาพในการผลิตจะวัดจากต้นทุนการผลิตโดยพิจารณาจากจำนวนชั่วโมงทำงานในการผลิตสินค้า 1 หน่วย และจำนวนผลผลิตที่ผลิตได้จากการใช้ชั่วโมงการผลิตเท่ากัน เช่น ในการผลิตรองเท้าหนึ่งคู่ของประเทศไทยจะใช้เวลา 20 ชั่วโมง ในขณะที่ประเทศเกาหลีใต้ใช้เวลาในการผลิต 30 ชั่วโมง ดังนั้นประเทศไทยจะมีประสิทธิภาพในการผลิตรองเท้ามากกว่าประเทศเกาหลีใต้ แต่ในการผลิต ปากกา 1 ด้าม ประเทศเกาหลีใต้ใช้เวลาในการผลิต 15 ชั่วโมง ในขณะที่ประเทศไทยใช้เวลา 22 ชั่วโมง โดยใช้จำนวนแรงงานเท่ากัน ดังนั้นการค้าระหว่างประเทศจะเกิดขึ้นโดย ประเทศไทยจะขายรองเท้าให้เกาหลีใต้ และซื้อปากกาจากเกาหลีใต้ ในขณะที่ประเทศเกาหลีใต้จะขายปากกาให้ประเทศไทย และซื้อรองเท้าจากประเทศไทย

ตารางที่ 7.2 แสดงการได้เปรียบโดยการเปรียบเทียบ

|         | ประเทศไทย<br>(ข.ม.) | ประเทศเกาหลีใต้<br>(ข.ม.) |
|---------|---------------------|---------------------------|
| รองเท้า | 20                  | 30                        |
| ปากกา   | 15                  | 22                        |

## 2. ทฤษฎีการค้าระหว่างประเทศยุคใหม่ (the modern theory)

นักเศรษฐศาสตร์ระยะหลังๆ ได้อธิบายทฤษฎีการค้าระหว่างประเทศโดยมิได้ให้ความสำคัญเฉพาะปัจจัยแรงงานเท่านั้นแต่ได้เน้นปัจจัยการผลิตอื่นๆด้วย เช่น ค่าขนส่งและค่าเสียโอกาส โดยเฉพาะต้นทุนค่าเสียโอกาส (the opportunity cost) ได้เข้ามามีบทบาท

มากขึ้น ต้นทุนค่าเสียโอกาสหมายถึงทางเลือกอื่นๆ ที่ดีที่สุดที่ไม่ได้ถูกเลือก (the best alternative foregone) กรณีการเลือกผลิตสินค้า 2 ชนิดในสัดส่วนต่างๆ กัน จะมีต้นทุนค่าเสียโอกาสเกิดขึ้น โดยต้นทุนค่าเสียโอกาสที่เกิดขึ้นเป็นค่าเสียโอกาสของสินค้าที่ผลิตลดลงหรือไม่ได้ผลิต

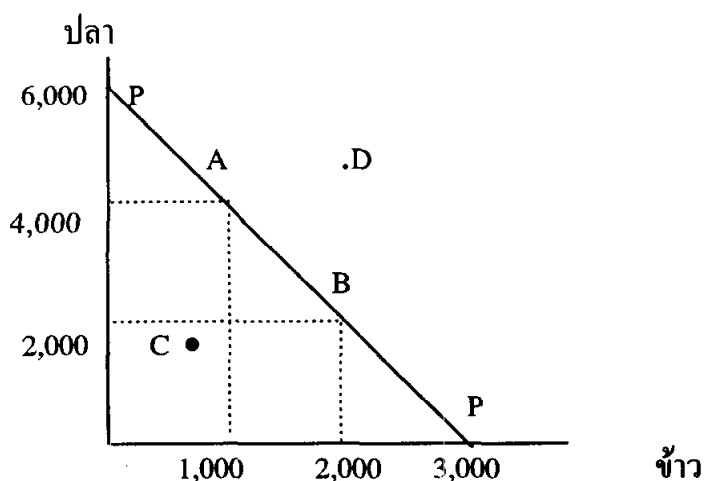
ประเทศใดประเทศหนึ่งจะมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบ (a comparative advantage) ในการผลิตสินค้าและบริการ ถ้าประเทศนั้น ๆ สามารถผลิตสินค้าและบริการด้วยต้นทุนค่าเสียโอกาสที่ต่ำกว่าประเทศอื่นๆ จุดสำคัญคือถ้าแต่ละประเทศผลิตสินค้าที่ตนมีความชำนาญ และมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบแล้ว ผลผลิตของโลกโดยรวมจะมีมากที่สุด ผลที่ตามมาคือการค้าระหว่างประเทศเป็นสิ่งจำเป็น โดยประเทศที่มีความชำนาญและมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบจะขายสินค้าที่ตนเองผลิตขึ้นเพื่อแลกกับสินค้าอื่น ๆ ที่ตนไม่มีความชำนาญในการผลิตและไม่มีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบโดยตรงดังกล่าวแสดงให้เห็นว่าการค้าระหว่างประเทศเป็นสิ่งที่มีความประโยชน์กับเศรษฐกิจโลกโดยรวม ต่อไปนี้จะได้อธิบายถึงความหมายของความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบในรูปของต้นทุนค่าเสียโอกาส

สมมติมีประเทศในโลกนี้อยู่ 2 ประเทศคือ ประเทศ R และประเทศ S สมมติว่าประเทศทั้งสองสามารถผลิตสินค้าได้ 2 ชนิดคือ ข้าวและปลา ความเป็นไปได้ในการผลิตสินค้าทั้ง 2 ชนิดของประเทศ R แสดงในตารางที่ 7.3

ตารางที่ 7.3 ความเป็นไปได้ในการผลิตข้าวและปลาของประเทศ R

| ความเป็นไปได้<br>ที่ | & a<br>(ตัน) | ปลา<br>(ตัน) |
|----------------------|--------------|--------------|
| 1                    | 0            | 6,000        |
| 2                    | 1,000        | 4,000        |
| 3                    | 2,000        | 2,000        |
| 4                    | 3,000        | 0            |

กรณีการผลิตเป็นแบบ constant return to scale นั้นคือการผลิตปลาลดลงแต่หน่วย จะมีการผลิตข้าวเพิ่มขึ้นจำนวนเท่า ๆ กันในตารางที่ 7.3 แสดงการเปลี่ยนแปลงของหน่วยวัดทางกายภาพไม่ใช่การเปลี่ยนแปลงของหน่วยวัดทางการเงิน ทั้งนี้เพื่อหลีกเลี่ยงที่การเปลี่ยนแปลงมีสาเหตุมาจากการเปลี่ยนแปลงของระดับราคาต้นทุนค่าเสียโอกาสของการผลิตข้าวในรูปของปลาจะวัดโดยปริมาณผลผลิต ปลาเนื้อที่ลดลงเมื่อผลิตข้าวเพิ่มขึ้น 1 หน่วย ในตารางที่ 7.1 การเปลี่ยนแปลงของความเป็นไปได้ในการผลิตเซตที่ 1 มาเป็นเซตที่ 2 ผลผลิตข้าวจะเพิ่มขึ้น 1,000 ตัน (จาก 0 เพิ่มเป็น 1,000 ตัน) โดยที่ผลผลิตปลาลดลง 2,000 ตัน (จาก 6,000 ตัน ลดลงเหลือ 4,000 ตัน) หรืออธิบายได้ว่า การผลิตข้าวเพิ่มขึ้น 1,000 ตัน มีต้นทุนเท่ากับ การลดการผลิตปลาลง 2,000 ตัน ดังนั้นต้นทุนค่าเสียโอกาสของข้าวในรูปของปลา คือ 2 (หรือเท่ากับ  $2,000/1,000$ ) เส้นความเป็นไปได้ในการผลิตของประเทศ R คือ



รูปที่ 7.1 เส้นพรมแดนความเป็นไปได้ในการผลิตของประเทศ R

เส้น PP คือเส้นพรมแดนความเป็นไปได้ในการผลิต (the production possibility frontier) ของประเทศ R ทุกๆ จุดบนเส้น PP เช่นที่จุด A และ B แสดงความเป็นไปได้ในการผลิตของประเทศ R โดยใช้ทรัพยากรอย่างเต็มที่ จุดต่างๆ ที่อยู่ใต้เส้น PP เช่นที่จุด C แสดงความเป็นไปได้ในการผลิตของประเทศ R แต่เป็นการผลิตที่ต่ำกว่าจะระดับการจ้างงาน

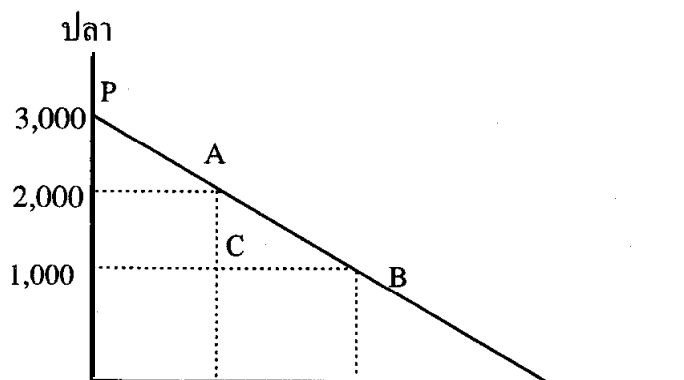
เต็มที จุดต่างๆ ที่อยู่เหนือเส้น PP เช่น จุด D การผลิตจะไม่เกิดขึ้นเพราะไม่มีทรัพยากรเพียงพอ

พิจารณาความเป็นไปได้ในการผลิตของประเทศ S สมมติว่ามีลักษณะตรงกันข้ามกันของประเทศ R ความเป็นไปได้ในการผลิตสินค้า 2 ชนิดคือ ข้าวและปลาของประเทศ S แสดงในตารางที่ 7.4

ตารางที่ 7.4 ความเป็นไปได้ในการผลิตข้าวและปลาของประเทศ S

| ความเป็นไปได้ | ข้าว<br>(ตัน) | ปลา<br>(ตัน) |
|---------------|---------------|--------------|
| 1             | 6,000         | 0            |
| 2             | 4,000         | 1,000        |
| 3             | 2,000         | 2,000        |
| 4             | 0             | 3,000        |

ต้นทุนค่าเสียโอกาสของประเทศ S จะตรงกันข้ามกับของประเทศ R ประเทศ S เพิ่มการผลิตปลา 1,000 ตัน การผลิตข้าวจะต้องลดลง 2,000 ตัน นั่นคือลดการผลิตข้าวจาก 6,000 ตันหรือ 4,000 ตัน ดังนั้นต้นทุนค่าเสียโอกาสของปลาคือข้าว 2 ตันต่อปลา 1 ตัน ในขณะที่ต้นทุนค่าเสียโอกาสของข้าวในประเทศ S คือ ข้าว 1,000 ตัน ต่อปลา 2,000 ตัน หรือเท่ากับ 1/2 เส้นความเป็นไปได้ในการผลิตของประเทศ S แสดงในรูปที่ 7.2



0                      2,000                      4,000                      6,000                      ข้าว

รูปที่ 7.2 แสดงเส้นพรมแดนของความเป็นไปได้ในการผลิตของประเทศ  
ต้นทุนค่าเสียโอกาสของประเทศ R และ S สรุปได้ดังต่อไปนี้

ตารางที่ 7.5 ต้นทุนค่าเสียโอกาสของประเทศ R และ S

|          | ต้นทุนค่าเสียโอกาสของ |                   |
|----------|-----------------------|-------------------|
|          | ข้าว(ในรูปของปลา)     | ปลา(ในรูปของข้าว) |
| ประเทศ R | 2                     | 1/2               |
| ประเทศ S | 1/2                   | 2                 |

ประเทศ R มีต้นทุนค่าเสียโอกาสของปลาดำกว่าค่าเสียโอกาสของข้าวดังนั้น  
ประเทศ R จะเลือกผลิตปลา สำหรับประเทศ S มีต้นทุนค่าเสียโอกาสข้าวต่ำกว่าต้นทุนค่า  
เสียโอกาสของปลา ดังนั้นประเทศ S จะเลือกผลิตข้าว ประเทศ R มีความได้เปรียบโดย  
เปรียบเทียบในการผลิตปลา และประเทศ S มีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบในการผลิต  
ข้าว ในกรณีผลิตสินค้า 2 ชนิดการผลิตตามความถนัดจะยกระดับผลผลิตของสินค้าทั้ง 2  
ชนิดของโลกให้เพิ่มขึ้น และการค้าระหว่างประเทศจะสามารถทำให้ประเทศได้รับสินค้า  
ซึ่งตนเองไม่สามารถผลิตได้โดยการแลกเปลี่ยนกับสินค้าที่ตนเองสามารถผลิตได้

การค้าระหว่างประเทศจะทำให้สถานการณ์ทางเศรษฐกิจของโลกดีขึ้นอาจดูได้  
ดังนี้ สมมติกรณีที่ประเทศทั้งสองสามารถผลิตสินค้า 2 ชนิดได้พอเพียงต่อการบริโภคภายในประเทศ สมมติว่าความเป็นไปได้ในการผลิตอยู่ ณ ระดับ 2 รายละเอียดของการผลิต  
แสดงในตารางที่ 7.6

ตารางที่ 7.6 ผลผลิตข้าวและปลาที่พอเพียงเลี้ยงประเทศ

|           | h a<br>(ตัน) | ปลา<br>(ตัน) |
|-----------|--------------|--------------|
| ประเทศ R  | 1,000        | 4,000        |
| ประเทศ S  | 4,000        | 1,000        |
| ผลผลิตรวม | 5,000        | 5,000        |

ประเทศ R ผลิตข้าว 1,000 ตัน ผลิตปลา 4,000 ตัน และประเทศ S ผลิตข้าว 4,000 ตัน ผลิตปลา 1,000 ตัน ผลผลิตของสินค้าทั้ง 2 ประเทศคือ ผลิตข้าวได้ 5,000 ตัน และผลิตปลาได้ 5,000 ตัน

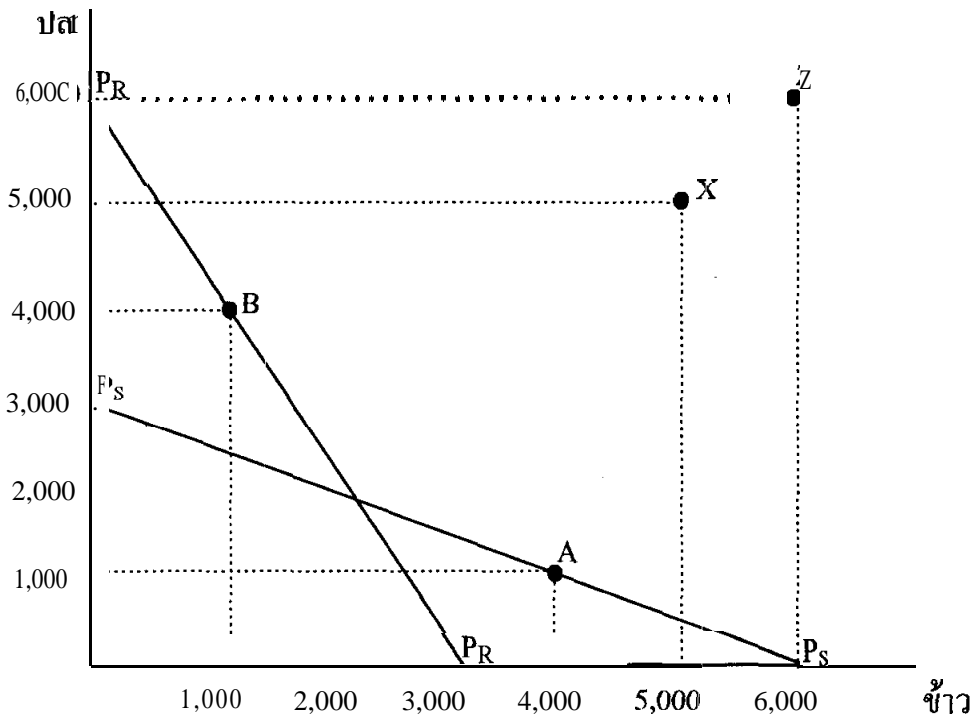
ถ้าประเทศ R และ S ทำการผลิตตามความถนัดคือ ผลิตเฉพาะสินค้าที่ตนมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบผลผลิตของโลกจะเพิ่มขึ้น รายละเอียดแสดงในตารางที่ 7.7

ตารางที่ 7.7 ผลผลิตที่ผลิตตามความถนัดของประเทศ R และ S

|           | & a<br>(ตัน) | ปลา<br>(ตัน) |
|-----------|--------------|--------------|
| ประเทศ R  | 0            | 6,000        |
| ประเทศ S  | 6,000        | 0            |
| ผลผลิตรวม | 6,000        | 6,000        |

การผลิตของประเทศ R ประเทศ S ตามความถนัดหรือตามที่ตนมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบ จะทำให้ผลผลิตข้าวและปลาโดยรวมเพิ่มขึ้นเป็น 6,000 ตันทั้ง 2 สินค้า สถานการณ์ที่ได้รับผลประโยชน์จากการค้าแสดงได้ดังรูปที่ 7.3





รูปที่ 7.3 แสดงผลประโยชน์ที่ได้จากการค้า (gains from trade)

เส้น  $P_R P_R$  และ  $P_S P_S$  ดังเส้นความเป็นไปได้ในการผลิตของประเทศ R และประเทศ S ตามลำดับ แทนปริมาณการผลิตปลา แทนอนแทนปริมาณการผลิตข้าว จุด A แสดงสถานการณ์ของการผลิตที่พอเลี้ยงตัวเองของประเทศ S คือผลิตข้าว 4,000 ตัน และผลิตปลา 1,000 ตัน จุด B แสดงสถานการณ์การผลิตที่พอเลี้ยงตัวเองของประเทศ R โดยประเทศ R ทำการผลิตข้าว 1,000 ตัน และผลิตปลา 4,000 ตัน จุด X แสดงผลผลิตรวมของสินค้าทั้ง 2 ชนิด กรณีที่ประเทศทั้งสองผลิตเพื่อให้พอเพียงกับการบริโภคภายในประเทศเท่านั้น คือผลผลิตข้าวรวมเท่ากับ 5,000 ตัน และผลผลิตปลารวมเท่ากับ 5,000 ตัน แต่ถ้าประเทศทั้งสองทำการผลิตตามความถนัด (specialization) คือประเทศ R ทำการผลิตปลา 6,000 ตัน และประเทศ S ทำการผลิตข้าว 6,000 ตัน ผลผลิตรวมจะแสดงโดยจุด Z

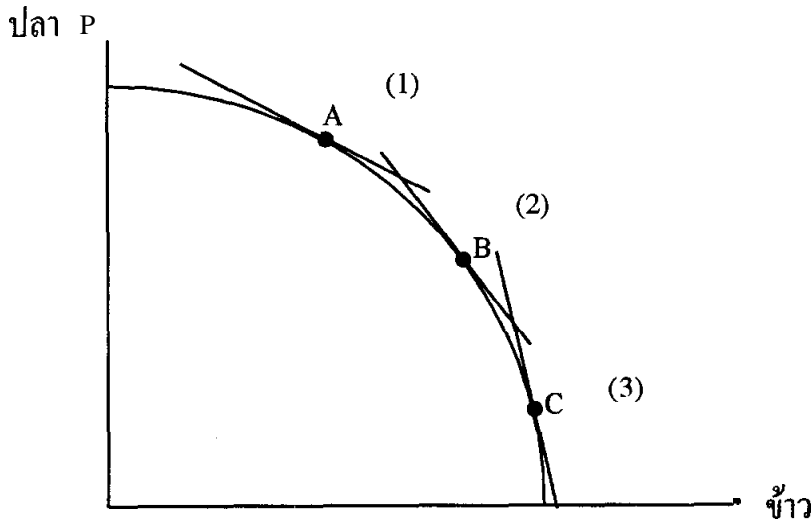
หลักสำคัญคือ ผลผลิตรวมของสินค้าทั้ง 2 ชนิดเพิ่มขึ้นถ้ามีการผลิตตามความถนัดประเทศทั้ง 2 จะได้รับประโยชน์ ดังประเทศ R จะผลิตปลาเพื่อการบริโภคภายใน

ประเทศและมีเหลือสำหรับแลกเปลี่ยนกับประเทศ S ในทางกลับกันประเทศ S จะผลิตปลาพอเพียงเพื่อการบริโภคภายในประเทศและมีเหลือสำหรับแลกเปลี่ยนกับประเทศ R ด้วย สิ่งที่มาจากการแลกเปลี่ยนสินค้าดังกล่าวคือปัจจัยอะไรเป็นตัวกำหนดอัตราแลกเปลี่ยนระหว่างสินค้าทั้งสอง หรือที่เราเรียกว่าเกณฑ์การค้า (the Terms of Trade) ประเทศ R จะไม่ยอมใช้ปลามากกว่า 2 ตันไปแลกข้าวมา 1 ตัน ถ้าประเทศ R ต้องใช้ปลามากกว่า 2 ตัน ไปแลกข้าวมา 1 ตัน ประเทศ R ก็จะผลิตข้าวเอง เช่นเดียวกับประเทศ S ก็จะไม่ยอมรับปลาน้อยกว่า 1/2 ตัน เพื่อแลกกับข้าว 1 ตัน ประเทศ S แลกข้าว 1 ตันด้วยการใช้ปลาน้อยกว่า 1/2 ตัน ประเทศ S ก็จะยอมผลิตปลาเอง ดังนั้นเกณฑ์การค้าจะอยู่ในช่วงของการแลกเปลี่ยน 1/2 ตัน ถึง 1 ตัน ต่อข้าว 1 ตัน เกณฑ์ที่แน่นอนจะขึ้นอยู่กับพลังของอุปสงค์ทั้ง 2 ประเทศ ภายใต้เกณฑ์นี้ทั้งประเทศ R และประเทศ S จะได้รับประโยชน์จากการแบ่งงานกันทำตามความถนัด โดยทั่วไปเกณฑ์การค้า (the terms of trade) จะหมายถึงอัตราแลกเปลี่ยนระหว่างสินค้าส่งออกและสินค้านำเข้าของประเทศหนึ่ง ๆ

$$\text{เกณฑ์การค้า (T/T)} = \frac{\text{ดัชนีราคาส่งออก (An index of export prices)}}{\text{ดัชนีราคานำเข้า (An index import prices)}}$$

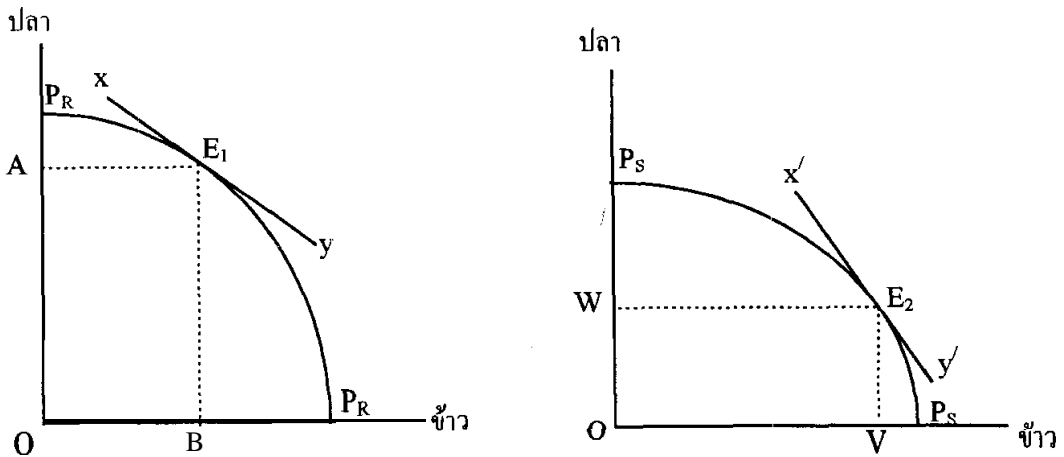
ถ้าอัตราส่วนนี้มีค่าสูงขึ้นแสดงว่า T/T ของประเทศนั้นดีขึ้น การสูงขึ้นของ T/T อาจมีสาเหตุมาจาก ดัชนีราคาสินค้าส่งออกเพิ่มขึ้นหรือดัชนีราคาสินค้านำเข้าลดลง

ถ้าเราเลือกข้อสมมติที่การผลิตมีลักษณะเป็น constant return to scale ซึ่งเส้นความเป็นไปได้ในการผลิตมีลักษณะเป็นเส้นตรงดังแสดงในรูป 7.1 และ 7.2 แต่สมมติว่าเส้นความเป็นไปได้ในการผลิตมีลักษณะโค้งออกจากจุด origin (convert to the origin) แสดงว่าการผลิตมีลักษณะเป็น diminishing return to scale หรือเท่ากับต้นทุนการผลิตเพิ่มขึ้น ในกรณีนี้ต้นทุนค่าเสียโอกาสจะวัดโดยสโลปของเส้นความเป็นไปได้ในการผลิต ณ จุดต่างๆ ดังนั้นต้นทุนค่าเสียโอกาสจะเปลี่ยนแปลงไปตามเส้นความเป็นไปได้ในการผลิต



รูปที่ 7.4 เส้นความเป็นไปได้ในการผลิตกรณี diminishing return

เส้น PP คือเส้นความเป็นไปได้ในการผลิตข้าวและปลาภายใต้ข้อสมมติที่การผลิตเป็น diminishing return ค่าเสียโอกาส ณ จุด A จุด B และจุด C จะไม่เท่ากับ ค่าเสียโอกาส ณ จุดต่าง ๆ บนเส้น PP วัดโดยค่าสโลปของเส้นตรงที่ลากสัมผัสเส้น PP กรณีที่เส้น PP เป็นเส้นโค้งออกจากจุด origin ผลการวิเคราะห์ในเรื่องการได้เปรียบโดยเปรียบเทียบหรือการแบ่งงานกันทำตามความถนัด และก่อให้เกิดการค้าระหว่างประเทศจะเหมือนกับกรณีที่สมมติให้การผลิตเป็น constant return



รูปที่ 7.5 เส้นความเป็นไปได้ในการผลิตของประเทศ R และ S

รูปที่ (ก) แสดงเส้นความเป็นไปได้ในการผลิตของประเทศ R ประเทศ R จะผลิตข้าวเท่ากับ OB และผลิตปลาเท่ากับ OA หรือผลิต ณ จุด  $E_1$  ซึ่งเป็นจุดอยู่บนเส้น  $P_R P_R$  สโลป ณ จุด E คืออัตราส่วนระหว่างราคาข้าวต่อราคาปลา หรือคือสโลปของเส้นที่ลากสัมผัสเส้น  $P_R P_R$  ณ จุด  $E_1$  รูป (ข) แสดงเส้นความเป็นไปได้ในการผลิตของประเทศ S ประเทศ S จะทำการผลิต ณ จุด  $E_2$  โดยจะผลิตข้าวเท่ากับ OV และผลิตปลาเท่ากับ OW สโลปของเส้น  $P_S P_S$  ณ จุด  $E_2$  คืออัตราส่วนระหว่างราคาของข้าวต่อราคาของปลา ซึ่งก็คือสโลปของเส้น  $x' y'$  เส้น  $x' y'$  มีความชันน้อยกว่าเส้น  $xy$  แสดงว่า

$$\frac{P \text{ ข้าว ของประเทศ R}}{P \text{ ปลา}} > \frac{P \text{ ข้าว ของประเทศ S}}{P \text{ ปลา}}$$

แสดงว่าประเทศ S มีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบในการผลิตข้าว และประเทศ R มีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบในการผลิตปลา การค้าระหว่างประเทศจะเกิดขึ้นเมื่อมีการแลกเปลี่ยนสินค้าที่ตนเองมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบภายใต้เกณฑ์การค้า (the terms of trade) ซึ่งจะมีเพียงอัตราเดียว และจะมีค่าอยู่ภายในช่วงระหว่างจุดสัมผัสระหว่างเส้นความเป็นไปได้ในการผลิต  $P_R P_R$  กับ  $xy$  และ  $P_S P_S$  กับ  $x' y'$  หรือระหว่าง  $E_1$  และ  $E_2$

โดยสรุปการค้าระหว่างประเทศแบบเสรีจะส่งเสริมให้ประเทศต่างๆ มีการแบ่งงานกันทำตามความถนัด (specialization) โดยจะผลิตสินค้าที่ตนเองมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบ (a comparative advantage) การทำเช่นนี้จะทำให้ต้นทุนการผลิตลดลงและเศรษฐกิจโลกจะได้รับผลประโยชน์มากที่สุด

## 7.2 อัตราแลกเปลี่ยนการค้า

อัตราแลกเปลี่ยนการค้าหรือเกณฑ์การค้า (terms of trade) คือตัววัดความสามารถในการแลกเปลี่ยนของสินค้าหนึ่งกับสินค้าอีกประเภทหนึ่ง การวัดอัตราแลกเปลี่ยนสินค้านั้นมีหลายวิธี

ก. อัตราแลกเปลี่ยนระหว่างสินค้าต่อสินค้า (commodity terms of trade หรือ barter terms of trade) แบ่งเป็น

- อัตราแลกเปลี่ยนระหว่างสินค้าต่อสินค้าสุทธิ (net barter terms of trade: NBTT)

$$\text{NBTT} = \frac{P_x}{P_m}$$

NBTT = อัตราแลกเปลี่ยนระหว่างสินค้าต่อสินค้าสุทธิ

$P_x$  = ดัชนีราคาสินค้าส่งออก

$P_m$  = ดัชนีราคาสินค้านำเข้า

- อัตราแลกเปลี่ยนสินค้ารวม (Gross barter terms of trade: GBTT)

$$\text{GBTT} = \frac{Q_m}{Q_x}$$

$P_x$  = ดัชนีปริมาณสินค้าเข้า

$P_m$  = ดัชนีปริมาณสินค้าส่งออก

- อัตราแลกเปลี่ยนสินค้าจากรายได้ทางการค้า (Income terms of trade: ITT)

$$\text{ITT} = \text{NBTT} \cdot Q_x$$

$$\text{NBTT} = \frac{P_x}{P_m} \cdot Q_x$$

NBTT = อัตราแลกเปลี่ยนระหว่างสินค้าต่อสินค้าสุทธิ

$Q_x$  = ดัชนีปริมาณของสินค้าออก

- ข. อัตราแลกเปลี่ยนบริการของปัจจัยการผลิต (Factoral terms of trade:

FTT) แบ่งเป็น

- อัตราแลกเปลี่ยนบริการของปัจจัยการผลิตเพียงประเภทเดียว (Single factoral terms of trade : SFTT )

$$\text{SFTT} = \frac{N \cdot Z_x}{P_m \cdot Z_m}$$

$Z_x$  = ดัชนีผลิตคุณภาพของสินค้าส่งออก

- อัตราแลกเปลี่ยนบริการของปัจจัยการผลิตสองประเภท (Double factoral terms of trade: DFSTT)

$$\begin{aligned} \text{DFTT} &= \frac{N \cdot Z_x}{Z_m} \\ &= \frac{P_x}{P_m} \cdot \frac{Z_x}{Z_m} \end{aligned}$$

ค. อัตราแลกเปลี่ยนสินค้าที่แสดงการเปรียบเทียบต้นทุนที่แท้จริง (Real cost terms of trade: RCTT)

$$\begin{aligned} \text{RCTT} &= \frac{\text{SFTT}}{J} \\ &= \frac{N \cdot Z_x}{J} = \frac{P_x}{P_m} \cdot \frac{Z_x}{J} \\ J &= \text{ดัชนีอรรถประโยชน์ที่เสียไปต่อหน่วย ของการใช้} \\ &\quad \text{ปัจจัยการผลิตที่ใช้ในการผลิตสินค้าส่งออกเพื่อแลก} \\ &\quad \text{กับสินค้านำเข้า} \end{aligned}$$

ง. อัตราแลกเปลี่ยนสินค้าที่ได้จากการเปรียบเทียบอรรถประโยชน์ที่ได้จาก การค้า (Utility terms of trade : UTT)

$$\begin{aligned} \text{UTT} &= \text{RCTT} \cdot H \\ &= \frac{N \cdot Z_x}{J} \\ &= \frac{P_x}{P_m} \cdot Z_x \cdot H \cdot \frac{1}{J} \\ H &= \text{ดัชนีแสดงการเปรียบเทียบอรรถประโยชน์ที่ได้} \\ &\quad \text{รับจากสินค้านำเข้าและสินค้าที่เสียไปเนื่องจาก} \\ &\quad \text{การส่งออก} \end{aligned}$$

### 7.3 นโยบายการค้าระหว่างประเทศ

นโยบายการค้าระหว่างประเทศที่สำคัญแบ่งออกได้เป็น 4 รูปแบบคือ

7.3.1 นโยบายการค้าเสรี (free trade policy) เป็นการค้าที่ไม่สนับสนุนให้มีการเก็บภาษีศุลกากรในอัตราสูง และไม่สนับสนุนให้มีข้อบังคับที่กีดกันการค้าระหว่าง

ประเทศ ไม่สนับสนุนให้มีการแทรกแซงของรัฐบาล โดยเชื่อว่าการค้าเสรีจะทำให้มีการแบ่งงานกันทำระหว่างประเทศ แต่ละประเทศจะทำงานตามที่ตนถนัดหรือมีการได้เปรียบโดยเปรียบเทียบ ผลของการค้าเสรีจะทำให้รายได้ที่แท้จริงของประเทศต่างๆ เพิ่มขึ้น และมีการจัดสรรทรัพยากรของโลกอย่างมีประสิทธิภาพ ประเทศที่ยึดถือนโยบายการค้าเสรีจะมีลักษณะดังนี้

ก. ไม่มีการเก็บภาษีเพื่อคุ้มกันสินค้าที่ผลิตขึ้นภายในประเทศ จะมีการเก็บภาษีเพื่อหารายได้เพิ่มเท่านั้น และอัตราภาษีจะต่ำ

ข. ไม่มีการกีดกันและไม่มีการให้สิทธิพิเศษแก่สินค้าใด ๆ เป็นพิเศษ จะเก็บภาษีอัตราเดียวกันหมด (single tariff system) ปฏิบัติกับทุกประเทศเท่าเทียมกันหมด ไม่มีการเก็บภาษีแบบหลายอัตรา

ค. ไม่มีข้อจำกัดทางการค้า (trade restriction) ไม่มีการควบคุมการค้านำเข้า หรือการส่งออก แต่อาจมีการควบคุมในบางกรณี เช่น ควบคุมเพื่อสุขภาพอนามัยของประชาชน หรือควบคุมเพื่อความมั่นคงของประเทศ

ง. ดำเนินการผลิตตามลักษณะแบ่งงานกันทำ แต่ละประเทศจะทำการผลิตเฉพาะสินค้าที่ตนมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบ

### 7.3.2 นโยบายผูกขาดทางการค้าระหว่างประเทศ (monopolistic Policy)

เกิดจากการที่ผู้ผลิตในประเทศต่าง ๆ ตกลงกันเกี่ยวกับการผลิต ราคา และการตลาดที่เรียกว่าการรวมกลุ่มของธุรกิจระหว่างประเทศ (International cartels) ทั้งนี้เพื่อลดการแข่งขันระหว่างผู้ผลิตสินค้าอย่างเดียวกันและเพื่อเพิ่มผลกำไรให้มากขึ้น

7.3.3 นโยบายการทุ่มตลาด (dumping policy) เป็นนโยบายการค้าระหว่างประเทศที่เกิดขึ้นโดยการกำหนดให้ราคาสินค้าในตลาด 2 แห่งไม่เท่ากัน โดยทั่วไปเมื่อพูดถึงนโยบายทุ่มตลาดจะหมายถึงการส่งออกสินค้าด้วยราคาที่ต่ำกว่าราคาขายทั่ว ๆ ไปและด้วยราคาคงที่ต่ำกว่าต้นทุนการผลิต

7.3.4 นโยบายการค้าที่มีเครื่องกีดกันทางการค้า (protection policy) การกีดกันทางการค้าอาจเกิดขึ้นเพราะประเทศนั้นๆ ต้องการส่งเสริมอุตสาหกรรมภายในประเทศ เพื่อลดปัญหาการว่างงาน เพื่อความมั่นคงของประเทศ และเพื่อสงวนเงินตราต่างประเทศ เครื่องมือกีดกันทางการค้าระหว่างประเทศได้แก่ ภาษีศุลกากร และมาตรการที่ไม่ใช่ภาษีศุลกากร (Tariff and non-tariff policy)

## 7.4 กรณีการกีดกันทางการค้า

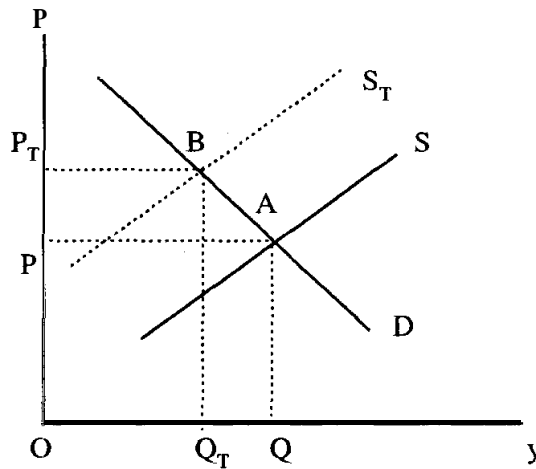
สาเหตุที่ต้องมีการกีดกันทางการค้าที่สำคัญคือเป็นกลยุทธ์ของการพัฒนาประเทศ เป็นการปกป้องอุตสาหกรรมแรกเกิด (infant industry) และเป็นการปกป้องการเสียเปรียบ (disadvantage) ทางการค้า วิธีการปกป้องแบ่งออกเป็น 2 วิธีคือ

1. ปกป้องในรูปของการกำหนดภาษี 2 วิธีหรือกำหนดโควต้า และ
2. ปกป้องในรูปของคุณภาพของสินค้าหรือความต้องการด้านอื่นๆ เช่นรักษาคุณภาพของสิ่งแวดล้อม เช่นกำหนดขนาดของเครื่องยนต์ที่จะนำเข้าการยอมให้นำเข้าสินค้าได้ ถ้าขบวนการผลิตสินค้านั้นๆ ไม่ทำให้เกิดการสูญเสียทรัพยากรธรรมชาติ ต่อไปนี้จะได้อธิบายถึงมาตรการกีดกันทางการค้าในรูปแบบที่ (1)

### ก. การกีดกันทางการค้าโดยภาษีศุลกากร

ภาษีศุลกากร (tariff) เป็นภาษีที่เรียกเก็บจากสินค้าที่ผ่านแดน ภาษีที่เก็บจากสินค้านำเข้าเรียกว่าอากรขาเข้า (import duty) และภาษีที่เรียกเก็บจากสินค้าส่งออกเรียกว่า อากรขาออก (export duty) ภาษีที่เรียกเก็บจากสินค้าที่อาศัยท่าเรือเพื่อลำเลียงสินค้าส่งต่อไปยังประเทศปลายทางเรียกว่าภาษีผ่านแดน (transit duty) ภาษีศุลกากรอาจเก็บโดยคิดอัตราตามราคาของสินค้าหรือที่เรียกว่าภาษีตามราคา (ad-valorem tariffs) หรือคิดอัตราตามหน่วยของสินค้า ซึ่งเรียกว่า ภาษีตามสภาพ (specific tariffs) ผลของการเก็บภาษีศุลกากรจะก่อให้เกิดผลกระทบต่อรายได้ และการบริโภคภายในประเทศดังจะพิจารณาได้จากรูปที่ 7.6

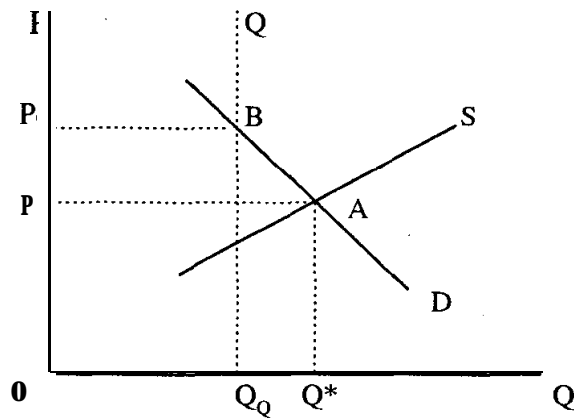




รูปที่ 7.6 ผลกระทบของภาษีศุลกากร

เส้น D คือเส้นอุปสงค์ต่อสินค้านำเข้า เส้น S คือเส้นอุปทานของสินค้านำเข้าจากต่างประเทศ ทั้งเส้น D และ S แสดงสถานการณ์ก่อนการเก็บภาษีศุลกากร ระดับผลผลิตและราคาสินค้าดุลยภาพคือ  $OQ$  และ  $OP$  ตามลำดับ สมมติรัฐบาลเก็บภาษีศุลกากร เส้นอุปทานต่อสินค้านำเข้าจะเพิ่มเป็น  $S_T$  ระยะห่างระหว่าง  $S$  กับ  $S_T$  ตามแนวดิ่งคือ ขนาดภาษีที่รัฐบาลเรียกเก็บ ผลของภาษีจะทำให้ปริมาณซื้อสินค้าเข้าจากต่างประเทศลดลงเหลือเพียง  $Q_T$  ในขณะที่ระดับราคาสินค้าสูงจาก  $OP$  เป็น  $OP_T$  อย่างไรก็ตามขนาดของการเปลี่ยนแปลงในราคาสินค้านำเข้าและปริมาณสินค้านำเข้าจะมากขึ้นอยู่กับสโลปของเส้นอุปสงค์และเส้นอุปทาน เส้นทั้ง 2 ที่มีความชันมาก ปริมาณสินค้านำเข้าจะลดลงเพียงเล็กน้อย แต่ระดับราคาของสินค้านำเข้าจะเพิ่มมากขึ้น ในทางตรงกันข้ามถ้าความชันของเส้นทั้งสองน้อย การเก็บภาษีศุลกากรเพิ่มจะทำให้ปริมาณสินค้านำเข้าลดลงมากในขณะที่ราคาสินค้านำเข้าสูงขึ้นเพียงเล็กน้อย

## ข. การกีดกันทางการค้าโดยการกำหนดโควตา (Quota)



รูปที่ 7.7 ผลกระทบของการกำหนดโควตา

ในกรณีการค้าเสรีเส้น D คือเส้นอุปสงค์ต่อสินค้านำเข้า เส้น S คือเส้นอุปทานของสินค้านำเข้า ณ.ดุลยภาพราคาสินค้านำเข้าคือ  $OP^*$  และปริมาณสินค้านำเข้าคือ  $OQ^*$  เส้นตั้งฉาก  $QQ_0$  คือเส้นอุปทานเมื่อมีการกำหนดโควตา เส้น  $QQ_0$  จะไม่ผันแปรตามการเปลี่ยนแปลงของราคา เมื่อกำหนดโควตาการนำเข้า ปริมาณการนำเข้าคือ  $OQ_0$  และราคาสินค้านำเข้าคือ  $OP_0$  ระยะห่างระหว่าง  $Q_0$  กับ  $Q^*$  คือปริมาณการนำเข้าที่ลดลง ในกรณีที่มีการกำหนดโควตาการนำเข้า รัฐบาลจะไม่ได้รับผลประโยชน์อื่นใดนอกจากรายได้จากการขายใบอนุญาตลดลงมากในขณะที่ราคาสินค้านำเข้าสูงเพียงเล็กน้อย

การค้าระหว่างประเทศที่เป็นอยู่ในปัจจุบัน จะมีลักษณะเป็นการค้าไม่เสรีจึงมีบางประเทศได้หันมารวมตัวกันตามสภาพภูมิศาสตร์เพื่อพยายามลดหรือยกเลิกนโยบายการกีดกันทางการค้าระหว่างประเทศภายในกลุ่ม และพยายามหาช่องทางขยายการค้าระหว่างประเทศภายในกลุ่มให้กว้างขวางขึ้น รูปแบบของการรวมกลุ่มแบ่งได้เป็น 3 ลักษณะคือ

1. เขตการค้าเสรี (free trade area) เป็นการรวมกลุ่มให้มีการยกเลิกภาษีศุลกากรระหว่างประเทศสมาชิก จุดมุ่งหมายเพื่อให้มีการซื้อขายสินค้าและบริการระหว่างประเทศสมาชิกเป็นไปอย่างเสรี แต่ประเทศสมาชิกยังมีอิสระในการใช้อกรขาเข้าและนโยบายจำกัดการค้าอื่น ๆ กับประเทศนอกกลุ่ม เช่น เขตการค้าเสรีอาเซียน (Asien free

trade area: AFTA) ซึ่งประกอบด้วยประเทศไทย บรูไน อินโดนีเซีย มาเลเซีย ฟิลิปปินส์ สิงคโปร์ และเวียดนาม เขตการค้าเสรีอเมริกาเหนือ (NAFTA) ประกอบด้วยสหรัฐอเมริกา อเมริกา แคนาดา และเม็กซิโก และกลุ่ม APEC

2. **องค์การตลาดร่วม (common market)** เป็นการรวมกลุ่มในลักษณะร่วมกัน ใช้นโยบายการค้าเสรีภายในกลุ่ม ใช้นโยบายการเก็บภาษี และการจำกัดการค้ากับประเทศนอกกลุ่มเหมือนกัน ปัจจัยการผลิตที่อยู่ภายในประเทศที่เป็นสมาชิกของกลุ่มสามารถเคลื่อนย้ายได้โดยเสรี เช่นประชาคมเศรษฐกิจยุโรป (European Economic Community: EEC)

3. **สหภาพเศรษฐกิจเสรี (Economic Union)** เป็นการรวมกลุ่มทางเศรษฐกิจที่สมบูรณ์แบบมากที่สุด ประเทศสมาชิกจะใช้นโยบายแบบเดียวกันหมด ไม่ว่าจะเป็นนโยบายการค้าระหว่างประเทศ การใช้จ่ายของรัฐบาล การเก็บภาษี และนโยบายเศรษฐกิจอื่น ๆ

การรวมกลุ่มทางเศรษฐกิจจะมีผลต่อการจัดสรรทรัพยากรเพื่อการผลิตและการบริโภคอย่างมีประสิทธิภาพ การค้าระหว่างประเทศขยายตัว เกิดการแข่งขันกันระหว่างผู้ผลิต ทำให้สินค้ามีคุณภาพมากขึ้น การเคลื่อนย้ายปัจจัยทุนและแรงงานเป็นไปอย่างเสรี มีการแลกเปลี่ยนความรู้และความเจริญก้าวหน้าทางเทคนิคระหว่างประเทศกันอย่างกว้างขวาง

## สรุป

การค้าระหว่างประเทศได้มีบทบาทสำคัญต่อระบบเศรษฐกิจของโลก คือทำให้ผลผลิตของโลกเพิ่มขึ้น ประชาชนมีทางเลือกในการบริโภคสินค้ามากขึ้น การค้าระหว่างประเทศที่ค้ำประกันการผลิตและส่งออกสินค้าที่ประเทศนั้นๆ มีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบจะนำไปสู่การผลิตที่ตนเองมีความถนัด มีการแบ่งงานกันทำ และผลผลิตของโลกเพิ่มขึ้น รูปแบบของนโยบายการค้า ได้แก่ นโยบายการค้าเสรี นโยบายผูกขาดทางการค้าระหว่างประเทศ นโยบายการทุ่มตลาด และนโยบายการค้าที่มีเครื่องกีดกันทางการค้า